

**Dokument Rejestracyjny  
dla  
Emisji Akcji Serii E**

**UNIMA 2000**  
**Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna**  
**z siedzibą w Krakowie**  
**[www.unima2000.com.pl](http://www.unima2000.com.pl)**



**DOM MAKLERSKI**  
BANKU OCHRONY ŚRODOWISKA S.A.

1	Osoby odpowiedzialne za informacje zawarte w Dokumencie Rejestracyjnym i Dokumencie Ofertowym .....	4
1.1	<i>Emitent</i> .....	4
1.1.1	Nazwa, siedziba i adres Emitenta .....	4
1.1.2	Osoby fizyczne działające w imieniu Emitenta .....	4
1.1.3	Oświadczenie stosownie do Rozporządzenia Komisji (WE) nr 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004 roku .....	4
1.2	<i>Podmioty sporządzające Prospekt</i> .....	5
1.2.1	Doradca Prawny .....	5
1.2.2	Doradca Finansowy .....	6
1.2.3	Oferujący .....	6
2	Biegli Rewidenci .....	7
2.1	<i>Biegły rewident dokonujący badania historycznych sprawozdań finansowych</i> .....	7
2.1.1	Imiona i nazwiska (nazwy), adresy oraz opis przynależności do organizacji zawodowych .....	7
2.2	<i>Informacje na temat rezygnacji, zwolnienia lub zmiany biegłego rewidenta</i> .....	7
3	Wybrane Dane Finansowe .....	8
3.1	<i>Wybrane historyczne informacje finansowe Emitenta</i> .....	8
4	Czynniki Ryzyka .....	9
4.1	<i>Ryzyka związane bezpośrednio z działalnością Emitenta</i> .....	9
4.2	<i>Czynniki związane z otoczeniem konkurencyjnym Emitenta, w jakim prowadzi on działalność</i> .....	9
4.3	<i>Czynniki ryzyka związane z otoczeniem makroekonomicznym i regulacyjnym Emitenta</i> .....	10
5	Dane o Emitencie .....	11
5.1	<i>Historia i rozwój Emitenta</i> .....	11
5.1.1	Prawna (statutowa) i handlowa nazwa Emitenta .....	11
5.1.2	Miejsce rejestracji Emitenta oraz jego numer rejestracyjny .....	11
5.1.3	Data utworzenia Emitenta oraz czas na jaki został utworzony .....	11
5.1.4	Siedziba i forma prawna Emitenta, przepisy prawa, na podstawie których i zgodnie z którymi działa Emitent, kraj siedziby oraz adres i numer telefonu jego siedziby (lub głównego miejsca prowadzenia działalności, jeżeli jest ono inne niż siedziba) .....	12
5.1.5	Istotne zdarzenia w rozwoju działalności gospodarczej Emitenta .....	12
5.2	<i>Inwestycje Emitenta</i> .....	12
5.2.1	Opis głównych inwestycji Emitenta w latach 2003 – 2005 .....	12
5.2.2	Opis obecnie prowadzonych głównych inwestycji Emitenta .....	12
5.2.3	Informacje dotyczące głównych inwestycji Emitenta w przyszłości, co do których jego organy zarządzające podjęły już wiążące zobowiązania .....	13
6	Zarys Ogólny Działalności Emitenta .....	14
6.1	<i>Działalność podstawowa Emitenta</i> .....	14
6.1.1	Opis i główne czynniki charakteryzujące podstawowe obszary działalności oraz rodzaj prowadzonej przez Emitenta działalności operacyjnej wraz ze wskazaniem głównych kategorii sprzedawanych produktów lub świadczonych usług .....	14
6.1.2	Wskazanie wszystkich istotnych nowych produktów lub usług, które zostały wprowadzone przez Spółkę .....	17
6.1.3	Istotne umowy zawierane w normalnym toku działalności Emitenta .....	18
6.2	<i>Główne rynki zbytu</i> .....	19
6.2.1	Opis głównych rynków, na których Emitent prowadzi swoją działalność, wraz z podziałem przychodów ogółem na rodzaje działalności i rynki geograficzne .....	19
6.3	<i>Czynniki nadzwyczajne</i> .....	21
6.4	<i>Podsumowanie podstawowych informacji dotyczących uzależnienia Emitenta od patentów lub licencji, umów przemysłowych, handlowych lub finansowych, albo od nowych procesów produkcyjnych</i> .....	21
6.5	<i>Założenia wszelkich oświadczeń Emitenta dotyczących jego pozycji konkurencyjnej</i> .....	21
7	Struktura Organizacyjna .....	22
7.1	<i>Krótki opis grupy, do której należy Emitent, oraz miejsca Emitenta w tej grupie</i> .....	22
7.2	<i>Wykaz istotnych podmiotów zależnych Emitenta</i> .....	22
8	Środki trwałe .....	23
8.1	<i>Informacje dotyczące już istniejących lub planowanych znaczących rzeczowych aktywów trwałych</i> .....	23
8.2	<i>Opis zagadnień i wymogów związanych z ochroną środowiska, które mogą mieć wpływ na wykorzystanie przez Emitenta rzeczowych aktywów trwałych</i> .....	23
9	Przegląd sytuacji operacyjnej i finansowej .....	24
9.1	<i>Sytuacja finansowa</i> .....	24
9.1.1	Ocena zyskowności i rentowności działania Emitenta .....	24
9.1.2	Ocena płynności Emitenta .....	25
9.1.3	Wskaźniki rotacji Emitenta .....	25
9.1.4	Ocena zadłużenia Emitenta .....	26
9.2	<i>Wynik operacyjny</i> .....	26
9.2.1	Informacje dotyczące istotnych czynników, w tym zdarzeń nadzwyczajnych lub sporadycznych lub nowych rozwiązań, mających istotny wpływ na wyniki działalności operacyjnej .....	26
9.2.2	Omówienie przyczyn znaczących zmian w sprzedaży netto lub przychodach netto Emitenta w sytuacji, gdy sprawozdania finansowe wykazują takie zmiany .....	26
9.2.3	Informacje dotyczące jakichkolwiek elementów polityki rządowej, gospodarczej, fiskalnej, monetarnej i politycznej oraz czynników, które miały istotny wpływ lub które mogłyby bezpośrednio lub pośrednio mieć istotny wpływ, na działalność operacyjną Emitenta .....	26
10	Zasoby kapitałowe .....	29
10.1	<i>Informacje dotyczące źródeł kapitału Emitenta (zarówno krótko - jak i długoterminowego)</i> .....	29
10.2	<i>Wyjaśnienie źródeł i kwot oraz opis przepływów środków pieniężnych Emitenta</i> .....	29
10.3	<i>Informacje na temat potrzeb kredytowych oraz struktury finansowania Emitenta</i> .....	30
10.4	<i>Informacje dotyczące jakichkolwiek ograniczeń w wykorzystywaniu zasobów kapitałowych, które miały lub które mogłyby mieć bezpośrednio lub pośrednio istotny wpływ, na działalność operacyjną Emitenta</i> .....	30
10.5	<i>Informacje dotyczące przewidywanych źródeł funduszy potrzebnych do zrealizowania zobowiązań przedstawionych w pozycjach 5.2.3. i 8.1.</i> .....	30
11	Badania i rozwój, patenty i licencje .....	31
11.1	<i>Badania i rozwój</i> .....	31

11.2	Podsumowanie podstawowych informacji dotyczących uzależnienia emitenta od patentów lub licencji, umów przemysłowych, handlowych lub finansowych, albo od nowych procesów produkcyjnych.....	31
11.3	Certyfikaty i uprawnienia posiadane przez Emitenta.....	31
12	Informacje o tendencjach .....	32
12.1	Najistotniejsze ostatnio występujące tendencje w produkcji, sprzedaży i zapasach oraz kosztach i cenach sprzedaży za okres od daty zakończenia ostatniego roku obrotowego do daty dokumentu rejestracyjnego .....	32
12.2	Informacje na temat jakichkolwiek znanych tendencji, niepewnych elementów, żądań, zobowiązań lub zdarzeń, które wedle wszelkiego prawdopodobieństwa mogą mieć znaczący wpływ na perspektywę Emitenta, przynajmniej do końca bieżącego roku obrotowego.....	32
12.2.1	Perspektywy związane ze współpracą z Avaya.....	33
12.2.2	Perspektywy rozwoju telefonii IP .....	33
12.2.3	Perspektywy rozwoju rynku call center .....	34
13	Prognozy wyników lub wyniki szacunkowe.....	36
13.1	Oświadczenie wskazujące podstawowe założenia, na których Emitent opiera swoje prognozy lub szacunki.....	36
13.2	Raport sporządzony przez niezależnego biegłego rewidenta .....	37
13.3	Prognozy wybranych pozycji rachunku zysków i strat.....	38
13.4	Oświadczenie na temat aktualności innych opublikowanych prognoz wyników .....	38
14	Organy administracyjne, zarządzające i nadzorcze oraz osoby zarządzające wyższego szczebla.....	38
14.1	Dane na temat członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych, oraz osób zarządzających wyższego szczebla, które mają znaczenie dla stwierdzenia, że Emitent posiada stosowną wiedzę i doświadczenie do zarządzania swoją działalnością .....	38
14.1.1	Osoby zarządzające .....	38
14.1.2	Osoby nadzorujące .....	40
14.1.3	Osoby zarządzające wyższego szczebla.....	42
14.2	Informacje na temat konfliktu interesów w organach administracyjnych, zarządzających i nadzorczych oraz wśród osób zarządzających wyższego szczebla .....	44
14.2.1	Potencjalne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Emitenta a innymi obowiązkami i interesami prywatnymi członków Zarządu, Rady Nadzorczej i innych osób na stanowiskach kierowniczych wyższego szczebla .....	44
14.3	Umowy i porozumienia ze znaczącymi akcjonariuszami, klientami, dostawcami lub innymi osobami, na mocy których osoby opisane w pierwszym akapicie pozycji 14.1 zostały wybrane na członków organów administracyjnych, zarządzających lub nadzorczych, albo na osoby zarządzające wyższego szczebla.....	45
14.4	Szczegółowe informacje na temat ograniczeń uzgodnionych przez osoby, o których mowa w pozycji 14.1, w zakresie zbycia w określonym czasie posiadanych przez nie papierów wartościowych Emitenta .....	46
15	Wynagrodzenie i inne świadczenia za ostatni pełny rok obrotowy w odniesieniu do członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych oraz osób zarządzających wyższego szczebla .....	47
15.1	Wysokość wypłaconego wynagrodzenia (w tym świadczeń warunkowych lub odroczonego) oraz przyznanych przez Emitenta i jego podmioty zależne świadczeń w naturze za usługi świadczone na rzecz Spółki lub jej podmiotów zależnych.....	47
15.2	Ogólna kwota wydzielona lub zgromadzona przez Emitenta lub jego podmioty zależne na świadczenia rentowe, emerytalne lub podobne świadczenia .....	47
16	Praktyki organu administracyjnego, zarządzającego i nadzorującego .....	48
16.1	Data zakończenia obecnej kadencji oraz okres, przez jaki członkowie organów administracyjnych, zarządzających i nadzorujących sprawowali swoje funkcje .....	48
16.1.1	Zarząd.....	48
16.1.2	Rada Nadzorcza.....	48
16.2	Informacje o umowach o świadczenie usług członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych z Emitentem lub którymkolwiek z jego podmiotów zależnych określających świadczenia wypłacane w chwili rozwiązania stosunku pracy, lub stosowne oświadczenie o braku takich świadczeń .....	48
16.2.1	Zarząd.....	48
16.2.2	Rada Nadzorcza .....	49
16.3	Informacje o komisji ds. audytu i komisji ds. wynagrodzeń Emitenta, włącznie z imionami i nazwiskami członków danej komisji oraz podsumowaniem zasad funkcjonowania tych komisji.....	49
16.4	Oświadczenie stwierdzające, czy Emitent stosuje się do procedury (procedur) ładu korporacyjnego kraju, w którym ma siedzibę. W przypadku, gdy Emitent nie stosuje się do takich procedur, należy zamieścić stosowne oświadczenie wraz z wyjaśnieniem przyczyn, dla których Emitent nie przestrzega takich procedur.....	49
17	Pracownicy.....	51
17.1	Liczba pracowników.....	51
17.2	Informacje o posiadanych przez członków organów zarządzających i nadzorujących akcjach i opcjach na akcje Emitenta .....	52
17.3	Opis wszelkich ustaleń dotyczących uczestnictwa pracowników w kapitale Emitenta.....	52
18	Znaczeni akcjonariusze .....	53
18.1	Imiona i nazwiska osób innych niż członkowie organów administracyjnych, zarządzających lub nadzorczych, które, w sposób bezpośredni lub pośredni, mają udziały w kapitale Emitenta lub prawa głosu podlegające zgłoszeniu na mocy prawa krajowego Emitenta, wraz z podaniem wielkości udziału każdej z takich osób, a w przypadku braku takich osób odpowiednie oświadczenie potwierdzające ten fakt .....	53
18.2	Informacja, czy znaczeni akcjonariusze Emitenta posiadają inne prawa głosu lub w przypadku ich braku odpowiednie oświadczenie potwierdzające ten fakt .....	53
18.3	Wskazanie, czy Emitent jest bezpośrednio lub pośrednio podmiotem posiadającym lub kontrolowanym oraz wskazać podmiot posiadający lub kontrolujący, a także opisać charakter tej kontroli i istniejące mechanizmy, które zapobiegają jej nadużywaniu .....	53
18.4	Opis wszelkich znanych Emitentowi ustaleń, których realizacja może w późniejszej dacie spowodować zmiany w sposobie kontroli Emitenta .....	54
19	Transakcje z podmiotami powiązanymi .....	55
20	Informacje finansowe dotyczące aktywów i pasywów Emitenta, jego sytuacji finansowej oraz zysków i strat .....	56
20.1	Historyczne informacje finansowe.....	56
20.2	Informacje finansowe pro – forma.....	56
20.3	Sprawozdania finansowe.....	57
20.3.1	Opinie biegłych rewidentów o prawidłowości i rzetelności sprawozdań finansowych .....	57
20.3.2	Skonsolidowane sprawozdania finansowe .....	60
20.3.3	Wprowadzenie do sprawozdania finansowego i porównywalnych danych finansowych.....	60
20.3.4	Dodatkowe informacje i objaśnienia.....	72

20.4	<i>Badanie historycznych rocznych informacji finansowych</i> .....	111
20.4.1	Oświadczenie stwierdzające, że historyczne dane finansowe zostały zbadane przez biegłego rewidenta. W przypadku, gdy biegli rewidentzi odmówili wyrażenia opinii o badanych historycznych danych finansowych lub gdy opinie te są negatywne lub zawierają zastrzeżenia, to odmowę, negatywną opinię lub zastrzeżenia należy zamieścić w całości wraz z ich uzasadnieniem.....	111
20.4.2	Wskazanie innych informacji w dokumencie rejestracyjnym, które zostały zbadane przez biegłych rewidentów.....	112
20.4.3	W przypadku, gdy dane finansowe w Prospekcie nie pochodzą ze sprawozdań finansowych Emitenta zbadanych przez biegłego rewidenta, należy podać źródło danych oraz wskazać, że nie zostały one zbadane przez biegłego rewidenta.....	112
20.5	<i>Data najnowszych informacji finansowych</i> .....	112
20.6	<i>Śródroczne i inne informacje finansowe</i> .....	112
20.7	<i>Polityka dywidendy</i> .....	112
20.7.1	Wartość dywidendy na akcję za każdy rok obrotowy okresu objętego historycznymi danymi finansowymi skorygowany w przypadku zmiany liczby akcji Emitenta, w celu umożliwienia dokonania porównania.....	112
20.8	<i>Postępowania sądowe i arbitrażowe</i> .....	112
20.8.1	Postępowania sądowe.....	112
20.8.2	Postępowanie układowe.....	113
20.9	<i>Znaczące zmiany w sytuacji finansowej lub handlowej emitenta</i> .....	113
21	<i>Informacje dodatkowe</i> .....	114
21.1	<i>Kapitał akcyjny (zakładowy, podstawowy)</i> .....	114
21.1.1	Wielkość wyemitowanego kapitału dla każdej klasy kapitału akcyjnego.....	114
21.1.2	Akcje nie reprezentujące kapitału.....	114
21.1.3	Akcje Emitenta będące w posiadaniu Emitenta.....	114
21.1.4	Liczba zamiennych papierów wartościowych, wymienialnych papierów wartościowych lub papierów wartościowych warrantami ze wskazaniem zasad procedur, którym podlega ich zamiana, wymiana lub subskrypcja.....	115
21.1.5	Dane historyczne na temat kapitału akcyjnego (zakładowego) z podkreśleniem jego zmian w okresie objętym historycznymi informacjami finansowymi.....	115
21.2	<i>Umowa spółki i statut</i> .....	115
21.2.1	Przedmiot działalności Emitenta.....	115
21.2.2	Podsumowanie wszystkich postanowień Statutu lub regulaminów Emitenta odnoszących się do członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych.....	115
21.2.3	Opis praw, przywilejów i ograniczeń związanych z każdym rodzajem istniejących akcji.....	117
21.2.4	Opis działań niezbędnych do zmiany praw posiadaczy akcji.....	118
21.2.5	Zasady zwoływania walnych zgromadzeń Spółki oraz zasady uczestnictwa w walnych zgromadzeniach.....	118
21.2.6	Opis postanowień statutu lub regulaminów Emitenta dotyczących możliwości zmiany kontroli nad Emitentem.....	119
21.2.7	Postanowienia statutu lub regulaminów Emitenta dotyczące progowych wielkości akcji, po przekroczeniu której konieczne jest ujawnienie wielkości posiadanych akcji przez akcjonariusza.....	119
21.2.8	Opis zasad i warunków statutu Spółki lub jej regulaminów, którym podlegają zmiany kapitału w przypadku, gdy zasady te są bardziej rygorystyczne niż określone wymogami obowiązującego prawa.....	119
22	<i>Istotne umowy Emitenta zawierane poza normalnym tokiem działalności</i> .....	120
23	<i>Informacje osób trzecich oraz oświadczenia ekspertów i oświadczenie o jakimkolwiek zaangażowaniu</i> .....	121
24	<i>Dokumenty udostępnione do wglądu</i> .....	122
25	<i>Informacja o udziałach w innych przedsiębiorstwach</i> .....	123

# 1 Osoby odpowiedzialne za informacje zawarte w Dokumencie Rejestacyjnym

## 1.1 Emitent

### 1.1.1 Nazwa, siedziba i adres Emitenta

**Nazwa (firma):** UNIMA 2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE  
**SPÓŁKA AKCYJNA**  
**Nazwa skrócona:** UNIMA 2000 S.A.  
**Adres siedziby:** ul. Zapolskiej 16a, 30-126 Kraków  
**Telefon:** (12) 62 22 111  
**Faks:** (12) 62 22 112  
**Adres strony internetowej:** [www.unima2000.com.pl](http://www.unima2000.com.pl)  
**Adres poczty elektronicznej:** [unima2000@unima2000.com.pl](mailto:unima2000@unima2000.com.pl)

### 1.1.2 Osoby fizyczne działające w imieniu Emitenta

W imieniu Emitenta działają następujące osoby fizyczne:

<b>Krzysztof Kniszner</b>	Prezes Zarządu
<b>Magdalena Kniszner</b>	Wiceprezes Zarządu
<b>Krzysztof Sikora</b>	Wiceprezes Zarządu

### 1.1.3 Oświadczenie stosownie do Rozporządzenia Komisji (WE) nr 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004 roku

UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna, będąc odpowiedzialna za informacje zawarte w niniejszym Prospekcie oświadcza, iż zgodnie z najlepszą wiedzą i przy dołożeniu należytej staranności, by zapewnić taki stan, informacje zawarte w Prospekcie Emisyjnym są prawdziwe, rzetelne i zgodne ze stanem faktycznym, oraz że nie pominięto niczego, co mogłoby wpływać na ich znaczenie.

**Krzysztof Kniszner**  
Prezes Zarządu

**Magdalena Kniszner**  
Wiceprezes Zarządu

**Krzysztof Sikora**  
Wiceprezes Zarządu

## 1.2 Podmioty sporządzające Prospekt

### 1.2.1 Doradca Prawny

#### 1.2.1.1 Nazwa, siedziba i adres Doradcy Prawnego

**Nazwa (firma):** „Leśnodorski, Ślusarek i Wspólnicy” Spółka Komandytowa  
**Nazwa skrócona:** „Leśnodorski, Ślusarek i Wspólnicy” Sp. k.  
**Adres siedziby:** ul. Łowicka 62  
**Telefon:** (0 22) 646 42 10  
**Faks:** (0 22) 646 28 77  
**Adres strony internetowej:** [www.lsw.com.pl](http://www.lsw.com.pl)  
**Adres poczty elektronicznej:** [kancelaria@lsw.com.pl](mailto:kancelaria@lsw.com.pl)

#### 1.2.1.2 Osoby fizyczne działające w imieniu Doradcy Prawnego

Doradca Prawny jako podmiot sporządzający Prospekt Emisyjny:

**Bogusław Leśnodorski**

Komplementariusz

Odpowiedzialność osoby działającej w imieniu Doradcy Prawnego jako podmiotu sporządzającego Prospekt jest ograniczona do następujących części Prospektu:

- w zakresie Dokumentu Podsumowującego:  
pkt A., pkt G., pkt H., pkt I., pkt L.
- w zakresie Dokumentu Rejestracyjnego:  
pkt 1.2.1., pkt 7., pkt 14., pkt 15., pkt 16., pkt 17.2., 17.3., pkt 18., pkt 19., pkt 20.7., pkt 21.

#### 1.2.1.3 Powiązania Doradcy Prawnego oraz osób fizycznych działających w jego imieniu z Emitentem

Według stanu na dzień zatwierdzenia Prospektu Emisyjnego pomiędzy Doradcą Prawnym a Emitentem nie istnieją żadne powiązania personalne, kapitałowe, organizacyjne ani umowne za wyjątkiem umowy z dnia 06.03.2006 r., na mocy której Doradca Prawny zobowiązał się do udziału w sporządzeniu niniejszego Prospektu oraz udzielania porad i konsultacji prawnych dotyczących przygotowania przez Emitenta dokumentów Spółki, sporządzenia wniosków i udziału w postępowaniu rejestrowym przed Krajowym Sądem Rejestrowym, udziału w postępowaniu administracyjnym przed KPWiG oraz świadczenia pomocy prawnej w postępowaniu z wniosku Emitenta przed Giełdą Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz Krajowym Depozytem Papierów Wartościowych S.A.

#### 1.2.1.4 Oświadczenie o odpowiedzialności osób wymienionych w pkt 1.2.1.2

Oświadczam, iż zgodnie z moją najlepszą wiedzą i przy dołożeniu należytej staranności, by zapewnić taki stan, informacje zawarte w częściach Prospektu, za których sporządzenie odpowiedzialny jest Doradca Prawny są prawdziwe, rzetelne i zgodne ze stanem faktycznym, oraz że nie pominięto niczego, co mogłoby wpływać na ich znaczenie.

**Bogusław Leśnodorski**  
Komplementariusz

## 1.2.2 Doradca Finansowy

### 1.2.2.1 Nazwa, siedziba i adres Doradcy Finansowego

**Nazwa (firma):** KODIS Konrad Kosierkiewicz  
**Nazwa skrócona:** KODIS  
**Adres siedziby:** Ul. Płaszowska 36c, 30-713 Kraków  
**Telefon:** (12) 29 60 544  
**Faks:** (12) 29 60 544  
**Adres strony internetowej:** -  
**Adres poczty elektronicznej:** [kodis@netcontrol.pl](mailto:kodis@netcontrol.pl)

### 1.2.2.2 Osoby fizyczne działające w imieniu Doradcy Finansowego

W imieniu KODIS Konrad Kosierkiewicz jako podmiotu sporządzającego Prospekt Emisyjny działa:

**Konrad Kosierkiewicz**

Dyrektor

Osoba działająca w imieniu Doradcy Finansowego odpowiedzialna jest za informacje zawarte w Prospekcie Emisyjnym – Dokument Rejestracyjny: pkt 9, pkt 12, pkt. 17.1.

### 1.2.2.3 Powiązania Doradcy Finansowego oraz osób fizycznych działających w jego imieniu z Emitentem

Według stanu na dzień zatwierdzenia Prospektu Emisyjnego pomiędzy osobami fizycznymi działającymi w imieniu Doradcy Finansowego, a Emitentem nie istnieją żadne powiązania personalne, kapitałowe, organizacyjne ani umowne za wyjątkiem wskazanych poniżej:

1. Umowa na doradztwo finansowe z dnia 20 stycznia 2005 roku.

### 1.2.2.4 Oświadczenie o odpowiedzialności osób wymienionych w pkt. 1.2.2.2

Oświadczam, iż zgodnie z moją najlepszą wiedzą i przy dołożeniu należytej staranności, by zapewnić taki stan, informacje zawarte w częściach Prospektu, za których sporządzenie odpowiedzialny jest Doradca Finansowy są prawdziwe, rzetelne i zgodne ze stanem faktycznym oraz że nie pominięto niczego, co mogłoby wpływać na ich znaczenie.

**Konrad Kosierkiewicz**

Dyrektor

## 2 Biegli Rewidenci

### 2.1 Biegły rewident dokonujący badania historycznych sprawozdań finansowych

#### 2.1.1 Imiona i nazwiska (nazwy), adresy oraz opis przynależności do organizacji zawodowych

##### 2.1.1.1 Interfin Sp. z o.o.

##### NAZWA, SIEDZIBA, ADRES I PODSTAWY UPRAWNIENÍ

<b>Nazwa (firma):</b>	<b>Interfin Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością</b>
<b>Nazwa skrócona:</b>	Interfin Sp.z o.o.
<b>Adres siedziby:</b>	Ul. Mała 1 – 3, Kraków
<b>Telefon:</b>	(012) 422 78 58
<b>Faks:</b>	(012) 422 49 86
<b>Adres strony internetowej:</b>	<a href="http://www.interfin.pl">www.interfin.pl</a>
<b>Adres poczty elektronicznej:</b>	<a href="mailto:interfin@interfin.pl">interfin@interfin.pl</a>
<b>Podstawa uprawnień</b>	podmiot wpisany na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 529

##### BIEGŁY REWIDENT DOKONUJĄCY BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO EMITENTA

Osobą dokonującą badania rocznego sprawozdania finansowego spółki UNIMA 2000 S.A. za okres od 01.01.2005 r. do 31.12.2005 r. oraz za okres od 01.01.2004 r. do 31.12.2004 r. była Józefa Sasulska – biegły rewident – Nr ewidencyjny 3552/1414.

##### 2.1.1.2 Biuro Usług Księgowych i Badania Sprawozdań Finansowych

##### NAZWA, SIEDZIBA, ADRES I PODSTAWY UPRAWNIENÍ

<b>Nazwa (firma):</b>	<b>Biuro Usług Księgowych i Badania Sprawozdań Finansowych</b>
<b>Nazwa skrócona:</b>	Biuro Usług Księgowych i Badania Sprawozdań Finansowych
<b>Adres siedziby:</b>	Ul. Obrońców Modlina 4, Kraków
<b>Telefon:</b>	(012) 653 07 85
<b>Faks:</b>	(012) 653 07 85
<b>Adres strony internetowej:</b>	-
<b>Adres poczty elektronicznej:</b>	-
<b>Podstawa uprawnień</b>	podmiot wpisany na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1661

##### BIEGŁY REWIDENT DOKONUJĄCY BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO EMITENTA

Osobą dokonującą badania rocznego sprawozdania finansowego spółki UNIMA 2000 S.A. za okres od 01.01.2003 r. do 31.12.2003 r. była Danuta Mikuła – biegły rewident – Nr ewidencyjny 2559/2927.

### 2.2 Informacje na temat rezygnacji, zwolnienia lub zmiany biegłego rewidenta

Emitent dokonał zmiany biegłego rewidenta w związku z badaniem sprawozdania finansowego za 2004 rok. Powody zmiany podmiotów badających sprawozdanie finansowe Spółki UNIMA 2000 S.A. dokonanych przez Radę Nadzorczą Emitenta nie są istotne dla oceny Emitenta.

W okresie objętym historycznymi informacjami finansowymi w wyniku zmian biegłych rewidentów:

- podmiotem badającym sprawozdanie finansowe Spółki za okres obrotowy kończący się 31 grudnia 2003 roku była firma Biuro Usług Księgowych i Badania Sprawozdań Finansowych
- podmiotem badającym sprawozdanie finansowe Spółki za okres obrotowy kończący się 31 grudnia 2004 roku była spółka Interfin Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.
- podmiotem badającym sprawozdanie finansowe Spółki za okres obrotowy kończący się 31 grudnia 2005 roku była spółka Interfin Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.



### 3 Wybrane Dane Finansowe

#### 3.1 Wybrane historyczne informacje finansowe Emitenta

Dane finansowe Emitenta za okres 2003 - 2005 zostały zaczerpnięte ze sprawozdań finansowych Emitenta sporządzonych zgodnie z Ustawą z dnia 29 września 1994 roku o Rachunkowości (Dz. U. z 2002 roku nr 76, poz. 694, wraz z późniejszymi zmianami).

**Tabela 1 Podstawowe dane finansowe Emitenta w latach 2003-2005 (w tys. zł)**

Wyszczególnienie	2005	2004	2003
Przychody ze sprzedaży	11.176	8.024	7.522
Zysk ze sprzedaży	1.287	351	276
Zysk na działalności operacyjnej	1.301	539	272
Zysk przed opodatkowaniem (brutto)	1.207	545	216
Zysk netto	966	432	142
Aktywa razem	6.313	3.563	2.600
Aktywa trwałe razem	294	530	153
Aktywa obrotowe razem	6.019	3.033	2.447
Zobowiązania razem	2.625	2.474	1.668
Zobowiązania długoterminowe	127	800	0
Zobowiązania krótkoterminowe	2.437	1546	1.637
Kapitał własny (aktywa netto)	3.688	1.090	932
Kapitał podstawowy	1.486	886	217
Liczba akcji (sztuk)	1.486.000	886.000	-
Zysk netto na jedną akcję zwykłą (w zł) <sup>1</sup>	0,65	0,49	-
Rozwodniony zysk na jedną akcję zwykłą przy emisji 1.200.000 szt. Akcji serii E (w zł)	-	-	-
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (zł)	-	0,12	-

**Źródło: Emitent**

**Tabela 2 Udział poszczególnych rodzajów działalności Emitenta w przychodach ogółem, z wyłączeniem zmiany w stanie produktów w latach 2003-2005 (w tys. zł)**

Wyszczególnienie	2005	2004	2003
Przychody netto ze sprzedaży, w tym	11.176	8.024	7.522
Zaawansowane systemy telekomunikacyjne, w tym rozwiązania IP	4 935	2 608	2 163
Aplikacje wsparcia sprzedaży (call center, contact center)	3 414	1 774	1 920
Projekty integracyjne	1 518	2 194	1 809
Umowy serwisowe (SLA)	1 309	1 448	1 630

**Źródło: Emitent**

<sup>1</sup> liczba akcji na koniec okresu

## 4 Czynniki Ryzyka

Przed podjęciem decyzji inwestycyjnej inwestorzy powinni szczegółowo rozważyć opisane poniżej czynniki ryzyka. Wystąpienie któregośkolwiek z poniżej opisanych zdarzeń mogłoby negatywnie wpłynąć na działalność Emitenta lub wartość jego akcji. Dodatkowe ryzyka, które obecnie nie są znane Emitentowi i jego doradcom, bądź które uważa się za nie istotne także mogą niekorzystnie wpłynąć na Emitenta oraz wartość jej akcji.

### 4.1 Ryzyka związane bezpośrednio z działalnością Emitenta

#### Ryzyko związane z działalnością operacyjną

Ryzyko działalności operacyjnej Emitenta wiąże się z czynnikami o charakterze rynkowym, właściwym doбором strategii Spółki oraz jej konsekwentną realizacją. Czynniki rynkowe wiążą się z tempem wzrostu rynku teleinformatycznego w Polsce, a w szczególności wzrostu popytu na usługi o wysokim stopniu zaawansowania technologicznego. Efekty operacyjne zależą będą od możliwości realizacji strategii rozwoju Spółki. Dotychczasowe wyniki i osiągnięcia Spółki potwierdzają właściwe jej pozycjonowanie na rynku.

#### Sezonowość sprzedaży

Wielkość przychodów generowanych przez Spółkę podlega wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy jest III i IV kwartał. Najniższe przychody przypadają z reguły w II kwartale roku. Taka struktura przychodów wynika z rozłożenia w czasie harmonogramu zamówień i realizacji kontraktów w sektorze teleinformatycznym. Dotychczas nadwyżki finansowe generowane w szczycie zamówień oraz bieżące wpływy stałe (głównie z umów serwisowych) pozwalały na utrzymanie odpowiedniej płynności w całym roku. Spółka podejmuje jednak działania zmierzające do spłaszczenia struktury przychodów, przy jednoczesnym zwiększeniu ogólnych obrotów. W tym zakresie szczególne znaczenie przypada rosnącym przychodom z umów serwisowych oraz wprowadzeniu do oferty nowych produktów Spółki..

#### Kadra kierownicza i kluczowi pracownicy

Działalność Spółki na rynku zaawansowanych technologii teleinformatycznych wymaga odpowiedniej wiedzy i przygotowania, szczególnie w odniesieniu do kadry kierowniczej i personelu technicznego. Poziom kompetencji pracowników określa ponadto zdolność Emitenta w prowadzeniu najbardziej zaawansowanych technologicznie projektów. Nie można wykluczyć sytuacji fluktuacji kadry i przechodzenia kluczowych pracowników do podmiotów konkurencyjnych. Ponadto wzrost popytu na specjalistów z branży teleinformatycznej może się przekładać na wzrost wynagrodzeń.

Spółka dostrzega to ryzyko i podejmuje działania zapobiegawcze na dwóch płaszczyznach. Z jednej strony jest to związanie dotychczasowych pracowników ze Spółką. Odbywa się to poprzez wprowadzenie systemu motywacyjnego, program szkoleń wysokospecjalistycznych i zawieranie umów o zakazie konkurencji, również po ustaniu stosunku pracy. Z drugiej strony Spółka stale doskonali proces rekrutacji nowych pracowników, tak aby kadra na poszczególnych stanowiskach była zastępowalna w możliwie krótkim okresie.

#### Ryzyko związane ze współpracą z głównymi partnerami technologicznymi

Spółka jest dystrybutorem i integratorem najnowszych technologii światowych w sektorze teleinformatycznym. Nie będąc jednak producentem urządzeń jest związana umowami kooperacyjnymi z dostawcami technologii. W tym zakresie szczególne znaczenie mają dostawcy rozwiązań jak Avaya, CT Ware, Nice, Optima, Policom, Siemens, Symon, Sytel, Trinicom. W związku z powyższym nie można wykluczyć wystąpienia w przyszłości problemów w realizacji umów z dostawcami lub pogorszenia warunków współpracy.

Ryzyko takie jest zminimalizowane dzięki posiadaniu wysokiego stopnia akredytacji u kluczowych partnerów oraz dywersyfikacji oferowanych rozwiązań. Spółka zamierza ten status jeszcze umacniać. Na korzyść Spółki przemawia także w tym kontekście występująca konkurencja na rynku dostawców technologii.

### 4.2 Czynniki związane z otoczeniem konkurencyjnym Emitenta, w jakim prowadzi on działalność

#### Konkurencja na rynku teleinformatycznym.

UNIMA 2000 jest firmą posiadającą ścisłą specjalizację. Pomimo tego podlega presji konkurencyjnej innych podmiotów z branży. Porównania w oparciu o dane dotyczące polskiego rynku telekomunikacyjnego, jak również rynku informatycznego są obarczone dużym błędem. Należałoby bowiem przeprowadzić dokładną analizę produktów każdej z firm i dopiero na tej podstawie zbudować stosowny ranking. Ponieważ tego typu zestawienia nie są dostępne na rynku, zostaną przedstawione ogólne informacje na temat polskiego rynku teleinformatycznego, bazujące na danych z raportu Teleinfo 500. Spółka zajęła 25 pozycję w grupie firm oferujących usługi integracyjne w zakresie telekomunikacji. W grupie firm, które zajęły wyższe miejsca w rankingu dominują spółki córki firm międzynarodowych specjalizujących się w rozwiązaniach telekomunikacyjnych np. Motorola Polska, Ericsson, Kapsh Telecom, NextiraOne Polska. Wśród klasycznych integratorów można wymienić: SterProjekt, Winuel Wrocław, K-Tel, Andra.

W zestawieniu największych firm oferujących usługi budowy i uruchamiania sieci telekomunikacyjnych UNIMA 2000 zajęła 16 miejsce. Do największych podmiotów na tym rynku należą firmy: Sprint, K-tel, Alma, Telefon 2000.

### 4.3 Czynniki ryzyka związane z otoczeniem makroekonomicznym i regulacyjnym Emitenta

#### Sytuacja makroekonomiczna

Na realizację założonych przez Emitenta celów strategicznych i osiągane przez niego wyniki finansowe oddziałują między innymi czynniki makroekonomiczne, których wpływ jest niezależny od działań Emitenta. Do tych czynników zaliczyć można: inflację, ogólną kondycję polskiej gospodarki, zmiany sytuacji gospodarczej, wzrost produktu krajowego brutto, politykę podatkową, wzrost stóp procentowych. Zmiany wskaźników makroekonomicznych mogą wpłynąć na zmniejszenie planowanych przychodów, bądź na zwiększenie kosztów działalności.

#### Ryzyko walutowe

Część kosztów Emitenta związana jest z importem urządzeń i wyrażona jest w walucie obcej. Spółka prowadząc politykę handlową oraz kształtując ceny dla odbiorców końcowych stara się uwzględniać elementy ryzyka walutowego. W przyszłości ryzyko walutowe może zostać całkowicie zneutralizowane poprzez przystąpienie Polski do strefy euro.

#### Ryzyko związane z brakiem stabilności systemu podatkowego

Niestabilność systemu podatkowego oraz nieprecyzyjność regulacji podatkowych w Polsce utrudnia prawidłowe planowanie podatkowe, co może negatywnie wpływać na działalność i wyniki Emitenta. Ulegające zmianie interpretacje przepisów podatkowych stosowane przez organy podatkowe, długie okresy przedawnienia zobowiązań podatkowych oraz możliwość nakładania wysokich kar pieniężnych i innych sankcji powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest znacząco wyższe niż w krajach rozwiniętych o bardziej stabilnym systemie podatkowym. Należy jednak oczekiwać, że integracja Polski z UE przyniesie dalsze zbliżanie legislacji i praktyki podatkowej do standardów wysoko rozwiniętych państw członkowskich.

#### Ryzyko związane z brakiem stabilności systemu prawnego

W związku z emisją Akcji zastosowanie znajdują między innymi przepisy Kodeksu Spółek Handlowych, Ustawy o Podatku Dochodowym od Osób Prawnych oraz Ustawy o Rachunkowości. Wymienione ustawy podlegają częstym nowelizacjom, co powoduje brak ukształtowanych, prawnie przyjętych interpretacji tych regulacji. Ponadto wprowadzono akty prawne związane z emisją i obrotem papierami wartościowymi: Ustawa o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych; Ustawa o obrocie instrumentami finansowymi, Ustawa o nadzorze nad rynkiem kapitałowym. Ponieważ są to nowe akty prawne, również i tutaj brakuje przyjętych interpretacji. Powyższa okoliczność może negatywnie wpłynąć na plany i działania Emitenta opisane w Prospekcie Emisyjnym.

## 5 Dane o Emitencie

### 5.1 Historia i rozwój Emitenta

#### 5.1.1 Prawna (statutowa) i handlowa nazwa Emitenta

Stosownie do § 1 ust. 1 Statutu, Emitent działa pod firmą UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna. Spółka może używać skrótu firmy UNIMA 2000 S.A.

#### 5.1.2 Miejsce rejestracji Emitenta oraz jego numer rejestracyjny

Emitent został zarejestrowany w Rejestrze Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000218370 na podstawie postanowienia z dnia 1 października 2004 r. Sądu Rejonowego dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział XI Krajowego Rejestru Sądowego (sygnatura akt: KR.XI NS-REJ.KRS/16635/4/019).

**Tabela 3 Przedmiot działalności Emitenta wg KRS**

Nazwa	PKD
produkcja maszyn biurowych i komputerów;	30
produkcja sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych;	32
produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych badawczych, nawigacyjnych i pozostałego przeznaczenia, z wyłączeniem sprzętu do sterowania procesami przemysłowymi;	33.20
produkcja systemów do sterowania procesami przemysłowymi;	33.30
budownictwo;	45
handel hurtowy i komisowy, z wyjątkiem handlu pojazdami mechanicznymi i motocyklami;	51
handel detaliczny, z wyjątkiem sprzedaży pojazdów mechanicznych i motocykli; naprawa artykułów użytku osobistego i domowego;	52
telekomunikacja;	64.20
pozostałe pośrednictwo finansowe;	65.20
obsługa nieruchomości;	70
wynajem maszyn i urządzeń;	71.30
informatyka;	72
rachunkowo – księgowa; doradztwo; zarządzanie holdingami;	74.1
badania i analizy techniczne;	74.30
pozostała działalność komercyjna, gdzie indziej nie sklasyfikowana;	74.84 B
Nauka	73

**Źródło: Emitent**

Z powyższego zestawienia działalność faktycznie wykonywana przez Emitenta ogranicza się do działów telekomunikacja (64.20) oraz informatyka (72).

#### 5.1.3 Data utworzenia Emitenta oraz czas na jaki został utworzony

Poprzednikiem prawnym Emitenta była „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w Krakowie, wpisane do Rejestru Przedsiębiorców – Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000179377 (zarejestrowana poprzednio w dniu 28.12.1998 roku pod numerem H/B 8320 rejestru handlowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Krakowa Śródmieścia w Krakowie, Wydział Gospodarczy Rejestrowy).

Akt przekształcenia Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością na Spółkę Akcyjną został sporządzony i podpisany dnia 17 września 2004 r. w formie aktu notarialnego do Repertorium A numer 4310/2004 w Kancelarii Notarialnej Piotra Farona w Krakowie. UNIMA 2000 została zarejestrowana jako spółka akcyjna w dniu 1 października 2004 roku.

#### 5.1.4 Siedziba i forma prawna Emitenta, przepisy prawa, na podstawie których i zgodnie z którymi działa Emitent, kraj siedziby oraz adres i numer telefonu jego siedziby (lub głównego miejsca prowadzenia działalności, jeżeli jest ono inne niż siedziba)

<b>Nazwa (firma):</b>	<b>UNIMA 2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE SPÓŁKA AKCYJNA</b>
<b>Forma Prawna:</b>	Spółka akcyjna
<b>Kraj:</b>	Polska
<b>Przepisy prawa zgodnie z którymi działa Emitent</b>	Prawo polskie
<b>Siedziba:</b>	Kraków
<b>Adres:</b>	ul. Zapolskiej 16a, 30-126 Kraków
<b>Telefon:</b>	(12) 62 22 111
<b>Faks:</b>	(12) 62 22 112
<b>Adres strony internetowej:</b>	<a href="http://www.unima2000.com.pl">www.unima2000.com.pl</a>
<b>Adres poczty elektronicznej:</b>	<a href="mailto:unima2000@unima2000.com.pl">unima2000@unima2000.com.pl</a>

#### 5.1.5 Istotne zdarzenia w rozwoju działalności gospodarczej Emitenta

1998	powstanie UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
2000	przyznanie statusu "SILVER VAR AVAYA" określającego wysoki poziom kompetencji Spółki w sprzedaży, integracji i serwisowaniu rozwiązań oferowanych przez producenta
2001	wprowadzanie rozwiązań call center firmy Avaya na rynek Polski
2002	otwarcie oddziału w Warszawie
2002	uzyskanie autoryzacji o producenta rozwiązań teleinformatycznych - SIEMENS
2003	uzyskanie certyfikatów jakości ISO 9001:2001 i AQAP 110:1995
2003	autoryzacja firmy NICE – światowego potentata w zakresie archiwizacji głosu i danych
2003	pierwsze wdrożenia u klientów platformy IP Office i telefonii IP w Polsce
2004	przekształcenie w spółkę akcyjną
2005	pozyskanie inwestora finansowego – DM BOŚ S.A.
2006	uruchomienie centrum kompetencyjno – szkoleniowego

## 5.2 Inwestycje Emitenta

### 5.2.1 Opis głównych inwestycji Emitenta w latach 2003 – 2005

Spółka w latach 2003 – 2005 nie prowadziła istotnych inwestycji w środki trwałe ani inwestycji kapitałowych. Poniesione nakłady koncentrowały się na zakupie sprzętu i oprogramowania potrzebnego w prowadzonej działalności.

### 5.2.2 Opis obecnie prowadzonych głównych inwestycji Emitenta

Wg stanu na dzień zatwierdzenia Prospektu Emisyjnego Emitent prowadził główne inwestycje w następujących obszarach:

- budowa centrum laboratoryjno – szkoleniowego
- rozbudowa handlu i logistyki – zakup środków transportu.

Celem prowadzonej inwestycji pod nazwą centrum laboratoryjno – szkoleniowe jest stworzenie profesjonalnego laboratorium, w którym są prezentowane najnowsze światowe technologie teleinformatyczne dla obecnych i przyszłych klientów Spółki, a zwłaszcza technologie Call/Contact Center, technologie wielokanałowego, multimedialnego Call/Contact Center, czy też IP Call Center.

W zakresie objętym tym punktem łączne nakłady wynoszą około 500 tys. zł., na co składają się w szczególności następujące ważniejsze pozycje:

- kompletny system wybierania połączeń PDS wraz z oprogramowaniem i dedykowanym serwerem do aranżacji i testowania kampanii wychodzących (outboundowych);
- multimedialny system wideokonferencyjny Polycom;
- kompletny system IVR wraz z oprogramowaniem i dedykowanym serwerem;
- rejestrator Nice;
- doposażenie platformy telekomunikacyjnej Avaya Call Manager;
- kompletny system kolekcji i prezentacji danych wraz z dedykowanym serwerem Sytel;
- systemy raportujące BCMS i CMS bazujące na Avaya Call Manager
- kompletne (PC, terminale, software) zestawy agentów Call/Contact Center;
- software uzupełniający;
- wyposażenie stanowisk.

Dodatkowo stworzone laboratorium ma na celu zaaranżowanie konkretnych projektów dla klientów Spółki i ich wielopłaszczyznowe przetestowanie w warunkach modelowych, a w konsekwencji wdrożenie u klienta.

Laboratorium służy również szkoleniom agentów, supervisorów oraz inżynierów systemowych klientów zarówno w procesie przedsprzedażnym, jak również w czasie normalnej pracy.

W zakresie objętym punktem zakup środków transportu Spółka nabyła 3 samochody o łącznej wartości około 150 tys. zł.

Wymienione wyżej inwestycje są finansowane ze środków własnych Spółki i nie będą finansowane ze środków pozyskanych z emisji publicznej.

### **5.2.3 Informacje dotyczące głównych inwestycji Emitenta w przyszłości, co do których jego organy zarządzające podjęły już wiążące zobowiązania**

Wg stanu na dzień zatwierdzenia Prospektu Emisyjnego Zarząd Emitenta nie podjął wiążących zobowiązań w zakresie inwestycji.

## 6 Zarys Ogólny Działalności Emitenta

### 6.1 Działalność podstawowa Emitenta

#### 6.1.1 Opis i główne czynniki charakteryzujące podstawowe obszary działalności oraz rodzaj prowadzonej przez Emitenta działalności operacyjnej wraz ze wskazaniem głównych kategorii sprzedawanych produktów lub świadczonych usług

Podstawowa działalność UNIMA 2000 koncentruje się na czterech grupach rozwiązań:

- Zaawansowane systemy telekomunikacyjne, w tym rozwiązania IP;
- Aplikacje wsparcia sprzedaży (call center, contact center);
- Projekty Integracyjne;
- Umowy serwisowe (SLA tj. pakiet usług serwisowych o gwarantowanym poziomie)

Należy zaznaczyć, że Spółka osiągnęła bardzo wysoką specjalizację i znaczący udział w rynku zwłaszcza w dwóch pierwszych grupach oferowanych rozwiązań, czyli w:

- Zaawansowane systemy telekomunikacyjne, w tym rozwiązania IP;
- Aplikacje wsparcia sprzedaży (Call Center, Contact Center);

Są to rozwiązania na dzień dzisiejszy i na Polskim rynku „niszowe”, w których wiodącymi czynnikami wpływającymi na sukces jest jakość produktów, wysoki poziom kompetencji i serwisu, doświadczenie i wiarygodność oraz kompleksowość oferty.

UNIMA 2000 jest liczącym się dostawcą i integratorem technologii teleinformatycznych na polskim rynku. Firma posiada status „Silver Business Partner” światowego lidera i potentata - koncernu AVAYA, czyli posiada zweryfikowane przez producenta bardzo wysokie kompetencje techniczno – logistyczne w zakresie projektowania, dostawy i implementacji oferowanych przez tego producenta rozwiązań IT. Jest także autoryzowanym partnerem firm NICE, Optima oraz innych.

Spółka opracowuje koncepcje i projekty zaawansowanych systemów teleinformatycznych, następnie samodzielnie je dostarcza i wdraża. Zapewnia również rozbudowany pakiet usług serwisowych i profesjonalne szkolenia techniczne personelu klienta. Firma stara się, aby obsługa posprzedażna dawała Klientom maksymalną satysfakcję z eksploatacji wdrożonych systemów

Uzupełnienie podstawowej oferty UNIMA 2000 stanowią:

- profesjonalny audyt teleinformatyczny, pełne informacje i doradztwo techniczne,
- wykonanie projektów oraz uzgodnień i dokumentacji,
- nadzór wdrożeniowy i szkolenie użytkowników oraz administratorów,
- serwis gwarancyjny i pogwarancyjny oraz rozszerzona opieka techniczna

Poniżej przedstawiono ważniejsze produkty i usługi znajdujące się w ofercie Emitenta:

#### 1. Zaawansowane systemy telekomunikacyjne, w tym rozwiązania IP

UNIMA 2000 postawiła na wysoko zaawansowane technologicznie rozwiązania następujących producentów:

- Avaya (USA) – serwery i aplikacje call/contact center
- Avaya (USA) – platforma IP Office
- Nice (Izrael) – systemy archiwizujące
- Polycom (Izrael) – multimedialne systemy konferencyjne
- Symon (USA) – serwery i aplikacje kolekcji i wizualizacji danych
- Sytel (Wielka Brytania) – aplikacje PDS
- Tadiran Telecom (Izrael) - serwery i aplikacje Coral
- Trinicom ( Holandia) – aplikacje optymalizujące call/contact center

Wszystkie wymienione wyżej systemy telekomunikacyjne są przyszłościowymi, elastycznymi, w pełni konwergentnymi rozwiązaniami integrującymi głos, dane i multimedia. Dostępne platformy sprzętowe i softwarowe wychodzą naprzeciw potrzebom zarówno średnich, jak i dużych użytkowników, prezentujących szerokie spektrum wymagań. Zaprojektowane z myślą o współczesnym środowisku multimedialnym, systemy te wykorzystują zaawansowane technologie w celu sprostania najnowszym wymaganiom telekomunikacyjnym, tj. przesyłaniu głosu, danych i obrazów.

Ich architektura jest na tyle elastyczna, by odpowiedzieć na zmieniające się potrzeby firm i zapewnić ochronę inwestycji klienta na przestrzeni wielu lat dynamicznie zmieniającego się rynku IT. Nowy sprzęt, aplikacje i cechy mogą być łatwo dodawane, pozwalając inwestować jedynie w sprzęt i oprogramowanie potrzebne w momencie zakupu.

#### 2. Aplikacje Wsparcia Sprzedaży – Call Center i Contact Center,

Systemy typu Call Center i Contact Center (Internet Call Center, Contact Center) zapewniają bardziej efektywne zarządzanie połączeniami telefonicznymi, internetowymi oraz wszelkimi innymi informacjami (e-mail, faxy, listy) napływającymi do firmy lub z niej wypływającymi, co generalnie prowadzi do maksymalnego wykorzystania zasobów tkwiących w firmie lub instytucji w celu lepszej i sprawniejszej obsługi klienta lub sprzedaży.

Systemy Call Center i Contact Center ze względu na swoją modułowość, skalowalność oraz możliwość zaimplementowania indywidualnych procedur są wprost idealnym rozwiązaniem dla każdej z firm, niezależnie od jej wielkości, która w jakikolwiek sposób ma kontakt z dowolnego typu klientami i rzeczywistymi warunkami gospodarki rynkowej. Zarówno klasyczne Call Center jak i Internet Call Center, czy też generalnie Contact Center zapewniają:

- bliższy i sprawniejszy kontakt firmy z jej klientami;
- budowanie lojalności klientów do firmy;
- poprawienie poziomu obsługi klientów;
- zindywidualizowanie obsługi klienta;
- zmniejszenie kosztów firmy przy jednoczesnym zwiększeniu dochodowości;
- uzyskanie danych na potrzeby analizy rynku dla zarządu firmy

Systemy Call Center i Contact Center mają szczególne zastosowanie w takich działaniach jak:

- dystrybucja;
- marketing;
- serwis obsługi klienta;
- reklamacje;
- gorąca linia;
- centra informacyjne;
- obsługa klientów;
- zarządzanie serwisem;
- logistyka;

W ofercie Emitenta znajdują się również najnowocześniejsze rozwiązania stanowiące o funkcjonalności działania Call Center. Takim rozwiązaniem jest PDS (Predictive Dialing System). PDS to system obejmujący sprzęt oraz modułowe i skalowalne oprogramowanie, służące do automatycznego wybierania połączeń telefonicznych i przekazywania ich do konsultantów Call/Contact Center. PDS spełnia wymagania najbardziej obciążonych środowisk Call Center i umożliwia do 130.000 połączeń na godzinę. Funkcja wykrywania głosu stosowana w systemie PDS zwiększa liczbę połączeń głosowych eliminując do 97% sygnałów linii zajętej, automatycznych sekretarek, poczty głosowej, nieodebranych połączeń itp. Wykorzystując zaawansowane technologie obróbki sygnałów system ten sprawia, że agent spędza swój czas jedynie na rozmowie z klientem.

W ofercie Spółki znajdują się również systemy nagrywania rozmów firmy NICE Systems Ltd, niekwestionowanego światowego lidera w zakresie systemów archiwizujących i analizujących połączenia głosowe. W nowoczesnych rozwiązaniach telekomunikacyjnych, w szczególności typu Call Center i Contact Center nieodzownym elementem składowym są systemy archiwizacji i analizy prowadzonych rozmów. Rejestracji rozmów dokonuje się zazwyczaj z dwóch powodów:

- Ze względów bezpieczeństwa związanych z ewentualnymi pogrózkami, szantażami, próbami zastraszenia; nagrany materiał może okazać się pomocnym dla służb śledczych, w określonych konfiguracjach umożliwia też, poprzez identyfikację parametrów rozmowy, precyzyjne ustalenie tożsamości dzwoniącego (szczególnie istotne w placówkach wyższej użyteczności publicznej, administracji, bankowości, finansach)
- Kontrola jakości pracy - nagranie i analiza rozmów prowadzonych przez pracowników z klientami, jak też współpracownikami, pomaga zdiagnozować przyczyny nieskuteczności ich działań np. handlowych, jest też niewątpliwie czynnikiem dyscyplinującym pracowników. Nagrana wzorcowo przeprowadzona rozmowa może z kolei być materiałem pomocnym w procesie szkolenia nowych pracowników (te aspekty występują najczęściej w firmach prowadzących aktywną działalność handlową lub telemarketingową oraz instytucjach badań opinii i rynku)

### **Tele- i Videokonferencje**

W sytuacjach, gdy odległość uniemożliwia uczestnictwo w spotkaniach - właściwym rozwiązaniem są konferencje przy użyciu bądź to przekazu głosowego, bądź też przekazu głosu i obrazu.

Nie mniej istotnym aspektem zastosowania tych systemów jest aspekt finansowy, pozwalający obniżyć koszty zrealizowania "spotkania".

Realizacja takich połączeń w niczym się nie różni od zwykłych połączeń telefonicznych i bazuje na odpowiednim oprzyrządowaniu. Wymiana informacji następuje interaktywnie z udziałem wielu uczestników równocześnie, dostęp do przekazu jest natychmiastowy i może przebiegać w dowolnej strukturze sieci.

Zastosowanie rozwiązań tele- i videokonferencyjnych może mieć miejsce w:

- zdalnym nauczaniu;
- zdalnej diagnostyce i konsultacjach medycznych;
- zdalnym systemie obsługi klienta;
- zdalnych konferencjach wewnątrz korporacji z dużym zasięgiem;
- nadzorze i kontroli;

Oferowane rozwiązania pozwalają na pracę we wszystkich rodzajach sieciach lokalnych i rozproszonych.



### 3. Projekty Integracyjne

#### *Instalacje „niskoprądowe”*

Nowoczesne systemy zintegrowanej automatyki budynkowej (Building Management Systems) oferują wysoko specjalistyczne i funkcjonalne rozwiązania w pełni zintegrowane i zarządzalne. W ofercie Spółki znajduje się co najmniej kilkanaście odrębnych podsystemów, każdy z nich może zostać zaprojektowany, dostarczony, a następnie wdrożony niezależnie lub też w dowolnym układzie zgodnie z wymaganiami klienta:

- Systemy rejestracji czasu pracy (RCP),
- Systemy kontroli dostępu (KD),
- Systemy monitoringu oraz telewizji przemysłowej - CCTV,
- Instalacje alarmowe, antynapadowe i antywłamaniowe (SSWiN),
- Systemy sygnalizacji pożarowej (SAP),
- Systemy oddymiania,
- Systemy przywoławcze i interkomowi,
- Instalacje telewizji satelitarnej,
- Systemy automatyki przemysłowej,
- Systemy nagłośnieniowe i akustyczne obiektów zamkniętych i otwartych,
- Systemy automatyki, opomiarowania i zarządzania budynkami ,

Dla powyższych systemów i instalacji Spółka oferuje rozwiązania w dowolnych klasach szczelności i antywybuchowych. Ponadto powyższe systemy i podsystemy mogą zostać zintegrowane poprzez wykonawstwo w ramach Projektów Integracyjnych, poniższych instalacji elektroenergetycznych:

- Linie kablowe oraz sieci napowietrzne niskiego i średniego napięcia,
- Linie zasilające,
- Rozdzielnice, stacje transformatorowe, baterie kondensatorów,
- Instalacje elektryczne obiektów przemysłowych i komunalnych,
- Instalacje oświetleniowe zewnętrzne i wewnętrzne,
- Systemy podtrzymania zasilania - agregaty prądotwórcze i UPS-y,
- Instalacje uziemiające i odgromowe,
- Instalacje ochrony przeciwprzepięciowej,
- Systemy opomiarowania,

W ramach oferty dotyczącej Projektów Integracyjnych, Spółka Oferuje kompleksowe wykonawstwo inwestycji „pod klucz”. Wyjątkowość usług Spółki polega na połączeniu najnowocześniejszych technologii i indywidualnego podejścia do potrzeb klienta. Dodatkowym atutem jest specjalizacja w określonych dziedzinach oraz fachowość i rzetelność w zakresie wykonawstwa projektów.

#### 4. Umowy serwisowe (SLA) – pakiet usług serwisowych o gwarantowanym poziomie

UNIMA 2000 oferuje swoim klientom profesjonalną opiekę, polegającą na integracji i rozbudowie rozwiązań dostosowanych do potrzeb klienta, adekwatnie do aktualnego stanu dynamicznie rozwijającego się rynku zaawansowanych technologii.

Usługa serwisowa UNIMA 2000 to całokształt prac utrzymaniowych, które pozwalają klientom na dostosowanie parametrów wdrożonego systemu do najnowocześniejszych standardów technicznych, a także organizacyjnych, rynkowych i funkcjonalnych.

W ramach usługi skonstruowanej według standardów tzw. „Service Level Agreement”, Spółka oferuje działania w trybie siedem dni w tygodniu 24h/dobę, ze zdalną kontrolą systemów klienta. Natomiast w odróżnieniu od usług proponowanych przez konkurencję, serwis firmy UNIMA 2000 jest kształtowany w oparciu o indywidualne potrzeby klienta. Spółka zapewnia magazyn elementów systemu i oprogramowania adekwatny do zmiennych potrzeb klientów oraz powiązanie usługi serwisowej z serwisem świadczonym bezpośrednio przez samego klienta.

Potrzeby te są rozpoznawane poprzez profesjonalny audyt teleinformatyczny. Pozwala on zanalizować sytuację komunikacyjną firmy i to, jak ważną rolę pełni w niej system teleinformatyczny.

Szczegółowe zbadanie potrzeb i wymagań użytkownika umożliwia skonstruowanie zestawu specjalnych usług, niejako „szytych na miarę” konkretnego klienta.

Konkurencyjność Usługi Serwisowej UNIMA 2000 jest w dużej mierze zagwarantowana przez sprawność organizacyjno – logistyczną i stałe monitorowanie pracy systemu u klienta. Dział Techniczny firmy to grupa wyspecjalizowanych fachowców, stale aktualizujących swoją wiedzę na licznych szkoleniach w kraju i zagranicą.

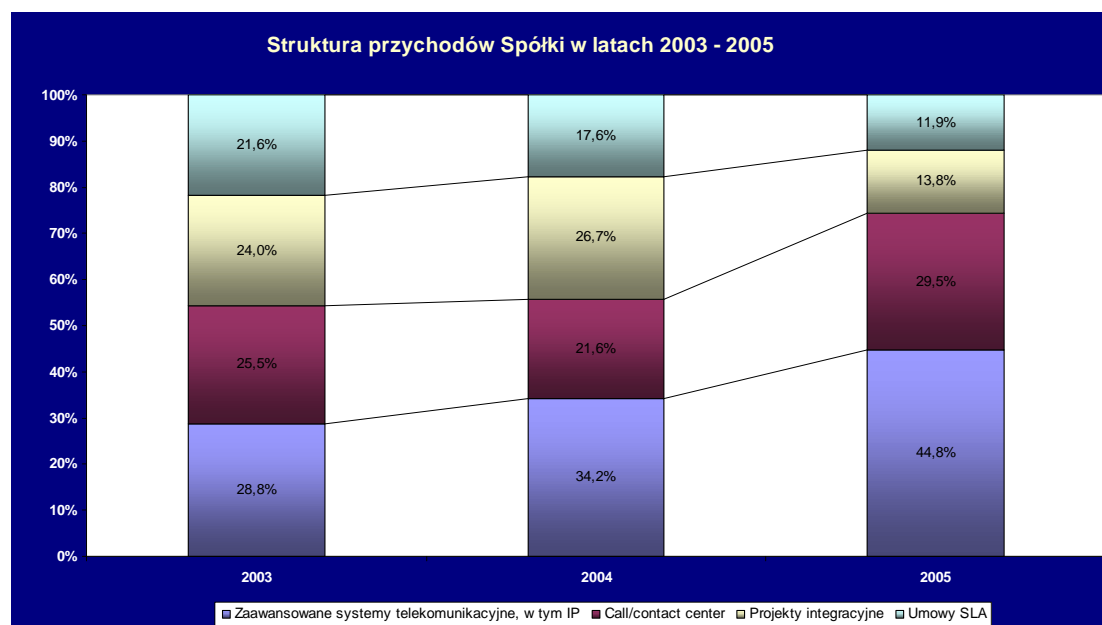
Wielkość i strukturę przedmiotową przychodów ze sprzedaży Emitenta w okresie 2003 – 2005 roku prezentują poniższe tabele:

**Tabela 4 Wielkość i struktura przedmiotowa przychodów ze sprzedaży Emitenta w okresie 2003 – 2005**

Wyszczególnienie	2005		2004		2003	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Przychody netto ze sprzedaży, w tym	11.176	100%	8.024	100%	7.522	100%
Zaawansowane systemy telekomunikacyjne, w tym rozwiązania IP	4 935	44,1%	2 608	32,5%	2 163	28,8%
Aplikacje wsparcia sprzedaży (call center, contact center)	3 414	30,5%	1 774	22,1%	1 920	25,5%
Projekty Integracyjne	1 518	13,6%	2 194	27,3%	1 809	24,0%
Umowy serwisowe (SLA)	1 309	11,7%	1 448	18,0%	1 630	21,6%

Źródło: Emitent

Struktura przychodów ze sprzedaży Emitenta w latach 2003 – 2005 była wyraźnie zdywersyfikowana. W ujęciu wartościowym praktycznie w każdym obszarze prowadzonej działalności został odnotowany wzrost przychodów. Najszybciej rozwijają się strategiczne dla Spółki obszary działania tj. zaawansowane systemy telekomunikacyjne oraz rozwiązania call/contact center. Wartość przychodów z umów serwisowych utrzymuje się w okresie 2003 – 2005 na zbliżonym poziomie, ale jej udział w strukturze przychodów nieznacznie spada.



Źródło: Emitent

### 6.1.2 Wskazanie wszystkich istotnych nowych produktów lub usług, które zostały wprowadzone przez Spółkę

Istotne nowe produkty i usługi, które zostały wprowadzone przez Spółkę:

1998 – nawiązanie współpracy z Avaya przez UNIMA 2000 Sp. z o.o., wprowadzenie do oferty spółki (w tym do sprzedaży) najbardziej rozwojowej platformy telekomunikacyjnej Definity;

2003 – wprowadzenie do oferty spółki (w tym do sprzedaży) konwergentnej platformy telekomunikacyjnej IP Office dla sektora małych i średnich przedsiębiorstw;

2003 – autoryzacja NICE – światowego potentata w dziedzinie archiwizacji danych i głosu, podjęcie znaczących inwestycji w zakresie budowy sieci niskoprądowych i dostawy urządzeń m.in. z zakresu: monitoringu, rejestracji czasu pracy;

2005 – do oferowanych przez Spółkę usług należą kompleksowe rozwiązania w zakresie projektowania, dostawy, uruchomienia i rozwoju projektów związanych z Call/Contact Center oraz rozwiązań telefonii internetowej.

2006 – na dzień dzisiejszy Spółka współpracuje z szeregiem międzynarodowych producentów w zakresie rozwiązań komplementarnych dla systemów Call/Contact Center, jakimi są m.in. rozwiązania wizualizacji danych, optymalizacji kanałów kontaktowych, czy też optymalizacji i efektywności oraz archiwizacji danych w Call/Contact Center.

### 6.1.3 Istotne umowy zawierne w normalnym toku działalności Emitenta

1) Umowa Dystrybucyjna w zakresie sprzedaży produktów Avaya z Avaya International Sales Limitem z siedzibą przy Corke Abbey Avenue, Co. Dublin, Irlandia.

Przedmiotem jest ustanowienie Emitenta dystrybutorem produktów Avaya na terenie Polski oraz zasady sprzedaży produktów Avaya (produkty głosowe i systemy przekazywania informacji). Umowa ta datowana jest na wrzesień 2003 r. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/*.

2) Umowa o świadczenie usług utrzymania i wsparcia NICE zawarta z firmą NICE CTI Systems UK Limited z siedzibą w Tollbar Way, Hedge End, Southampton UK SO30 2ZP, Anglia z dnia 1 lipca 2004 r.

Przedmiotem umowy jest ustanowienie „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” Autoryzowanym Dostawcą usług Firmy NICE. Działalność ta będzie wykonywana poprzez zakup usług od Firmy NICE dokonywanych przez „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne”. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/*.

3) Umowa z dnia 1 stycznia 2005 r. w zakresie ustanowienia Emitenta autoryzowanym sprzedawcą produktów IP Office zawarta z Optima Polska Spółką z o.o. Na podstawie umowy Emitent jest uprawniony do oferowania na rynku produktów IP Office oraz jest uprawniony do korzystania ze wsparcia ze strony Optima Polska Spółki z o.o. Umowa ustala w szczególności zasady współpracy, stosowane ceny i inne warunki dostawy oraz warunki gwarancji i świadczeń serwisowych. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/*.

4) Umowa z dnia 9 lutego 2004 r. w zakresie dystrybucji produktów telekomunikacyjnych firmy Siemens zawarta z firmą SimTel Spółka z o.o. Przedmiotem umowy jest ustalenie zasad sprzedaży produktów Siemens. Umowa ustala w szczególności zasady współpracy, stosowane ceny i inne warunki dostawy oraz warunki gwarancji i świadczeń serwisowych. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/*.

5) Umowa nr 1/10/ZM w przedmiocie wykonania instalacji w celu realizacji inwestycji pod nazwą „Modernizacja zakładu produkcyjnego oraz zakupu urządzeń i dostosowanie do wymogów sanitarno-weterynaryjnych Unii Europejskiej” zawarta z Przedsiębiorstwem Produkcyjno Usługowo Handlowym „ARACO” z siedzibą w Katowicach z dnia 27 października 2005 r.

Przedmiotem umowy jest wykonanie instalacji:

- systemu kontroli dostępu i realizacji czasu pracy
- systemu sygnalizacji pożaru
- okablowania strukturalnego i telekomunikacyjnego]
- systemu pomiaru temperatury
- systemu telewizji przemysłowej

Umowa została wykonana w 2005 roku Wynagrodzenie podwykonawcy, jakim jest „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” S.A. wynosi 145 000,00 zł (netto).

6) Umowa nr 1/09/2005 w zakresie instalacji, uruchamiania i wdrażania Systemu Telekomunikacyjnego zawarta z „VISION EXPRESS SP” Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie dnia 16 września 2005 r.

Przedmiotem niniejszej umowy jest instalacja, uruchomienie i wdrażanie Systemu Telekomunikacyjnego W ramach umowy Emitent zobowiązany jest również do pośredniczenia w zawarciu umowy instalacji łączy DSL od spółki Telekomunikacja Polska S.A. Początek realizacji prac określonych w umowie nastąpił we wrześniu 2005 r., zaś zakończenie prac przypadnie w pierwszy kwartale 2006 r. Za wykonaną pracę zostanie wypłacone dostawcy wynagrodzenie w wysokości 461 267,41 zł netto.

7) Umowa nr 84/DZ/05/IT w zakresie instalacji oraz uruchomienia Systemu Teleinformatycznego zawarta z Bankiem Handlowym w Warszawie S.A. z siedzibą w Warszawie z dnia 6 czerwca 2005 r.

Przedmiotem niniejszej umowy jest dostarczenie, przekazanie praw do Systemu i oprogramowania, instalacja, uruchomienie i wdrożenie systemu telekomunikacyjnego. Termin wykonania umowy został szczegółowo określony w harmonogramie zawartym w umowie. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/*.

8) Umowa nr 81/DZ/05/IT w zakresie zakupu aparatów telefonicznych i kart cyfrowych oraz świadczenie usług serwisu gwarancyjnego zawarta z Bankiem Handlowym w Warszawie z siedzibą w Warszawie z dnia 6 czerwca 2005 r.

Przedmiotem umowy jest dostarczenie i przekazanie praw do Produktu (za produkt na leży rozumieć aparaty systemowe, aparatu callmaster V, karty cyfrowe, karty DS1) w taki sposób, aby spełniały one wszelkie uzgodnione przez Strony w umowie właściwości. Należność za Produkt dostarczony określa załącznik nr 1 do umowy. Termin realizacji przedmiotu umowy określa jej załącznik nr 4 dla każdego Produktu. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/*.

9) Umowa nr 3/Unima/2005 w zakresie instalacji, uruchomienia i wdrożenia Systemu Telekomunikacyjnego zawarta ze spółką Polskie Centrum Marketingowe Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie z dnia 21 marca 2005 r.

Przedmiotem niniejszej umowy jest instalacja, uruchomienie i wdrożenie Systemu Telekomunikacyjnego, szczegółowo opisanego w załączniku nr 1 do umowy. Za wykonanie umowy ustalono wynagrodzenie w wysokości 120 000 USD netto.

10) Umowa nr 3/08/2005 w zakresie wykonania prac budowlano instalacyjnych zawarta z Eaton Automotive System Sp. z o.o. z siedzibą w Bielsku Białej z dnia 23 sierpnia 2005 r.

Przedmiotem umowy jest wykonanie:

- instalacji sygnalizacji pożaru
- instalacji TV dozorowej
- instalacji teleinformatycznej
- instalacji kontroli dostępu i alarmowej
- zasilania urządzeń teleinformatycznych oraz tras kablowych

- kanalizacji teletechnicznej

Wartość umowy dla dostaw i usług określonych obejmuje łącznie kwotę około 1 500 000. Termin rozpoczęcia prac ustalono na sierpień 2005 r., a termin zakończenia prac na pierwszy kwartał 2006 r.

11) Umowa nr 1/11/2005 w zakresie świadczenia na rzecz Klienta usług serwisu Systemu Teleinformatycznego zawarta z Firmą Polskie Centrum Marketingowe Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie z dnia 1 listopada 2005 r.

Przedmiotem umowy jest świadczenie przez Emitenta na rzecz Klienta usług serwisu w celu zapewnienia sprawnego funkcjonowania Systemu Teleinformatycznego oraz usuwania awarii i usterek Systemu. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/.*

12) Umowa nr 3/09/2002 w zakresie świadczenia na rzecz Klienta usług serwisu zawarta z BT Poland Spółka z o.o. z siedzibą w Warszawie z dnia 30 sierpnia 2002 r.

Przedmiotem umowy jest świadczenie usług serwisu systemu telekomunikacyjnego na rzecz „Unilever Polska” Spółka Akcyjna. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/.*

13) Umowa nr 1/06/2002 w zakresie świadczenia na rzecz Klienta usług serwisu zawarta z „Makro Cash and Carry Polska” S.A. z siedzibą w Warszawie z dnia 26 czerwca 2002 r.

Przedmiotem umowy jest świadczenie usług serwisu Systemu Teleinformatycznego Definity w celu zapewnienia jego sprawnego funkcjonowania oraz usuwanie usterek i awarii w ustalonym czasie. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/.*

14) Umowa nr 1/03/2006 w zakresie realizacji na rzecz Klienta robót budowlanych związanych z układaniem okablowania strukturalnego zawarta z „Krakbau” Spółka z o.o. z siedzibą w Krakowie z dnia 16 marca 2006 r.

Realizacja przedmiotu umowy przypada na pierwszy kwartał 2006 r. Wynagrodzenie umowne ustalono na kwotę 89 000 złotych netto.

15) Umowa nr 1/03/2006 w zakresie instalacji systemu rejestracji czasu pracy i systemu do obsługi głosowań na zgromadzeniu akcjonariuszy zawarta z Zakładem Porcelany Elektrotechnicznej „Zapel” Spółka Akcyjną z siedzibą w Krakowie z dnia 13 marca 2006 r.

Termin wykonania umowy obejmuje pierwszy kwartał 2006 r. Wynagrodzenie umowne ustalono na kwotę 84 000 złotych netto

16) Umowa nr 3/05/2003 w zakresie świadczenia usług wsparcia systemu telekomunikacyjnego Call – center oraz sprzedaży produktów telekomunikacyjnych zawarta z Link 4 Towarzystwem Ubezpieczeń S.A. z dnia 19 maja 2003 r. Umowa zawarta jest na czas nieokreślony zaś wynagrodzenie ma charakter w części ryczałtowy, a w części oparty o rozliczenie faktycznego czasu świadczenia usług. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/.*

17) Umowa nr 1/06/2003 w zakresie świadczenia usług serwisowych wsparcia systemu telekomunikacyjnego Klienta zawarta z „Servisco” Spółka z o.o. z dnia 24 czerwca 2003 r. Umowa zawarta jest obecnie na kolejny okres 12 miesięcy i w braku wypowiedzenia ulegnie automatycznemu przedłużeniu na kolejny okres 12 miesięcy. Wynagrodzenie umowne ma charakter ryczałtowy. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/.*

18) Umowa nr 3/12/2004 w zakresie świadczenia usług serwisu systemu telekomunikacyjnego zawarta z „International Paper Polska” Spółka z o.o. w Warszawie z dnia 9 grudnia 2004 r. Umowa przewiduje wynagrodzenie ryczałtowe. Umowa zawarta jest na czas określony 36 miesięcy, a po upływie tego okresu w braku wypowiedzenia ulega automatycznemu przedłużeniu na kolejny okres 12 miesięcy. */Warunki finansowe umowy objęto wnioskiem o niepublikowanie/.*

19) umowa nr 3/07/2005 w zakresie realizacji na rzecz Telekomunikacji Polskiej S.A. dostawy dokumentacji geodezyjnej, projektowo – kosztorysowej i specjalistycznej dla budowy teletechnicznej sieci miejscowej dla potrzeb świadczenia usług telekomunikacyjnych – węzeł Ostrów. Umowa zawarta dnia 6 lipca 2005 r. będzie realizowana w pierwszej połowie roku 2006. Wynagrodzenie umowne netto wynosi około 150 000 złotych.

20) umowa nr 6/10/2005 w zakresie realizacji na rzecz Telekomunikacji Polskiej S.A. dostawy dokumentacji geodezyjnej, projektowo – kosztorysowej i specjalistycznej dla budowy teletechnicznej sieci miejscowej dla potrzeb świadczenia usług telekomunikacyjnych wraz z uzyskaniem niezbędnych decyzji i uzgodnień formalno – prawnych – węzeł Kochanów. Umowa zawarta dnia 31 października 2005 r. będzie realizowana do 31 lipca 2006 r. Wynagrodzenie umowne netto wynosi około 100 000 złotych.

21) umowa nr 7/10/2005 w zakresie realizacji na rzecz Telekomunikacji Polskiej S.A. dostawy dokumentacji geodezyjnej, projektowo – kosztorysowej i specjalistycznej dla budowy teletechnicznej sieci miejscowej dla potrzeb świadczenia usług telekomunikacyjnych wraz z uzyskaniem niezbędnych decyzji i uzgodnień formalno – prawnych – węzeł Polanka i węzeł Zawada. Umowa zawarta dnia 31 października 2005 r. będzie realizowana do 15 sierpnia 2006 r. Wynagrodzenie umowne netto wynosi około 230 000 złotych.

22) umowa nr 8/10/2005 w zakresie realizacji na rzecz Telekomunikacji Polskiej S.A. dostawy dokumentacji geodezyjnej, projektowo – kosztorysowej i specjalistycznej dla budowy teletechnicznej sieci miejscowej dla potrzeb świadczenia usług telekomunikacyjnych wraz z uzyskaniem niezbędnych decyzji i uzgodnień formalno – prawnych – węzeł Waganowice. Umowa zawarta dnia 31 października 2005 r. będzie realizowana do 30 września 2006 r. Wynagrodzenie umowne netto wynosi około 180 000 złotych.

## 6.2 Główne rynki zbytu

### 6.2.1 Opis głównych rynków, na których Emitent prowadzi swoją działalność, wraz z podziałem przychodów ogółem na rodzaje działalności i rynki geograficzne

Spółka prowadzi działalność operacyjną w centrali w Krakowie i poprzez oddział w Warszawie. Wypracowane dotychczas standardy działania w zakresie sprzedaży opierają się na płaskiej strukturze organizacji handlu oraz braku ścisłej regionalizacji. Pozwala to na

lepsze kształtowanie relacji pracowników Spółki z klientami. Odbija się to także na rosnącej sprzedaży ogółem oraz wzrastającym udziałem w przychodach „nowych” obszarów terytorialnych, ze szczególnym znaczeniem Warszawy jako siedziby największych instytucji finansowych i firm międzynarodowych.

**Tabela 5 Struktura terytorialna przychodów ze sprzedaży Emitenta w okresie 2003 – 2005**

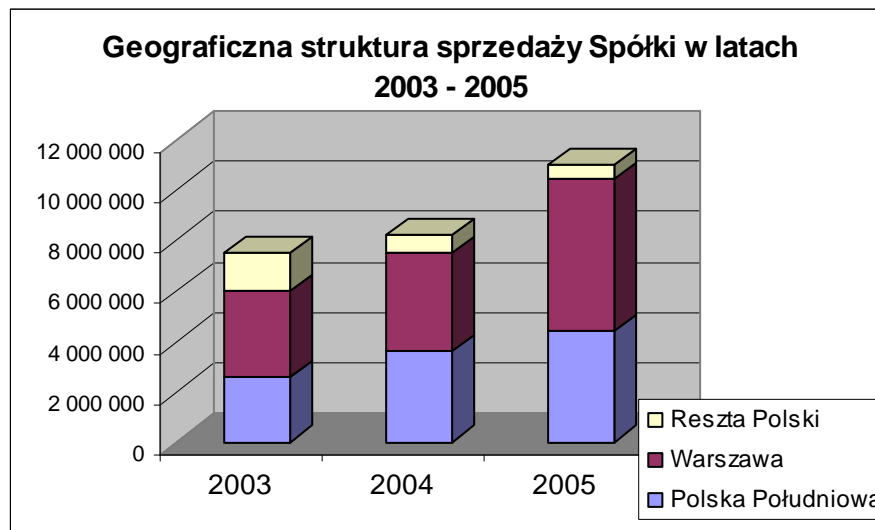
Wyszczególnienie	2005		2004		2003	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa, w tym	11.176	100%	8.024	100%	7.522	100%
Polska Południowa	4.424	39,58%	3.451	43,01%	2.594	34,49%
Warszawa i woj. Mazowieckie	6.155	55,07%	3.872	48,26%	3.413	45,37%
Pozostałe województwa	597	5,34%	701	8,74%	1.515	20,14%

Legenda: Warszawa (rynek warszawski i województwo Mazowieckie), Polska Południowa (województwa małopolskie, śląskie, podkarpackie, świętokrzyskie), Reszta Polski - pozostałe województwa

**Źródło: Emitent**

Emitent realizuje 100% przychodów w kraju. Wynika to ze specyfiki działania Spółki oraz faktu posiadania statusu przedstawiciela liczących się na świecie dostawców rozwiązań teleinformatycznych na rynku polskim. Spółka nie wyklucza jednak w perspektywie kilkuletniej wejścia na rynki zagraniczne. Między innymi mając na uwadze perspektywę eksportową Emitent stał się członkiem elitarniej organizacji międzynarodowej WorldStone. Jest to stowarzyszenie wiodących firm sektora teleinformatycznego, którego zadaniem jest organizacja i współpraca w realizacji międzynarodowych projektów przez członków WorldStone

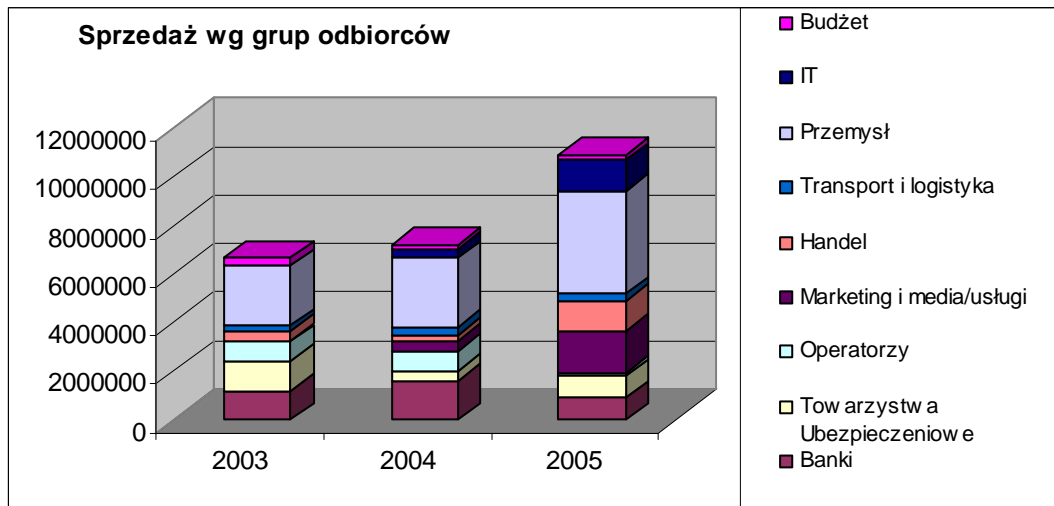
Historycznym obszarem prowadzenia działalności Spółki w kraju jest Małopolska. Z uwagi na profil oferowanych rozwiązań oraz ich docelowych adresatów, reprezentujących w szczególności sektor bankowy i ubezpieczeniowy część aktywności Spółki szybko przeniosła się do Warszawy. Na tych dwóch obszarach koncentruje się sprzedaż. W kolejnych latach można oczekiwać stopniowej decentralizacji, w związku z lokalizacją większej liczby inwestycji poza stolicą. Jednakże udział tych regionów w przychodach Spółki pozostanie prawdopodobnie nadal dominujący.



**Źródło: Emitent**

Legenda: Warszawa (rynek warszawski i województwo Mazowieckie), Polska Południowa (województwa małopolskie, śląskie, podkarpackie, świętokrzyskie), Reszta Polski - pozostałe województwa

Należy zwrócić uwagę na kształtowanie się tendencji rozwojowych w zakresie przychodów w poszczególnych grupach odbiorców, co prezentuje poniższy wykres. Portfel klientów Spółki jest zdywersyfikowany, a więc nie ma ryzyka uzależnienia od jakiejś grupy odbiorców lub branży. W planach Spółki znajduje się rozwój specjalnej oferty dla sektora energetycznego i nasilenie działań ukierunkowanych na sektor MSP.



Źródło: Emitent

### 6.3 Czynniki nadzwyczajne

W okresach objętych historycznymi informacjami finansowymi nie wystąpiły czynniki nadzwyczajne, które miały wpływ na działalność podstawową Emitenta lub jego główne rynki, na których Emitent prowadzi działalność.

### 6.4 Podsumowanie podstawowych informacji dotyczących uzależnienia Emitenta od patentów lub licencji, umów przemysłowych, handlowych lub finansowych, albo od nowych procesów produkcyjnych

Nie występuje uzależnienie Emitenta od patentów, licencji umów przemysłowych, handlowych lub finansowych, albo od nowych procesów produkcyjnych.

Emitent jako integrator systemów telekomunikacyjnych Avaya, NICE oraz Siemens uzależniony jest jednak od aktualnych warunków oferowanych przez producentów urządzeń do sprzedaży w sieci autoryzowanych przedstawicieli. Warunki te są negocjowane w ograniczonym zakresie. Emitent ogranicza ryzyko związane z tym zakresem poprzez dywersyfikację dostawców i oferowanych produktów.

### 6.5 Założenia wszelkich oświadczeń Emitenta dotyczących jego pozycji konkurencyjnej

Zamieszczone w Prospekcie informacje dotyczące zajmowanej przez Emitenta pozycji konkurencyjnej pochodzą z danych opracowywanych przez Spółkę oraz z danych Urzędu Statystycznego, Komisji Europejskiej, Eurostatu i danych ogólnie dostępnych publikowanych przez takie firmy, instytucje i ośrodki badawcze jak:

- Avaya Inc.;
- Teleinfo;
- Reuters;
- IDG,
- Datamonitor;
- Miercom;
- Masterplan

## **7 Struktura Organizacyjna**

### **7.1 Krótki opis grupy, do której należy Emitent, oraz miejsca Emitenta w tej grupie**

Na dzień zatwierdzenia Prospektu Emitent nie utworzył jakiegokolwiek grupy kapitałowej. W stosunku do Emitenta występuje podmiot dominujący w rozumieniu art. 4 ust. 14 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. 2005, poz. 184,nr1539). Są nim: pan Krzysztof Kniszner oraz pani Magdalena Kniszner działający na podstawie ustnego porozumienia, w celu zgodnego głosowania na walnym zgromadzeniu dotyczącego istotnych spraw spółki, o którym mowa w art. art. 87 ust. 1 pkt 5 Ustawy o Ofercie Publicznej. Szczegółowo kwestie te podejmuje pkt. 18.3. Dokumentu Rejestracyjnego.

### **7.2 Wykaz istotnych podmiotów zależnych Emitenta**

Na dzień zatwierdzenia niniejszego Prospektu nie istnieje podmiot zależny, w rozumieniu nadanym przez art. 4 ust. 15 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. 2005, poz. 184,nr1539), dla którego Emitent pełniłby rolę podmiotu dominującego, o którym mowa w art. 4 ust. 14 powoływanej powyżej ustawy

## 8 Środki trwałe

### 8.1 Informacje dotyczące już istniejących lub planowanych znaczących rzeczowych aktywów trwałych

Rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane umorzenie oraz dokonane odpisy aktualizujące ich wartość. Składniki majątku o przewidywanym okresie użytkowania nie przekraczającym jednego roku są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania do użytkowania. Środki trwałe o wartości poniżej 3.500 zł są amortyzowane zgodnie z ustaleniami zawartymi w planie kont. Środki trwałe umarzane są według stawek wynikających z ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych, począwszy od miesiąca następnego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności.

Na 31.12.2005 roku Spółka była właścicielem rzeczowych aktywów trwałych w kwocie łącznej: 288 456,95 zł

Do pozycji wchodzi środki trwałe:

- obiekty inżynierii lądowej (plac parkingowy)	6 033,54 zł
- urządzenia techniczne i maszyny	78 851,66 zł
- środki transportu	203 571,75 zł

Spółka posiada zarówno własne środki trwałe jak również środki trwałe przyjęte na podstawie umów leasingowych, wg przepisów ustawy o rachunkowości traktowanych jako leasing finansowy. Amortyzacja środków leasingowanych ustalona została zgodnie z okresami trwania tych umów i nie stanowi dodatkowego kosztu uzyskania przychodów.

Umorzenie środków trwałych wg grup:

Grupa	Wartość brutto	Umorzenie	Wartość netto
Obiekty inżynierii lądowej	17 658,57	11 625,03	6 033,54
Urządzenia techniczne i maszyny	403 116,83	324 265,17	78 851,66
Środki transportu	534 116,34	330 544,59	203 571,75
Inne środki trwałe	122 844,43	122 844,43	0,00
<b>Razem</b>	<b>1 077 736,17</b>	<b>789 279,22</b>	<b>288 456,95</b>

Wartość poszczególnych składników rzeczowych aktywów trwałych nie jest istotna do oceny sytuacji finansowej Emitenta.

Ponadto Spółka dokonała inwestycji w zakup urządzeń i oprogramowania w 2006 roku składającego się na centrum laboratoryjno - szkoleniowe. Przedmiotowa inwestycja została scharakteryzowana w punkcie 5.2.1 Dokumentu Rejestacyjnego.

### 8.2 Opis zagadnień i wymogów związanych z ochroną środowiska, które mogą mieć wpływ na wykorzystanie przez Emitenta rzeczowych aktywów trwałych

Na Spółce nie ciąży żadne obowiązki z tytułu ochrony środowiska, które mogą mieć wpływ na wykorzystanie przez Emitenta rzeczowych aktywów trwałych.



## 9 Przegląd sytuacji operacyjnej i finansowej

### 9.1 Sytuacja finansowa

Ocena sytuacji finansowej Emitenta została przeprowadzona na podstawie informacji finansowych za lata 2003, 2004 i 2005. Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano m.in. na bazie analizy wskaźnikowej opartej o: wskaźniki rentowności, płynności, rotacji majątku oraz zadłużenia.

#### 9.1.1 Ocena zyskowności i rentowności działania Emitenta

Oceny rentowności Emitenta dokonano w oparciu o podstawowe wskaźniki rentowności, które prezentuje poniższa tabela:

Tabela 6 Wskaźniki rentowności Emitenta

Wyszczególnienie	j.m.	2005	2004	2003
Przychody ze sprzedaży netto	(tys. zł)	11.176	8.024	7.522
Wynik na sprzedaży	(tys. zł)	1.287	351	276
EBITDA (wynik operacyjny + amortyzacja)	(tys. zł)	1.573	690	442
EBIT (wynik operacyjny)	(tys. zł)	1.301	539	272
Wynik brutto	(tys. zł)	1.208	545	216
Wynik finansowy netto	(tys. zł)	967	432	142
Rentowność sprzedaży <sup>2</sup>	%	11,5%	4,2%	3,6%
Rentowność działalności operacyjnej	%	11,6%	6,5%	3,6%
Rentowność EBITDA	%	14,0%	8,3%	5,8%
Rentowność brutto	%	10,8%	6,6%	2,8%
Rentowność netto	%	8,6%	5,2%	1,8%
Rentowność aktywów ogółem ROA <sup>3</sup>	%	15,3%	12,1%	5,4%
Rentowność kapitału własnego ROE <sup>4</sup>	%	26,0%	39,6%	15,2%

**Źródło: Emitent**

W latach 2003 – 2005 sytuacja finansowa Emitenta oraz wskaźniki efektywności jego działania ulegały systematycznej poprawie. Spółka dynamicznie zwiększała obroty. Przyrost przychodów ze sprzedaży wyniósł odpowiednio 36% w roku 2005 w stosunku do 2004 oraz prawie 10% w roku 2004 w stosunku do 2003. Spółka zanotowała wzrost obrotów w każdym segmencie prowadzonej działalności. Wraz z rosnącymi przychodami rosła rentowność prowadzonej działalności. Było to możliwe dzięki skutecznej realizacji strategii Spółki polegającej na koncentrowaniu się na najbardziej złożonych i zaawansowanych technologicznie projektach dla zamożnych klientów. W efekcie rentowność brutto wzrosła z 2,8% w 2003 roku, do 6,6% w roku 2004, aż do 10,8% w roku 2005. Na poziomie wyniku netto rentowność wzrosła z 1,8% w roku 2003 do 8,6% w roku 2005. Spółka w analizowanym okresie wykazywała wysoką rentowność majątku i kapitału. Rosnąca dynamika zysku nadążała, a nawet przewyższała dynamikę wzrostu majątku Emitenta. Rentowność kapitału własnego była najwyższa w 2004 roku i wyniosła blisko 40%, W roku 2005 było to 26%, zaś w roku 2003 ponad 15%. Wyraźnie wzrasta rentowność majątku. Wartość tego wskaźnika w okresie 2003 – 2005 prawie się potroiła. Wskaźnik ROA w roku 2003 wyniósł 5,4%, w roku 2004 wzrósł do 12,1%, zaś w roku 2005 było to już 15,3%.

<sup>2</sup> Wskaźniki rentowności – stosunki odpowiednich wielkości zysku za dany okres do przychodów ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów.

<sup>3</sup> Wskaźnik rentowności aktywów ROA – stosunek zysku netto za dany okres do stanu aktywów na koniec danego okresu.

<sup>4</sup> Wskaźnik rentowności kapitału własnego ROE – stosunek zysku netto za dany okres do kapitałów własnych na koniec danego okresu.

### 9.1.2 Ocena płynności Emitenta

Do oceny płynności finansowej Emitenta wykorzystano przedstawione poniżej wskaźniki:

**Tabela 7 Wskaźniki płynności finansowej Emitenta**

Wyszczególnienie	2005	2004	2003
Wskaźnik bieżącej płynności <sup>5</sup>	2,49	1,96	1,49
Wskaźnik płynności szybkiej <sup>6</sup>	2,0	1,07	1,09
Wskaźnik natychmiastowy <sup>7</sup>	0,71	0,28	0,21

**Źródło: Emitent**

W okresie 2003 – 2005 płynność Spółki utrzymywała się na bardzo bezpiecznym poziomie. Ponadto w analizowanym okresie następowało zwiększanie wskaźników płynności. Wynikało to z bardzo dobrych wyników finansowych oraz systematycznej kontroli relacji kapitałów obrotowych do zobowiązań krótkoterminowych. Na zakończenie 2005 roku można mówić o wystąpieniu nadpłynności. Wynikała ona z faktu zakończenia rozliczenia kilku znaczących kontraktów oraz z pozyskania środków z emisji prywatnej od inwestora finansowego. Wzmocniło to pozycję Spółki w przeddzień realizacji szeroko zakrojonego programu inwestycyjnego. Emitent zamierza w dalszym ciągu realizować konserwatywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym, kierując się zasadą dynamicznego rozwoju połączonego z zapewnieniem bezpieczeństwa funkcjonowania.

### 9.1.3 Wskaźniki rotacji Emitenta

Do oceny zarządzania majątkiem obrotowym i zobowiązaniami bieżącymi Emitenta wykorzystano przedstawione poniżej wskaźniki:

**Tabela 8 Wskaźniki rotacji Emitenta**

Wyszczególnienie	j.m.	2005	2004	2003
Wskaźnik rotacji aktywów <sup>8</sup>	%	176,8%	230,7%	289,3%
Wskaźnik rotacji zapasów <sup>9</sup>	%	945,5%	599,1%	1132,8%
Wskaźnik rotacji należności <sup>10</sup>	Liczba dni	97	51	68
Wskaźnik rotacji zobowiązań <sup>11</sup>	Liczba dni	79	75	79

**Źródło: Emitent**

W latach 2003 – 2005 wskaźniki rotacji Emitenta ulegały dosyć znacznym wahaniom. Rotacja aktywów zmniejszała się, co wynikało przede wszystkim z rosnącej bazy majątkowej Spółki. Wskaźnik rotacji zapasów w roku 2003 i 2005 oscylował w okolicach 1.000%. Polityka Spółki w zakresie zapasów zmierza do jak najlepszego wykorzystania majątku obrotowego i utrzymywania stanów magazynowych na optymalnym, a przy tym minimalnym poziomie. W związku z działalnością Spółki związaną z rynkiem inwestycji przedsiębiorstw istotne wahania stanów magazynowych w ciągu roku są zjawiskiem naturalnym. Wynika to z konieczności zakupu urządzeń i wyposażenia pod konkretne inwestycje realizowane przez Emitenta.

W zakresie należności i zobowiązań Spółki utrzymują się dość wydłużone cykle rotacji. Wiąże się to z wskazanym już powyżej faktem specyfiki rynku działania Spółki. Emitent działa na rynku biznesowym, gdzie jednym z elementów przewagi konkurencyjnej jest możliwość zaoferowania lepszych od konkurentów warunków i terminów płatności. Nie wolno przy tym zapominać o właściwym doborze kontrahentów, celem uniknięcia problemów płynnościowych. Do tej pory Spółce udawało się bilansować te tendencje. Na koniec 2005 roku wystąpiła niekorzystna sytuacja związana z wzrostem wskaźnika rotacji należności powyżej rotacji zobowiązań. Wynikała ona z prowadzenia w IV kwartale dużych projektów, których rozliczenie nastąpiło dopiero w I kwartale 2006 roku.

<sup>5</sup> Wskaźnik bieżący – stosunek majątku obrotowego do stanu zobowiązań krótkoterminowych na koniec okresu.

<sup>6</sup> Wskaźnik szybki – stosunek majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań krótkoterminowych.

<sup>7</sup> Wskaźnik natychmiastowy – stosunek stanu środków pieniężnych i papierów wartościowych przeznaczonych do obrotu do stanu zobowiązań krótkoterminowych na koniec okresu.

<sup>8</sup> Wskaźnik rotacji aktywów – relacja przychodów ze sprzedaży do aktywów ogółem.

<sup>9</sup> Wskaźnik rotacji zapasów – relacja przychodów ze sprzedaży do zapasów ogółem.

<sup>10</sup> Okres spływu należności – należności ogółem x 365 dni (lub w przypadku niepełnego roku odpowiednia liczba dni) przez przychody ze sprzedaży.

<sup>11</sup> Okres spłaty zobowiązań – zobowiązania bieżące x 365 dni (lub w przypadku niepełnego roku odpowiednia liczba dni) przez przychody ze sprzedaży.

### 9.1.4 Ocena zadłużenia Emitenta

Do oceny zadłużenia Emitenta wykorzystano przedstawione poniżej wskaźniki:

**Tabela 9 Wskaźniki zadłużenia Emitenta**

Wyszczególnienie	j.m.	2005	2004	2003
Wskaźnik ogólnego zadłużenia <sup>12</sup>	%	41,1%	69,4%	64,1%
Wskaźnik zadłużenia długoterminowego <sup>13</sup>	%	2,0%	22,4%	0%

Źródło: Emitent

W okresie objętym historycznymi danymi finansowymi Emitent nie korzystał z finansowania bankowego. Wynikało to z przyjęcia strategii rozwoju organicznego w oparciu o środki własne i wypracowywane zyski. Wskaźnik ogólnego zadłużenia w Spółce w latach 2003 – 2004 utrzymywał się na poziomie powyżej 60%. W roku 2005 udało się dodatkowo zmniejszyć ogólne zadłużenie do około 40% aktywów. W strukturze zadłużenia zdecydowanie przeważają zobowiązania wobec kontrahentów. Należy przy tym podkreślić, że Spółka korzysta w ten sposób z dźwigni finansowej, zwłaszcza opierając się na korzystnych warunkach współpracy z Avaya i innymi kluczowymi partnerami Emitenta. Uzyskanie takich warunków było możliwe dzięki wieloletniej, bezproblemowej współpracy oraz wypracowania odpowiedniej renomy u dostawców. W związku z powyższym Spółka nie korzysta z kredytów długoterminowych, co skutkuje niskim udziałem zadłużenia długoterminowego w strukturze aktywów (przykładowo dla roku 2005 jest to 2%).

## 9.2 Wynik operacyjny

### 9.2.1 Informacje dotyczące istotnych czynników, w tym zdarzeń nadzwyczajnych lub sporadycznych lub nowych rozwiązań, mających istotny wpływ na wyniki działalności operacyjnej

W latach 2003 - 2005 w Spółce nie występowały istotne czynniki mające wpływ na wynik na działalności operacyjnej.

### 9.2.2 Omówienie przyczyn znaczących zmian w sprzedaży netto lub przychodach netto Emitenta w sytuacji, gdy sprawozdania finansowe wykazują takie zmiany

W 2005 roku nastąpił około 40% wzrost przychodów netto z 8,0 mln zł w roku 2004 do 11,2 mln zł w roku 2005. Wzrost wynikał z dynamicznego rozwoju działalności Emitenta i pozyskania nowych kontraktów. Większość przychodów pochodziła ze sprzedaży sztandarowych produktów Spółki takich jak: rozwiązania call/contact center, zaawansowane systemy telekomunikacyjne, projekty dla sieci niskoprądowych, sprzedaż usług i urządzeń dla sieci niskoprądowych.

### 9.2.3 Informacje dotyczące jakichkolwiek elementów polityki rządowej, gospodarczej, fiskalnej, monetarnej i politycznej oraz czynników, które miały istotny wpływ lub które mogłyby bezpośrednio lub pośrednio mieć istotny wpływ, na działalność operacyjną Emitenta

#### Perspektywy rozwoju działalności Emitenta

Perspektywy rozwoju Emitenta uwarunkowane są między innymi następującymi czynnikami:

- zawartymi już lub obecnie negocjowanymi umowami,
- pozycją rynkową Emitenta i marką wypracowaną w poprzednich latach działalności,
- posiadanymi kontaktami i doświadczeniem,
- realizacją planowanego programu inwestycyjnego,
- wzrostem inwestycji w sektorze teleinformatyki,
- dostosowaniem poziomu wydatków na teleinformatykę w Polsce w stosunku do PKB do poziomu innych krajów UE,
- dostępnością środków pomocowych z UE na dofinansowywanie projektów informatycznych, w zakresie podnoszenia konkurencyjności małych i średnich firm oraz inwestycji w nowoczesne technologie (kredyt technologiczny), co pozwala tym firmom na zwiększanie inwestycji w technologie teleinformatyczne,
- działaniami ujętymi w rządowym programie ePolska, związanymi w szczególności z promowaniem telepracy, co będzie skutkowało dalszym upowszechnieniem usług związanych z call center,
- uwarunkowaniami makroekonomicznymi, prawno-podatkowymi, politycznymi i innymi.

#### Przewidywania dotyczące czynników, które mogą mieć istotny wpływ na przyszłe wyniki Emitenta

Wzrost inwestycji w sektorze teleinformatyki oraz dostosowaniem poziomu wydatków na teleinformatykę w Polsce w stosunku do PKB do poziomu innych krajów UE.

<sup>12</sup> Wskaźnik ogólnego zadłużenia – stosunek zobowiązań ogółem do ogólnej sumy pasywów.

<sup>13</sup> Wskaźnik zadłużenia długoterminowego – stosunek zobowiązań długoterminowych do pasywów ogółem.

W Polsce udział wydatków na IT w stosunku do PKB jest jednym z najniższych we wszystkich państwach członkowskich Unii Europejskiej. Średnia dla całej UE wynosi **6,9% PKB**. Również wśród „nowych” członków UE Polska znajduje się w grupie krajów z najmniejszym wskaźnikiem intensywności inwestycji w IT.

**Tabela 10. Wielkość rynku informatycznego i telekomunikacyjnego krajów „Nowej Dziesiątki”**

kraj	rynek IT (mld EUR)	rynek telekom. (mld EUR)	wydatki IT/cap.(EUR)	IT w PKB (%)	sprzedaż komputerów PC (tys. szt.)
Cypr*)	0,19	0,58	251	2,0%	32,0
Czechy	2,62	3,93	254	3,3%	383,3
Estonia	0,22	0,52	150	3,1%	60,0
Malta*)	0,10	0,25	263	2,6%	15,0
Litwa	0,26	0,79	73	1,7%	70,1
Łotwa	0,22	0,67	92	2,5%	56,8
<b>Polska</b>	<b>3,99</b>	<b>10,81</b>	<b>104</b>	<b>2,0%</b>	<b>1 150,8</b>
Słowacja	0,76	1,26	141	2,4%	148,6
Słowenia	0,51	0,98	255	2,1%	110,8
Węgry	1,96	4,00	193	3,5%	290,8

**Źródło: Komisja Europejska**

Emitent spodziewa się systematycznego zwiększania udziału wydatków na teleinformatykę w Polsce i zmniejszania różnicy między Polską a średnią europejską. Przy założeniu, że dotychczasowe tempo wzrostu PKB utrzyma się oraz wzrośnie skłonność firm do inwestowania, można oczekiwać istotnego wzrostu wydatków na nowoczesne systemy teleinformatyczne.

#### *Wzrost PKB i inwestycji*

Rok 2005 oraz I kwartał 2006 przyniósł kontynuację pozytywnych trendów gospodarczych, oraz wzrost głównych parametrów makroekonomicznych. Oznacza to m.in. wyższy wzrost PKB, rosnący eksport, wzrost wydatków inwestycyjnych i konsumpcji wewnętrznej. Rozwój branży teleinformatycznej pozostaje w bliskiej zależności z ogólną sytuacją gospodarczą kraju oraz kondycją przedsiębiorstw, które są odbiorcami rozwiązań i usług Emitenta.

#### *Fundusze unijne na dofinansowywanie projektów informatycznych*

Polskie przedsiębiorstwa w związku z wejściem Polski do UE uzyskały szeroki dostęp do funduszy unijnych, w tym do środków pomocowych wspierających inwestycje w zaawansowane technologie. Polska firma może się ubiegać o dotację w wysokości do 50% projektu na inwestycje i wdrożenie dotyczące nowych technologii i rozwiązań innowacyjnych. Dofinansowanie może dotyczyć kosztów zakupu usług, oprogramowania oraz sprzętu.

Fundusze strukturalne dla przedsiębiorstw wspierają m.in. projekty związane ze wzrostem konkurencyjności małych i średnich przedsiębiorstw poprzez doradztwo i inwestycje oraz z inwestycjami technologicznymi (kredyt technologiczny). Emitent oczekuje, że przy wsparciu funduszy unijnych wzrosną inwestycje w teleinformatykę, a przez to popyt na produkty Spółki.

#### *Znaczenie teleinformatyki w strategii ePolska*

Rozwój telekomunikacji i informatyki jest priorytetowy – zdaniem autorów „Strategii informatyzacji Rzeczypospolitej Polskiej – ePolska na lata 2004-2006”. Jej istotą jest bezpośrednia, multimedialna komunikacja między dowolnymi miejscami na ziemi, możliwość powszechnego i efektywniejszego dostępu do informacji oraz jej późniejszego przetwarzania. Dzięki teleinformatyce można też nadzorować dowolnie skomplikowany proces, co poprawia koordynację i ekonomikę działania. Zastosowanie teleinformatyki może przynieść znaczące korzyści:

- koszty działalności gospodarczej ulegną obniżeniu;
  - państwo i społeczeństwo, dzięki racjonalizacji i lepszej kontroli procesów, będzie oszczędniejsze;
  - obywatele będą zadowoleni z lepszego dostępu do usług;
  - powstaną możliwości zdobywania wiedzy i podnoszenia kwalifikacji, niezależnie od pochodzenia społecznego i geograficznego.
- Opisane korzyści wymagają zaangażowania państwa w proces informatyzacji. Działaniom ku temu zmierzającym poświęcony był „Plan działania eEurope 2002”, a następnie „Plan działania eEurope 2005” przyjęty przez Radę Ministrów UE w 2003 roku jako rezolucja eEurope. Jednym z 11 kluczowych obszarów działania miało być wspieranie telepracy, określanej mianem e-work. Rozwój nowych technologii, wnioski z wdrażanej Strategii Lizbońskiej oraz nadchodzący kalendarzowy koniec planu są przesłankami dla Komisji Europejskiej do przyjęcia nowego planu: „i2010 – Europejskie Społeczeństwo Informacyjne”. Zauważa się w nim rosnącą tendencję wykorzystania rozwiązań teleinformatycznych w pracy, wpływającą na elastyczną organizację pracy, jej jakość i bezpieczeństwo. Poszczególne kraje będą musiały sformułować swoje odpowiedniki tej strategii, podobnie jak miało to miejsce w przypadku wcześniejszych planów.

*/Źródło: Komitet Badań Naukowych/*

*Regulacje prawne i podatkowe*

W ostatnich latach systematycznie obniżano wysokość stawki CIT, co wpłynęło na poprawę wyników przedsiębiorstw i ułatwiło ich rozwój. Dzięki zmniejszeniu obciążeń podatkowych klienci Spółki mogą większe kwoty przeznaczyć na inwestycje. Jest to zdecydowanie pozytywne zjawisko, także patrząc z punktu widzenia Emitenta. Spółka zakłada, że w związku z integracją polskiej gospodarki ze strukturami europejskimi oraz światowym procesem globalizacji, zmiany polskich przepisów podatkowych i prawnych będą zmierzały w stronę liberalizacji i dalszego zmniejszania obciążeń podatników, celem zagwarantowania odpowiedniego poziomu konkurencyjności podmiotów działających na polskim rynku.

## 10 Zasoby kapitałowe

### 10.1 Informacje dotyczące źródeł kapitału Emitenta (zarówno krótko - jak i długoterminowego)

Tabela 11 Źródła finansowania Emitenta

Lp	Wyszczególnienie	2005		2004		2003		Zmiana stanu			
			%		%		%		%		%
		kwota	udziału	kwota	udziału	kwota	udziału	2005/2004		2005/2003	
1	2	3	4	3	4	5	6	9	10	11	12
A.	Kapitał (fundusz) własny	3 688,4	58,4	1 089,6	31,0	932,0	35,8	2 598,8	338,5	2 756,4	395,8
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	1 486,0	23,5	886,0	25,2	216,9	8,3	600,0	167,7	1 269,1	685,1
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	1 155,4	18,3	2,7	0,1	572,5	22,0	1 152,7	42 792,6	582,9	201,8
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	81,2	1,3	57,6	1,6	0,0	0,0	23,6	141,0	81,2	0,0
VIII.	Zysk (strata) netto	965,8	15,3	432,8	12,3	142,6	5,5	533,0	223,2	823,2	677,3
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,0	0,0	(289,5)	(8,2)	0,0	0,0	289,5	0,0	0,0	0,0
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	2 624,7	41,6	2 424,0	69,0	1 668,2	64,2	200,7	108,3	956,5	157,3
I.	Rezerwy na zobowiązania	16,7	0,3	31,0	0,9	0,0	0,0	(14,3)	53,9	16,7	0,0
II.	Zobowiązania długoterminowe	127,5	2,0	773,6	22,0	0,0	0,0	(646,1)	16,5	127,5	0,0
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	2 436,9	38,6	1 522,3	43,3	1 637,1	63,0	914,6	160,1	799,8	148,9
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	43,6	0,7	97,1	2,8	31,1	1,2	(53,5)	44,9	12,5	140,2
Pasywa razem		6 313,0	100,0	3 513,6	100,0	2 600,2	100,0	2 799,4	179,7	3 712,8	242,8

Źródło: Emitent

Do oceny struktury finansowania aktywów Emitenta wykorzystano przedstawione poniżej wskaźniki:

Tabela 12. Wskaźniki struktury finansowania aktywów Emitenta

Wyszczególnienie	j.m.	2005	2004	2003
Wskaźnik struktury kapitału <sup>14</sup>	%	3,4%	7,3%	0%
Wskaźnik stopy zadłużenia <sup>15</sup>	%	41,1%	69,4%	64,1%
Wskaźnik kapitałów obcych do kapitałów własnych <sup>16</sup>	%	70,0%	226,9%	178,9%
Wskaźnik udziału kapitału własnego w finansowaniu majątku <sup>17</sup>	%	58,8%	30,5%	35,8%

Źródło: Emitent

W latach 2003 – 2005 struktura finansowania Emitenta uległa istotnej zmianie. W roku 2003 i 2004 dominującą pozycję zajmowały kapitały obce, zaś w roku 2005 kapitały własne. Kapitał własny w roku 2003 i 2004 finansował majątek Spółki w ponad 30%. W roku 2005 było to odpowiednio 59%. Ogólna stopa zadłużenia spadła z ponad 60% w latach 2003 – 2004 do około 40% w roku 2005. Najistotniejszą pozycję jako składnik kapitałów własnych ma kapitał podstawowy oraz wypracowany zysk. W kategorii zobowiązań wyraźnie przeważają zobowiązania krótkoterminowe, w tym szczególnie zobowiązania handlowe wobec kontrahentów.

### 10.2 Wyjaśnienie źródeł i kwot oraz opis przepływów środków pieniężnych Emitenta

Źródła finansowania oraz przepływy pieniężne zostały przedstawione na dzień 31.12.2005 r. tj. na dzień ostatnich zbadanych danych finansowych.

<sup>14</sup> Wskaźnik struktury kapitału – stosunek zadłużenia długoterminowego do kapitału własnego.

<sup>15</sup> Wskaźnik stopy zadłużenia – stosunek zadłużenia ogółem do sumy pasywów/aktywów.

<sup>16</sup> Wskaźnik kapitałów obcych do kapitałów własnych – stosunek wartości zadłużenia ogółem do wartości kapitałów własnych.

<sup>17</sup> Wskaźnik udziału kapitału własnego w finansowaniu majątku – stosunek wartości kapitałów własnych do wartości aktywów/pasywów.

**Kapitał własny**

Na dzień 31.12.2005 r. na kapitał własny Emitenta składał się kapitał podstawowy w wysokości 1.486 tys. zł, kapitał zapasowy w wysokości 1.183 tys. zł powiększone o zysk netto za 2005 rok w wysokości 967 tys. zł oraz zysk z lat poprzednich w wysokości 81 tys. zł.

**Kapitał zakładowy**

Kapitał zakładowy spółki akcyjnej tworzony jest zgodnie z przepisami kodeksu spółek handlowych oraz postanowieniami Statutu i powinien wynosić, co najmniej 500 tysięcy złotych. Na dzień 31.12.2005 r. kapitał podstawowy wynosił 1.486 tys. zł.

**Kapitał zapasowy**

Zgodnie z art. 396 § 1 kodeksu spółek handlowych, spółka akcyjna jest zobowiązana do tworzenia kapitału zapasowego przeznaczonego na pokrycie ewentualnej straty. Kapitał zapasowy tworzy się przelewając corocznie co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie, co najmniej jednej trzeciej kapitału zakładowego. Kapitał zapasowy zasila się również nadwyżkami z emisji akcji, pozostałymi po pokryciu kosztów emisji (art. 396 § 2 ksh). Do kapitału zapasowego wpływają również dopłaty, które akcjonariusze uiszczają w zamian za przyznanie szczególnych uprawnień ich dotychczasowym akcjom, o ile dopłaty te nie zostaną użyte na wyrównanie nadzwyczajnych odpisów lub strat (art. 396 § 3 ksh).

Zgodnie z brzmieniem art. 396 § 5 ksh o użyciu kapitału zapasowego rozstrzyga Walne Zgromadzenie, z zastrzeżeniem, że część kapitału zapasowego w wysokości 1/3 kapitału zakładowego może być użyta jedynie na pokrycie straty wykazanej w sprawozdaniu finansowym.

Na dzień 31.12.2005 r. kapitał zapasowy wynosił 1.183 tys. zł.

**Zysk z lat ubiegłych i zysk netto roku bieżącego**

Decyzję o sposobie o sposobie rozdzielania zysku roku bieżącego oraz w sprawie pokrycia ewentualnych strat z lat ubiegłych podejmuje Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

Na koniec roku obrotowego 2005 wystąpił zysk z lat ubiegłych w wysokości 81 tys. zł.

Na dzień 31.12.2005 roku zysk netto Emitenta wyniósł 966 tys. zł

**Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania**

Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania wynosiły na koniec 2005 r. 2.602 tys. zł.

Na 31.12.2005 roku rezerwy na zobowiązania wynosiły 17 tys. zł.

Na koniec 2005 r. zobowiązania długoterminowe wynosiły 127 tys. zł.

W dniu 31.12.2005 r. zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 2.415 tys. zł.

**Opis przepływów środków pieniężnych Emitenta**

Środki pieniężne na początek 2005 r. kształtowały się na poziomie 429 tys. zł.

W 2005 r. przepływy pieniężne netto wyniosły 1.294 tys. zł.

Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej wyniosły 322 tys. zł. Zysk netto wyniósł 966 tys. zł, a korekty razem -644 tys. zł. Wśród korekt największe znaczenie mają: zmiana stanu należności -1.837 tys. zł, amortyzacja 271 tys. zł, odsetki i udziały w zyskach 62 tys. zł oraz zmiana stanów zapasów 191 tys. zł i zobowiązań krótkoterminowych 868 tys. zł.

Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej nie spowodowały istotnych zmian w ilości gotówki.

Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej były dodatnie i wynosiły 971 tys. zł. Wpływy wyniosły 1.743 tys. zł, natomiast wydatki finansowe wyniosły 772 tys. zł. Na wydatki złożyły się głównie: spłata kredytów i pożyczek (600 tys. zł), dywidendy i wypłaty na rzecz właścicieli (110 tys. zł) oraz odsetki (62 tys. zł).

Środki pieniężne na koniec 2005 r. wyniosły 1.723 tys. zł.

**10.3 Informacje na temat potrzeb kredytowych oraz struktury finansowania Emitenta**

Na dzień zatwierdzenia Prospektu Emitent nie korzystał z kredytów bankowych. Na dzień zatwierdzenia Prospektu nie występowały potrzeby kredytowe.

**10.4 Informacje dotyczące jakichkolwiek ograniczeń w wykorzystywaniu zasobów kapitałowych, które miały lub które mogłyby mieć bezpośrednio lub pośrednio istotny wpływ, na działalność operacyjną Emitenta**

Nie występują żadne ograniczenia w wykorzystaniu zasobów kapitałowych Emitenta.

**10.5 Informacje dotyczące przewidywanych źródeł funduszy potrzebnych do zrealizowania zobowiązań przedstawionych w pozycjach 5.2.3. i 8.1.**

Ponieważ Emitent nie podjął jeszcze żadnych wiążących decyzji, co do planowanych zobowiązań, dlatego też nie wskazuje źródeł finansowania związanych z potencjalnymi inwestycjami. Jednakże polityka finansowania podstawowej działalności operacyjnej Emitenta oraz dotycząca zobowiązań opiera się na finansowaniu z przychodów ze sprzedaży produktów oraz za pomocą kapitałów własnych. Emitent zamierza ten stan utrzymać oczekując jednocześnie, że tempo wzrostu jego przychodów ze sprzedaży w latach 2006-2008 się zwiększy. Dodatkowym, jednorazowym źródłem finansowym Emitenta będą planowane środki pozyskane z emisji akcji serii E. Ponadto Emitent w miarę wzrostu skali działalności nie wyklucza wykorzystania kredytów bankowych, a przez to wykorzystania efektu dźwigni finansowej.

## 11 Badania i rozwój, patenty i licencje

### 11.1 Badania i rozwój

Emitent w okresie objętym historycznymi danymi finansowymi nie prowadził prac badawczych i rozwojowych dotyczących nowych produktów.

### 11.2 Podsumowanie podstawowych informacji dotyczących uzależnienia emitenta od patentów lub licencji, umów przemysłowych, handlowych lub finansowych, albo od nowych procesów produkcyjnych

Emitent nie jest uzależniony od patentów ani licencji.

Jako integrator systemów telekomunikacyjnych m.in. Avaya oraz NICE uzależniony jest jednak od aktualnych warunków oferowanych przez producentów urządzeń do sprzedaży w sieci autoryzowanych przedstawicieli. Warunki te są negocjowane w ograniczonym zakresie. Emitent ogranicza ryzyko związane z tym zakresem poprzez dywersyfikację dostawców i oferowanych produktów.

Emitent prowadzi działalność ochrony fizycznej osób i mienia na podstawie koncesji Ministerstwa Spraw Wewnętrznych i Administracji Nr L-0196/05 z dnia 25 lipca 2005 r. na prowadzenie działalności gospodarczej w zakresie usług ochrony mienia realizowanych w formie zabezpieczenia technicznego. Koncesja została udzielona na 10 lat, na terenie całego kraju. Organ wydający koncesję określił datę rozpoczęcia działalności na dzień 1 września 2005 r. Następnie, na wniosek Emitenta, Organ wydający koncesję Decyzją Nr 2 do koncesji Nr L-0196/05 postanowił zmienić przedmiotową koncesję zakresie określenia daty rozpoczęcia działalności poprzez określenie tej daty na dzień 2 stycznia 2006r.

Emitent złożył ponadto w dniu 02.03.2006 r. wniosek w Urzędzie Patentowym RP dotyczący udzielenia prawa ochronnego znaku towarowego (słowno – graficznego) „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne SA”. Do dnia zatwierdzenia Prospektu Spółka nie otrzymała potwierdzenia zarejestrowania ww. znaku.

### 11.3 Certyfikaty i uprawnienia posiadane przez Emitenta

Emitent wdrożył certyfikowany system zarządzania jakością według wymagań normy ISO 9001 i AQAP 110. Z roku na rok Emitent uzyskuje pozytywny wynik audytu.

Emitent posiada wysoki stopień certyfikacji u głównego dostawcy (koncernu Avaya) – „Silver Value Added Reseller”. W związku z dynamicznym rozwojem Spółka jest w trakcie certyfikacji na wyższy stopień kompetencji: „Gold Value Added Reseller”. Zakończenie tego procesu planuje się na III kwartał br.

Od 2004 r. Spółka posiada status partnera WorldStone z siedzibą w Londynie. WorldStone Group jest organizacją stworzoną w celu zapewnienia obsługi międzynarodowych projektów teleinformatycznych. UNIMA 2000 została jedynym partnerem WorldStone Group w Polsce. Spółka reprezentuje grupę WorldStone także na terenie Litwy, Łotwy oraz Ukrainy. Na dzień zatwierdzenia Prospektu Spółka nie realizowała sprzedaży usług na terenie Litwy, Łotwy i Ukrainy. WorldStone Group ma sześćdziesiąt lokalizacji w ponad 30 krajach w Europie, na Środkowy Wschódzie, w Azji oraz obu Amerykach. Z usług podmiotów zrzeszonych w Worldstone korzystają m.in.: ING Group, Adecco, Good Year, The New York Times, Agfa, Mercedes-Benz, Vis, Philip Morris, Schering-Plough i jeszcze ponad 4000 innych, lokalnych odbiorców. Więcej informacji na temat organizacji i obecności w niej Emitenta jest dostępnych pod adresem <http://www.worldstone.com/globalcoverage/poland.aspx>.



## 12 Informacje o tendencjach

### 12.1 Najistotniejsze ostatnio występujące tendencje w produkcji, sprzedaży i zapasach oraz kosztach i cenach sprzedaży za okres od daty zakończenia ostatniego roku obrachunkowego do daty dokumentu rejestacyjnego

Od daty zakończenia ostatniego roku obrachunkowego Emitenta do daty zatwierdzenia Prospektu w zakresie produkcji, sprzedaży, zapasów, kosztów wystąpiły następujące tendencje:

#### Rynki zbytu:

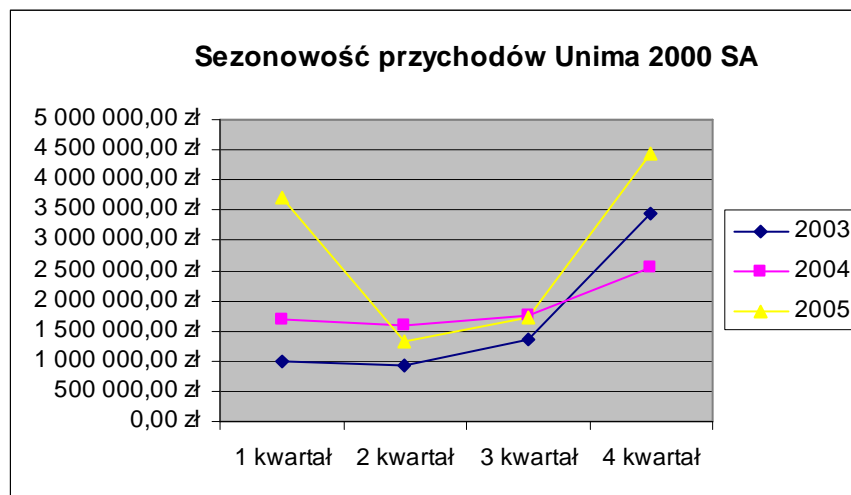
W zakresie rynków zbytu na dzień zatwierdzenia Prospektu Emitent nie odnotował istotnych zmian, w stosunku do roku 2005.

#### W zakresie produkcji:

Spółka jest integratorem rozwiązań teleinformatycznych, wobec tego nie prowadzi działalności produkcyjnej, bazując na rozwiązaniach i technologiach dostarczanych przez jej głównych partnerów technologicznych.

#### Sprzedaż:

Sprzedaż realizowana przez Spółkę podlega wahaniom sezonowym, co jest widoczne na poniższym wykresie. Tradycyjnie Spółka osiąga najlepsze wyniki w IV kwartale. Najgorszym okresem w sprzedaży jest z reguły II kwartał roku. Przykładowo w roku 2004 Spółka zrealizowała przychody w następujących proporcjach: I kwartał – 16%, II kwartał – 17%, III kwartał – 30%, IV kwartał – 37%. Natomiast w roku 2005 Spółka zrealizowała przychody w następujących proporcjach: I kwartał – 33%, II kwartał – 12% III kwartał – 15%, IV kwartał – 40%. Taki układ przychodów wiąże się z harmonogramem dokonywania inwestycji w sektorze teleinformatycznym.



Źródło: Emitent

#### Zapasy:

W zakresie zapasów na dzień zatwierdzenia Prospektu Emitent nie odnotował istotnych zmian, w stosunku do roku 2005. Poziom zapasów podlega wahaniom uzależnionym od harmonogramu realizowanych projektów.

#### Koszty:

W zakresie kosztów na dzień zatwierdzenia Prospektu Emitent nie odnotował istotnych zmian, w stosunku do roku 2005. Średni miesięczny poziom kosztów stałych nie zmienił się znacząco w 2006 roku. Poziom kosztów zmiennych, podobnie jak poziom przychodów ze sprzedaży podlega wahaniom sezonowym.

#### Ceny:

W zakresie cen sprzedaży oraz cen zakupu na dzień zatwierdzenia Prospektu Emitent nie odnotował istotnych zmian, w stosunku do roku 2005. Z uwagi na długoterminową tendencję obniżania się cen sprzętu komputerowego, w związku z postępem technologicznym, Emitent oczekuje, że udział procentowy sprzętu w realizowanych przychodach będzie spadał. Wzrastać będzie z kolei udział usług i wartości dodanej w postaci pracy integratora w zakresie wdrożenia i serwisowania wprowadzanych rozwiązań.

### 12.2 Informacje na temat jakichkolwiek znanych tendencji, niepewnych elementów, żądań, zobowiązań lub zdarzeń, które wedle wszelkiego prawdopodobieństwa mogą mieć znaczący wpływ na perspektywy Emitenta, przynajmniej do końca bieżącego roku obrachunkowego

W opinii Emitenta na dzień zatwierdzenia niniejszego Prospektu nie są znane Emitentowi żądania, zobowiązania lub zdarzenia, które mogą mieć znaczący wpływ na perspektywy Emitenta. Jednakże istnieje szereg czynników niezależnych od Emitenta, które mogą wywierać istotny wpływ na perspektywy rozwoju Spółki

Przyszłe wyniki finansowe Emitenta w dużym stopniu zależą od koniunktury gospodarczej, stanu finansów publicznych oraz uwarunkowań rynków branżowych w Polsce, Europie i świecie. Ponieważ Spółka działa na rynku zaawansowanych technologii szczególne znaczenie dla jej perspektyw mają tendencje rozwoju sektora teleinformatycznego, w szczególności zaś rynku telefonii IP oraz rynku call/contact center.

### 12.2.1 Perspektywy związane ze współpracą z Avaya

Emitent ściśle współpracuje z kilkoma wiodącymi dostawcami rozwiązań teleinformatycznych. Szczególne znaczenie z uwagi na wielkość realizowanych obrotów jak i najwyższy stopień zaawansowania technologicznego przypada współpracy z koncernem Avaya. Perspektywy tej współpracy w przyszłości są również bardzo dobre, przy uwzględnieniu rosnących obrotów handlowych oraz dominującej pozycji Avaya w zakresie dostarczanych rozwiązań.

Avaya Inc (spółka notowana na giełdzie w Nowym Jorku - NYSE) jest wiodącym globalnym dostawcą rozwiązań komunikacyjnych dla biznesu. Jest światowym liderem w systemach telefonii IP, aplikacjach i usługach komunikacyjnych. Avaya obsługuje ponad milion klientów korporacyjnych, w tym 90% firm z listy Fortune 500.

Oferowane przez Avaya rozwiązania dotyczą obszarów: przesyłania danych i głosu, zarządzania relacjami z klientem (CRM), zarządzania dokumentami, tradycyjnej komunikacji głosowej jak również świadczenie kompleksowych usług. Spółka została podzielona na dwa segmenty:

- Global Communications Solutions - zorientowana na przedsiębiorstwa różnej wielkości, rozwija i wprowadza na rynek produkty komunikacyjne i aplikacje. Segment obejmuje: duże systemy komunikacyjne, małe systemy komunikacyjne i aplikacje głosowe.
- Avaya Global Services – segment serwisowy, składa się z globalnej sieci serwisowej zatrudniającej około 8.500 osób pokrywającej cały cykl wprowadzenia rozwiązań: planowanie, projekt, wdrożenie, zarządzanie.

Główne przewagi konkurencyjne spółki Avaya i jej produktów to:

- zogniskowanie na potrzebach przedsiębiorstw;
- wiedza i doświadczenie w zakresie technologii głosowych;
- rozbudowana baza klientów;
- wiodące rozwiązania komunikacyjne dla biznesu pod względem jakości i funkcjonalności.
- globalna sieć serwisowa.

Obsługa klientów jest prowadzona przez własną sieć serwisową oraz pośrednie kanały dystrybucji składające się z globalnej sieci dystrybutorów, dealerów, resellerów i integratorów systemowych. Emitent zajmuje istotną pozycję w strukturze integratorów rozwiązań firmy Avaya w Polsce.

Avaya reprezentuje najwyższą światową jakość rozwiązań teleinformatycznych. „Business Communications Review” opublikował wyniki testów systemów IP PBX. Avaya zdobyła najwięcej punktów wyprzedzając m.in. Cisco, Alcatel, Siemens, Shore Tel. Ranking został przeprowadzony w trzech kategoriach: architektura, ilość portów oraz funkcjonalność.

Avaya posiada wiodącą pozycję na rynku globalnym, o czym świadczą poniższe dane:

**Tabela 13. Udział Avaya w światowym rynku telekomunikacyjnym**

Rynek	Miejsce	Udział rynkowy
Światowy rynek telefonii korporacyjnej	2	16%
Światowy rynek telefonii IP	1	25%
Amerykański rynek telefonii korporacyjnej	1	21%
Amerykański rynek telefonii IP	1	25%
Amerykański rynek call center	1	36%
Zachodnioeuropejski rynek call center	1	51%
Światowy rynek transmisji głosu	1	22%
Amerykański rynek transmisji głosu	1	25%
Amerykański rynek CPE	1	32%
Amerykański rynek konsultingu w zakresie budowy sieci	7	2%

**Źródło: Avaya**

### 12.2.2 Perspektywy rozwoju telefonii IP

Polski rynek telefonii IP dopiero powstaje. W kolejnych latach Spółka przewiduje jego gwałtowny rozwój i pod tym kątem stworzyła odpowiednią ofertę. Potencjał rynku oraz rozwój usług przesyłu głosu w sieciach IP najlepiej charakteryzują poniższe dane z rynku światowego.

Wartość amerykańskiego rynku usług głosowych IP dla biznesu była szacowana na 60 mln USD na koniec 2004 roku. Firma badawcza IDC przewiduje, że rynek ten będzie rósł w tempie ok. 282% i jego wartość w 2008 roku osiągnie 7,6 mld USD.

**Komisja Europejska** podejmuje działania mające na celu promowanie rozwoju telefonii IP. W tym celu zaleciła wszystkim 25 państwom członkowskim podjęcie działań zmierzających do zmniejszenia ograniczeń regulacyjnych w tym sektorze. Zwrócono

uwagę na szybki rozwój telefonii internetowej w Japonii i USA oraz wciąż bardzo ograniczone znaczenie w Europie. VoIP posiada około 4,9 mln klientów w Japonii, ok. 1 mln w USA, 110.000 w Niemczech, 220.000 we Francji, 50.000 w Wielkiej Brytanii. Czynnikiem hamującym rozwój sektora w Europie jest fakt, że tylko 6,5% mieszkańców UE ma dostęp do „szybkiego Internetu”, a 7,6% w krajach 15 sprzed rozszerzenia. /Źródło: Reuters/.

Organizacja badawcza **Economist Intelligence Unit (EIU)** przeprowadziła w USA badania wśród 250 zarządzających i stwierdziła, że 43% używa lub planuje wprowadzenie VoIP w ciągu dwóch najbliższych lat, podczas gdy kolejne 18% wskazuje na stosowanie tej technologii po dłuższym okresie. Powodem zainteresowania technologią, jakie wskazują zarządzający jest możliwość ograniczenia kosztów (87%) oraz duże możliwości samej technologii i aplikacji na niej opartych (71%).

Firma doradcza **ContactBabel** podaje, że 8% call center działających w Wielkiej Brytanii opiera się na czystych rozwiązaniach VoIP, natomiast 27% zastosowało mieszane rozwiązania IP/TDM. Duże call center wybierają chętniej rozwiązania IP. Wśród contact center o wielkości powyżej 250 agentów, 23% nadal używa czystego TDM.

Firma badawcza **IDC** wskazuje, że 14,3% australijskich dużych organizacji ma obecnie zainstalowany system telefonii IP, a 47% planuje zaimplementować odpowiednie rozwiązania w ciągu kolejnych trzech lat.

Firma doradcza **Deloitte & Touche** prognozuje, że do 2006 roku ponad 2/3 z około 2000 firm globalnych zacznie stosowanie rozwiązań IP. 84% przedsiębiorstw poddanych badaniu wskazało, że powodem wdrożenia były względy oszczędnościowe. 79% firm, które już korzysta z VOIP jest zadowolona z efektów i odniesionych korzyści.

### 12.2.3 Perspektywy rozwoju rynku call center

#### *Potencjał Polski jako lokalizacji dla europejskich call center*

W 2004 roku w Polsce działało 770 call center różnej wielkości. Zatrudniały one około 30 tys. osób. Datamonitor szacuje, że na koniec 2008 roku liczby te zwiększą się odpowiednio do 1,4 tys. placówek i 50 tys. agentów. /Źródło: Datamonitor cytat za PAIZ/.

W czołówce polskich call center plasują się: Polskie Centrum Marketingowe, Call Center Poland, CTM Teleperformance Polska. Największe firmy osiągają obroty na poziomie 15-25 mln zł. Obserwowane jest zainteresowanie polskim rynkiem firm zagranicznych oferujących usługi call center, głównie ze względu na ceny. Kilka z nich jest już w Polsce np. Transcom czy Sitel. Przykładowo Polskie Centrum Marketingowe zatrudnia 1.000 konsultantów w trybie dwuzmianowym, posiada call center na 600 agentów (jedno z wdrożeń Emitenta) oraz dysponuje nominalną wydajnością ponad 200.000 rozmów dziennie.

Polska stanowi idealny rynek tworzenia off-shore'owych call center z uwagi na:

- Korzystne warunki inwestowania (specjalne strefy ekonomiczne, fundusze strukturalne UE);
- Niskie koszty osobowe. Płaca telemarketera w Warszawie wynosi 1/3-1/4 płacy w Brandenburgii (wschodnia część Niemiec), a te stanowią 64% średnich płac w całych Niemczech. Koszty siły roboczej są najistotniejszym elementem, bo stanowiącym 60-70% kosztów funkcjonowania call centers.
- Elastyczność rynku pracy. Poziom liberalizmu rynku pracy lokuje Polskę na jednym z lepszych miejsc w Europie. Wyliczony przez Bank Światowy wskaźnik liberalizmu uwzględnia prawną ochronę pracownika, siłę związków zawodowych oraz podatki od zatrudnionych.
- Dostępność wykwalifikowanej siły roboczej.
- Bliskość kulturowa.
- Liberalizacja usług telekomunikacyjnych.
- Obniżający się poziom cen usług telekomunikacyjnych.
- Ochrona własności intelektualnej i danych osobowych.

#### *Globalny wzrost rynku call center*

Według danych firmy badawczej **Datamonitor**, już 1,2% osób zatrudnionych w Europie pracuje w call centers.

Firma badawcza przewiduje, że do 2007 roku odsetek osób zatrudnionych w Europie w telefonicznych centrach obsługi klienta wzrośnie do 1,6%. Wzrost będzie głównie udziałem i zasługą nowych, środkowoeuropejskich członków Unii Europejskiej - ocenia Datamonitor. Wzorem Irlandii, nowi członkowie Unii mają dostarczać temu rynkowi wykwalifikowanej i taniej siły roboczej.

Datamonitor szacuje, że w Europie, Afryce i na Bliskim Wschodzie jest około 25 tys. call centers. Zatrudniają one około 1,3 mln konsultantów; do 2007 roku wielkości te wzrosną odpowiednio do 37 tys. centrów i 1,8 mln konsultantów.

Datamonitor uważa, że rynek call centers w UE napędza rosnąca nadal dynamicznie liczba małych centrów telefonicznych. Zaledwie 3,3% centrów w regionie EMEA zatrudnia więcej niż 250 konsultantów, zdecydowana większość posiada mniej niż 100. Najwięcej przybywa centrów zatrudniających od 10 do 30 pracowników, obecnie stanowią one 47% wszystkich call centers w regionie EMEA. Do 2007 roku ich udział wzrośnie według Datamonitor do 56%.

Rozwój call centers jest możliwy dzięki wprowadzeniu nowych technologii, znacznie obniżających koszt stworzenia i funkcjonowania call center. Centrum telefoniczne znalazło się więc po prostu "w zasięgu" większej grupy firm.

Jak szacuje firma doradcza **Frost & Sullivan**, tylko w Ameryce Północnej działa ponad 50 tys. firm telemarketingowych, których roczne obroty wynoszą ponad 20 mld dolarów. W Europie w tym sektorze pracuje już ponad 1,2 proc. ogółu zatrudnionych, a w

ciągu trzech lat ich liczba zwiększy się o jedną trzecią. Prawdziwy boom czeka Europę Środkowowschodnią - usługi telemarketingowe będą rozwijać się tu najszybciej na świecie. Już dziś w Polsce działa na tym rynku kilkadziesiąt firm, których roczne przychody sięgają 200 mln zł. Analitycy szacują, że będą one rosnąć w tempie 20 proc. Szybko rozwijająca się sieć telefoniczna i technologie teleinformatyczne pozwalają w krótkim czasie dotrzeć do setek tysięcy klientów i zaoferować im odpowiednie produkty.

Choć coraz częściej używane są bardziej zaawansowane aplikacje usprawniające pracę call center, tj. IVR, czy PDS na rynku nadal dominują tradycyjne rozwiązania, składające się z centrali telefonicznej i stanowisk agentów. Nie zawsze wykorzystuje się nawet funkcję, w którą współczesne centrale abonenckie wyposażane są seryjnie, czyli system ACD (Automatic Call Distribution). Niewiele wdraża się również systemów funkcjonujących w oparciu o technologię pakietowej transmisji danych (VoIP), choć w porównaniu z poprzednimi latami ich ilość znacznie wzrosła. Generalnie jednak za zaawansowane instalacje można uznać co najwyżej 20 proc. funkcjonujących rozwiązań. W zależności od stopnia zaawansowania koszt uruchomienia contact center o takiej samej liczbie stanowisk, może różnić się nawet dziesięciokrotnie. Koszt uruchomienia jednego stanowiska w zaawansowanym contact center może nawet przekroczyć kwotę 60 tys zł. Nakłady niezbędne na stworzenie infrastruktury teleinformatycznej contact center, czyli sprzętu, oprogramowania i usług, stanowią zaledwie część całkowitych kosztów inwestycji. Widać to szczególnie wyraźnie w dłuższej perspektywie. Wyniki dotychczasowych badań wskazują bowiem, że koszty personalne mogą sięgać nawet 65% kosztów operacyjnych.

## 13 Prognozy wyników lub wyniki szacunkowe

### 13.1 Oświadczenie wskazujące podstawowe założenia, na których Emitent opiera swoje prognozy lub szacunki

Emitent sporządzając prognozy wziął pod uwagę czynniki, które zostały wymienione w paragrafie 50 rekomendacji CESR

w sprawie spójnej implementacji Rozporządzenia Komisji Europejskiej nr 809/2004 o prospekcie w szczególności czynniki takie jak:

- poprzednie wyniki, analiza rynku, zmiany strategii, udział w rynku i pozycja Emitenta,
- aktualna sytuacja finansowa i jej potencjalne zmiany,
- opis wpływu transakcji nabycia lub zbycia, zmiana strategii lub każda istotna zmiana w kwestiach ochrony środowiska i technologii,
- zmiany w środowisku prawnym i podatkowym,
- zobowiązania wobec osób trzecich.

#### Podstawowe założenia dotyczące prognozy wyników za 2006 rok.

Informacje o założeniach dotyczących czynników, na które członkowie organów administracyjnych, zarządzających lub nadzorczych Spółki nie mają wpływu:

- W II półroczu 2006 roku Emitent będzie działał w zbliżonych warunkach rynkowych, prawnych i podatkowych jak w roku 2005 i pierwszych 2 kwartałach roku 2006.
- W II półroczu 2006 roku Emitent będzie działał w zbliżonych warunkach koniunktury ekonomicznej jak w roku 2005 i pierwszych 2 kwartałach roku 2006.
- W I półroczu 2006 nie miały miejsca zdarzenia nadzwyczajne, które mogłyby mieć wpływ na wyniki finansowe Spółki –
- sporządzając prognozy wyników Zarząd nie posiada informacji o jakichkolwiek zdarzeniach nadzwyczajnych.
- Uwzględniono w prognozach czynnik sezonowości przychodów Emitenta. Przykładowo w roku 2004 Spółka zrealizowała w II półroczu 67% całorocznych obrotów, natomiast w roku 2005 odpowiednio 55%.
- Emitent założył, że w III kwartale 2006 roku z przeprowadzonej emisji otrzyma kwotę 12,0 milionów złotych, przy czym koszty emisji będą wynosić 800 tys. zł.
- Emitent przyjął założenie, że rentowność działalności operacyjnej utrzyma się na poziomie 11,6%
- Planowane działania akwizycyjne zostaną sfinalizowane w I kwartale 2007 roku, wobec czego nie będą miały wpływu na wynik 2006 roku;
- Struktura kosztów będzie analogiczna jak w 2006 roku, z uwzględnieniem wzrostu kosztów sprzedaży o 20% oraz kosztów ogólnego zarządu o 10%;
- Założono brak wpływu czynników pozaoperacyjnych oraz wyników zdarzeń nadzwyczajnych na wynik finansowy Emitenta;
- Sukcesywne zagospodarowywanie środków z emisji zgodnie z ich przeznaczeniem określonym w Prospekcie, spowoduje dodatkowo dodatni wynik z przychodów finansowych w IV kwartale 2006 w wysokości 98 tys. zł.

### 13.2 Raport sporządzony przez niezależnego biegłego rewidenta

Dla Akcjonariuszy, Rady Nadzorczej i Zarządu Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie.

Dokonaliśmy sprawdzenia prognozowanych informacji finansowych na rok 2006 spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. z siedzibą w Krakowie, ul. Zapolskiej 16 a, na które składają się oparte na znaczących szacunkach prognozy dotyczące następujących pozycji rachunku zysków i strat za okres od 01.01.2006 roku do 31.12.2006 roku:

- 1) przychody ze sprzedaży netto w wysokości 15 566 tys. zł;
- 2) zysk netto w wysokości 1 484 tys. zł,

Podane wyżej prognozowane informacje finansowe uwzględniają prognozę wyników za okres od 01.01.2006 do 31.12.2006 roku.

Za sporządzenie prognozowanych informacji finansowych, w tym założeń, na których je oparto, odpowiada Zarząd Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. Naszym zadaniem było dokonanie sprawdzenia prognozowanych informacji finansowych opartych w formie planu na rok 2006, opartych na znaczących szacunkach.

Sprawdzenie prognozowanych informacji finansowych przeprowadziliśmy stosownie do postanowień norm i wytycznych zawartych w Międzynarodowym Standardzie Usług Atestacyjnych 3400 (ASIE 3400) wydanych przez Międzynarodową Federację Księgowych (IFAC).

Standard nakłada na nas obowiązek przeprowadzenia sprawdzenia prognozowanych informacji finansowych w taki sposób, aby uzyskać umiarkowaną pewność, że prognozowane informacje finansowe nie zawierają istotnych nieprawidłowości. Prognozowane informacje finansowe zostały sporządzone w celu zamieszczenia ich w Prospekcie Emisyjnym i przedstawienia ich potencjalnym inwestorom. Sprawdzając dowody uzasadniające przyjęte przez Zarząd Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. założenia, nie stwierdziliśmy niczego, co kazałoby nam sądzić, że nie stanowią one racjonalnej podstawy sporządzenia prognozowanych informacji finansowych.

Naszym zdaniem, prognozowane informacje finansowe obejmujące podane wyżej prognozowane dane liczbowe zostały poprawnie przygotowane na podstawie założeń. Zasady rachunkowości zastosowane do opracowania prognoz wyników są zgodne z zasadami stosowanymi w dwóch poprzednich latach obrotowych przez Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A.

Rzeczywiste wyniki finansowe mogą się różnić od przewidywań, ponieważ przewidywane zdarzenia często nie następują zgodnie z oczekiwaniami, a wynikające stąd odchylenia mogą być istotne.

Biegły Rewident:

Podmiot uprawniony do badania:

Ireneusz Biernat  
Nr ewid. 10322/7697

Kraków, dnia 03.08.2006r

---

38

Gabrieli Zapolskiej 16A w Krakowie. Pani Magdalena Kniszner pracuje również poza siedzibą Emitenta w zakresie niezbędnym lub przydatnym dla prawidłowego wykonania powierzonych mu obowiązków.

Pani Magdalena Kniszner jest żoną pana Krzysztofa Knisznera, zajmującego w Spółce stanowisko Prezesa Zarządu. Ponadto brak jest innych powiązań rodzinnych pomiędzy panią Magdaleną Kniszner a pozostałymi członkami Zarządu, członkami Rady Nadzorczej.

Pani Magdalena Kniszner posiada wykształcenie wyższe. W 1988 r. ukończyła Akademię Górniczo-Hutniczą w Krakowie- Wydział Elektroniki, Elektrotechniki i Automatyki, i uzyskała tytuł magistra inżyniera informatyka. Uczestniczyła w licznych kursach dotyczących zarządzania firmą i zasobami ludzkimi.

Pani Magdalena Kniszner od początku swojej kariery zawodowej związana była z firmą UNIMA 2000. W latach 1992-1997 była jej właścicielem. W 1998 r. była założycielem „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” Sp z o.o. i jej wiceprezesem. Od 1997r. jest zatrudniona u Emitenta w charakterze Wiceprezesa Zarządu.

Zgodnie z oświadczeniem pani Magdalena Kniszner:

- nie wykonuje działalności konkurencyjnej w stosunku do działalności Emitenta;
- nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie Ustawy o KRS;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie była pozbawiona przez sąd prawa prowadzenia działalności gospodarczej na własny rachunek oraz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej, reprezentanta lub pełnomocnika w spółce handlowej, przedsiębiorstwie państwowym, spółdzielni, fundacji lub stowarzyszeniu;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie była skazana prawomocnym wyrokiem za przestępstwa określone w przepisach rozdziałów XXXIII - XXXVII Kodeksu karnego oraz art. 585, 587 i 590 – 591 Kodeksu spółek handlowych;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie postawiono wobec niej żadnych oficjalnych oskarżeń publicznych ani też nie zastosowano wobec niej żadnych sankcji ze strony organów ustawowych lub regulacyjnych;
- nie występują żadne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Spółki a Jej prywatnymi interesami lub innymi obowiązkami;
- nie pełniła w ostatnich pięciu latach funkcji osób nadzorujących lub zarządzających w podmiotach, które w okresie jego kadencji znalazłyby się w stanie upadłości lub likwidacji, ani też nie był współnikiem w takich podmiotach.

#### **Krzysztof Sikora**

Wiek:

#### **Wiceprezes Zarządu**

38 lat

Oprócz pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu oraz pracy u Emitenta na stanowisku Dyrektora ds. Operacyjno-Technicznych, pan Krzysztof Sikora nie wykonuje żadnej innej działalności gospodarczej lub zawodowej. Miejscem pracy pana Krzysztofa Sikory jest siedziba Emitenta przy ul. Gabrieli Zapolskiej 16A w Krakowie. Pan Krzysztof Sikora pracuje również poza siedzibą Emitenta w zakresie niezbędnym lub przydatnym dla prawidłowego wykonania powierzonych mu obowiązków.

Brak jest powiązań rodzinnych pomiędzy panem Krzysztofem Sikorą a pozostałymi członkami Zarządu, członkami Rady Nadzorczej.

Pan Krzysztof Sikora posiada wykształcenie wyższe. W 1993r. ukończył Politechnikę Krakowską - Wydział Inżynierii Elektrycznej i uzyskał tytuł magistra inżyniera elektrotechnika. Natomiast w 2000r. ukończył studia podyplomowe, w Akademii Górniczo-Hutniczej w Krakowie o kierunku: nowoczesne sieci i usługi telekomunikacyjne.

Pan Krzysztof Sikora pracował kolejno: w latach 1993-1996 w Telekomunikacji Polskiej SA Zakład Terenowy Kraków Centrum, jako Instruktor a następnie w latach 1996-1997, jako Specjalista ds. teletransmisji. Następnie w latach: 1997-2000 zatrudniony był w Grupie Kapitałowej „Tele-Fonika” na stanowiskach: Mistrza działu kontroli jakości w Zakładzie Kabli Światłowodowych (lata: 1997-1998), Kierownika projektu w Zakładzie Integracji Sieci (lata: 1998-1999), a następnie Dyrektora ds. techniki i inwestycji w „Telefonia Południe Potel” Sp. z o.o./ „Telbeskid” Sp. z o.o. (lata: 1998-1999). W latach 2000-2003 Pan Krzysztof Sikora zajmował stanowisko Dyrektora Technicznego Pro-Futuro SA. Na lata 2003-2004 przypada okres, w którym pan Krzysztof Sikora sprawował funkcję Wiceprezesa Zarządu Tele-Fonika Zakład Integracji Sieci Sp. z o.o., łącząc ją ze stanowiskiem Dyrektora ds. Technicznych by od końca 2003r. do końca 2004r. pełnić funkcję Prezesa Zarządu. Od stycznia 2005r. pan Krzysztof Sikora pełni funkcję Członka Zarządu UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne SA, pracując jednocześnie na stanowisku Dyrektora ds. Operacyjno-Technicznych. W dniu 24 lutego 2006 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Emitenta, , powierzyło mu funkcję Wiceprezesa Zarządu.

Ponadto w roku 2003 pan Krzysztof Sikora pełnił funkcję Przewodniczącego Rady Nadzorczej „Telbeskid” Sp. z o.o.

Zgodnie z oświadczeniem pan Krzysztof Sikora:

- nie wykonuje działalności konkurencyjnej w stosunku do działalności Emitenta;
- nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie Ustawy o KRS;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był pozbawiony przez sąd prawa prowadzenia działalności gospodarczej na własny rachunek oraz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej, reprezentanta lub pełnomocnika w spółce handlowej, przedsiębiorstwie państwowym, spółdzielni, fundacji lub stowarzyszeniu;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwa określone w przepisach rozdziałów XXXIII - XXXVII Kodeksu karnego oraz art. 585, 587 i 590 – 591 Kodeksu spółek handlowych;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie postawiono wobec niego żadnych oficjalnych oskarżeń publicznych ani też nie zastosowano wobec niego żadnych sankcji ze strony organów ustawowych lub regulacyjnych;
- nie występują żadne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Spółki a Jego prywatnymi interesami lub innymi obowiązkami;



- nie pełnił w ostatnich pięciu latach funkcji osób nadzorujących lub zarządzających w podmiotach, które w okresie jego kadencji znalazłyby się w stanie upadłości lub likwidacji, ani też nie był współnikiem w takich podmiotach.

### 14.1.2 Osoby nadzorujące

Na dzień zatwierdzenia Prospektu Rada Nadzorcza Emitenta składa się z 5 (pięciu) Członków.

W skład Rady Nadzorczej wchodzi:

#### **Zbigniew Pietroń**

Wiek:

#### **Przewodniczący Rady Nadzorczej**

53 lata

Pan Zbigniew Pietroń pełni funkcję Członka Rady Nadzorczej od dnia 17 września 2004r.

Pan Zbigniew Pietroń nie jest pracownikiem Emitenta. Oprócz pełnienia funkcji Przewodniczącego Rady Nadzorczej Emitenta pan Zbigniew Pietroń nie wykonuje żadnej działalności gospodarczej lub zawodowej, która miałaby istotne znaczenie dla Emitenta. Natomiast od 2001r., w ramach wykonywanej przez siebie działalności gospodarczej świadczy on na rzecz Emitenta usługi konsultingowe i doradcze w zakresie strategicznego i bieżącego zarządzania Spółką.

Pan Zbigniew Pietroń posiada wykształcenie wyższe. W 1978r. ukończył Uniwersytet Jagielloński (kierunek studiów: fizyka i astronomia) i uzyskał tytuł magistra. Ponadto w 1992r. uzyskał dyplom Institut Francais de Gestion (Francuskiego Instytutu Zarządzania)

Pan Zbigniew Pietroń w latach 1978-1991 pracował jako pracownik naukowy w Instytucie Meteorologii i Gospodarki Wodnej Oddział w Krakowie. W latach 1990-1992 był współnikiem i dyrektorem zarządzającym w BIOMEX Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie. W latach 1991–1992 był również współnikiem oraz dyrektorem finansowym w spółce „GIEŁDA MW-SYSTEM” Spółka cywilna z siedzibą w Krakowie. Od 1996r. do 1997r. pełnił w Hurtowni Farmaceutycznej MAGRAM Józef Dulba z siedzibą w Krakowie funkcję dyrektora ds. ekonomicznych i pełnomocnika właściciela ds. przekształceń a następnie pełnomocnika właściciela ds. likwidacji. Następnie, będąc współnikiem „Przedsiębiorstwa Wielobranżowego SAMAROL” Sp. z o.o. z siedzibą w Opatkowicach, gm. Proszowice, pełnił kolejno funkcje: dyrektora ds. ekonomicznych, doradcy Zarządu, Wiceprezesa i Prezesa Zarządu (1997-1999). W latach 1998-2000: współnik i Prezes Zarządu w SAMAR-EKO Sp. z o.o. z siedzibą w Opatkowicach, gm. Proszowice. W okresie od 2002r. do 2005r. – Prezes Zarządu NO NAME Sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie. Od 2000r. prowadzi działalność gospodarczą pod firmą ADVANCED BUSINESS CONSULTING Zbigniew Pietroń, w ramach której świadczy usługi w zakresie zarządzania i doradztwa w zarządzaniu podmiotami gospodarczymi oraz inne usługi konsultingowe.

Ponadto pan Zbigniew Pietroń w latach: 2000-2002 pełnił funkcję Przewodniczącego Rady Nadzorczej w spółce SYMATRIX sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie.

Zgodnie z oświadczeniem pan Zbigniew Pietroń:

- nie wykonuje działalności konkurencyjnej w stosunku do działalności Emitenta;
- nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie Ustawy o KRS;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był pozbawiony przez sąd prawa prowadzenia działalności gospodarczej na własny rachunek oraz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej, reprezentanta lub pełnomocnika w spółce handlowej, przedsiębiorstwie państwowym, spółdzielni, fundacji lub stowarzyszeniu;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwa określone w przepisach rozdziałów XXXIII - XXXVII Kodeksu karnego oraz art. 585, 587 i 590 – 591 Kodeksu spółek handlowych;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie postawiono wobec niego żadnych oficjalnych oskarżeń publicznych ani też nie zastosowano wobec niego żadnych sankcji ze strony organów ustawowych lub regulacyjnych;
- nie występują żadne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Spółki a Jego prywatnymi interesami lub innymi obowiązkami;
- nie pełnił w ostatnich pięciu latach funkcji osób nadzorujących lub zarządzających w podmiotach, które w okresie jego kadencji znalazłyby się w stanie upadłości lub likwidacji, ani też nie był współnikiem w takich podmiotach.

#### **Elżbieta Zalecińska**

Wiek:

#### **Członek Rady Nadzorczej**

44 lata

Pani Elżbieta Zalecińska pełni funkcję Członka Rady Nadzorczej od dnia 17 września 2004r.

Oprócz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Emitenta pani Elżbieta Zalecińska nie wykonuje żadnej innej działalności gospodarczej lub zawodowej, która miałaby istotne znaczenie dla Emitenta. Brak jest powiązań rodzinnych pomiędzy panią Elżbietą Zalecińską a pozostałymi członkami Zarządu, członkami Rady Nadzorczej oraz wskazanymi w Prospekcie osobami na stanowiskach kierowniczych wyższego szczebla.

Pani Elżbieta Zalecińska posiada wykształcenie wyższe ekonomiczne. W 1986r. ukończyła Akademię Ekonomiczną w Krakowie. W 1998r. złożyła egzamin państwowy uprawniający do zasiadania w radach nadzorczych w imieniu i na rzecz Skarbu Państwa. Nadto ukończyła szereg kursów i szkoleń z zakresu bankowości i zarządzania, w tym m.in. kurs dla kadry menadżerskiej Northwestern University w Chicago (1992) oraz roczny kurs dla wyższej kadry kierowniczej Grupy HVB (Monachium 2000).

Pani Elżbieta Zalecińska w latach 1988-1989 pracowała jako specjalista ds. handlowych w Spółdzielni Pracy COMINEX z siedzibą w Krakowie. Następnie w latach: 1989-90 pełniła funkcję Dyrektora Oddziału Handlu Krajowego i Zagranicznego w UNIROL Sp. z

o.o. z siedzibą w Krakowie. Od 1990 r. jest nieprzerwanie związana z Bankiem BPH SA Oddział w Krakowie, gdzie zajmowała m.in. stanowisko Głównego Specjalisty w Departamencie Analiz i Prognoz Ekonomicznych (1990-1993), Kierownika Projektu Automatyzacji Procesów Bankowych (1993-1995), Dyrektora Oddziału Banku (1996-2000); od 2000 pełni funkcję Dyrektora Makroregionu Bankowości Korporacyjnej

Zgodnie z oświadczeniem pani Elżbieta Zalecińska:

- nie wykonuje działalności konkurencyjnej w stosunku do działalności Emitenta;
- nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie Ustawy o KRS;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie była pozbawiona przez sąd prawa prowadzenia działalności gospodarczej na własny rachunek oraz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej, reprezentanta lub pełnomocnika w spółce handlowej, przedsiębiorstwie państwowym, spółdzielni, fundacji lub stowarzyszeniu;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie była skazana prawomocnym wyrokiem za przestępstwa określone w przepisach rozdziałów XXXIII - XXXVII Kodeksu karnego oraz art. 585, 587 i 590 – 591 Kodeksu spółek handlowych;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie postawiono wobec niej żadnych oficjalnych oskarżeń publicznych ani też nie zastosowano wobec niej żadnych sankcji ze strony organów ustawowych lub regulacyjnych;
- nie występują żadne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Spółki a Jej prywatnymi interesami lub innymi obowiązkami;
- nie pełniła w ostatnich pięciu latach funkcji osób nadzorujących lub zarządzających w podmiotach, które w okresie jego kadencji znalazłyby się w stanie upadłości lub likwidacji, ani też nie był współnikiem w takich podmiotach.

#### **Adam Bodzoń**

#### **Członek Rady Nadzorczej**

Wiek:

62 lat

Pan Adam Bodzoń pełni funkcję Członka Rady Nadzorczej od dnia 17 września 2004r.

Oprócz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Emitenta pan Adam Bodzoń nie wykonuje żadnej innej działalności gospodarczej lub zawodowej, która miałaby istotne znaczenie dla Emitenta. Brak jest powiązań rodzinnych pomiędzy panem Adamem Bodzoniem a pozostałymi członkami Zarządu, członkami Rady Nadzorczej oraz wskazanymi w Prospekcie osobami na stanowiskach kierowniczych wyższego szczebla.

Pan Adam Bodzoń posiada wykształcenie wyższe. W 1970 r. ukończył studia na kierunku elektrotechnika hutnicza na Wydziale Elektrycznym Akademii Górniczo-Hutniczej w Krakowie.

Pan Adam Bodzoń, W latach: 1970–1978, pracował w „BIPROSTAL” z siedzibą w Krakowie na stanowisku: Projektant. Następnie w latach: 1978–1979 pracował w Sybetr – Irak, jako Szef utrzymania ruchu. W okresie 1980–1986 był Kierownikiem Działu Technicznego Akademii Medycznej w Krakowie. Od 1986r.do1994r. pełnił funkcję Wiceprezesa Przedsiębiorstwa Wielobranżowego „Hobbit” z siedzibą Krakowie, a od 1995r. do 2003r. zajmował stanowisko Prezesa Zarządu „Quadrum Polska”. Od 2000r. jest Prezesem Zarządu Energo Sp.z o.o.

Od 1986r. prowadzi działalność gospodarczą pod firmą Przedsiębiorstwo Handlowo Usługowe „Computronix”.

Zgodnie z oświadczeniem pan Adam Bodzoń:

- nie wykonuje działalności konkurencyjnej w stosunku do działalności Emitenta;
- nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie Ustawy o KRS;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był pozbawiony przez sąd prawa prowadzenia działalności gospodarczej na własny rachunek oraz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej, reprezentanta lub pełnomocnika w spółce handlowej, przedsiębiorstwie państwowym, spółdzielni, fundacji lub stowarzyszeniu;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwa określone w przepisach rozdziałów XXXIII - XXXVII Kodeksu karnego oraz art. 585, 587 i 590 – 591 Kodeksu spółek handlowych;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie postawiono wobec niego żadnych oficjalnych oskarżeń publicznych ani też nie zastosowano wobec niego żadnych sankcji ze strony organów ustawowych lub regulacyjnych;
- nie występują żadne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Spółki a Jego prywatnymi interesami lub innymi obowiązkami;
- nie pełnił w ostatnich pięciu latach funkcji osób nadzorujących lub zarządzających w podmiotach, które w okresie jego kadencji znalazłyby się w stanie upadłości lub likwidacji, ani też nie był współnikiem w takich podmiotach.

#### **Jarosław Bauc**

#### **Członek Rady Nadzorczej**

Wiek:

48 lat

Pan Jarosław Bauc pełni funkcję Członka Rady Nadzorczej od dnia 24.02.2006r.

Oprócz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Emitenta pan Jarosław Bauc nie wykonuje żadnej innej działalności gospodarczej lub zawodowej, która miałaby istotne znaczenie dla Emitenta. Brak jest powiązań rodzinnych pomiędzy panem Jarosławem Baucem a pozostałymi członkami Zarządu, członkami Rady Nadzorczej oraz wskazanymi w Prospekcie osobami na stanowiskach kierowniczych wyższego szczebla.

Pan Jarosław Bauc posiada wykształcenie wyższe. W 1982r. ukończył studia wyższe na Wydziale Ekonomii Uniwersytetu Łódzkiego w Łodzi uzyskując tytuł magistra ekonomii. Od 1982 r. jest pracownikiem naukowym Uniwersytetu Łódzkiego. W 1988r. uzyskał tytuł MBA University of Windsor Kanada. W 1991r. uzyskał tytuł doktora nauk ekonomicznych Uniwersytetu Łódzkiego.

Pan Jarosław Bauc, w latach: 1992–1997, pracował jako doradca i menadżer projektów w Centrum Badań Społeczno-Ekonomicznych (CASE). Od 1996r. jest doradcą USAID w Ministerstwie Finansów Mongolii, w Ministerstwie Finansów Rumunii oraz Gruzji. Na lata 1999-2000 przypada okres pełnienia przez pana Jarosława Bauca funkcji Sekretarza Stanu i Pierwszego Zastępcy Ministra w Ministerstwie Finansów RP, zaś na lata 2001-2002 – funkcji Ministra Finansów w Rządzie RP. W okresie 2002-2004 pracował na stanowisku Prezesa Zarządu Powszechnego Towarzystwa Emerytalnego SKARBIEC-Emerytura S.A. W latach 2004-2006 był Prezesem Zarządu SKARBIEC Asset Management Holding S.A i Prezesem Zarządu Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych SKARBIEC S.A Od 1 lutego 2006r. zajmuje stanowisko Prezesa Zarządu – Dyrektora Generalnego Polkomtel S.A. (upływ kadencji: 31.12.2007r.).

Pan Jarosław Bauc pełni funkcję członka Rady Nadzorczej w Towarzystwie Funduszy Inwestycyjnych SKARBIEC S.A.

Zgodnie z oświadczeniem pan Jarosław Bauc:

- nie wykonuje działalności konkurencyjnej w stosunku do działalności Emitenta;
- nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie Ustawy o KRS;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był pozbawiony przez sąd prawa prowadzenia działalności gospodarczej na własny rachunek oraz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej, reprezentanta lub pełnomocnika w spółce handlowej, przedsiębiorstwie państwowym, spółdzielni, fundacji lub stowarzyszeniu;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwa określone w przepisach rozdziałów XXXIII - XXXVII Kodeksu karnego oraz art. 585, 587 i 590 – 591 Kodeksu spółek handlowych;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie postawiono wobec niego żadnych oficjalnych oskarżeń publicznych ani też nie zastosowano wobec niego żadnych sankcji ze strony organów ustawowych lub regulacyjnych;
- nie występują żadne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Spółki a Jego prywatnymi interesami lub innymi obowiązkami;
- nie pełnił w ostatnich pięciu latach funkcji osób nadzorujących lub zarządzających w podmiotach, które w okresie jego kadencji znalazłyby się w stanie upadłości lub likwidacji, ani też nie był współnikiem w takich podmiotach.

**Bogdan Duszek**

Wiek:

**Członek Rady Nadzorczej**

47 lat

Pan Bogdan Duszek pełni funkcję Członka Rady Nadzorczej od dnia 25.04.2006r.

Oprócz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej Emitenta pan Bogdan Duszek, świadcząc pracę na stanowisku Dyrektora Wydziału Rynku Pierwotnego na rzecz Domu Maklerskiego Banku Ochrony Środowiska SA (oferującego i znaczącego akcjonariusza Emitenta), wykonuje działalność, która ma istotne znaczenie dla Emitenta, gdyż pełniąc powoływaną funkcję kierowniczą w Domu Maklerskim Banku Ochrony Środowiska SA jest on m.in. odpowiedzialny za poprawność i przebieg oferty papierów wartościowych Emitenta, których dotyczy przedmiotowy Prospekt.

Brak jest powiązań rodzinnych pomiędzy panem Bogdanem Duszkim a pozostałymi członkami Zarządu, członkami Rady Nadzorczej oraz wskazanymi w Prospekcie osobami na stanowiskach kierowniczych wyższego szczebla.

Pan Bogdan Duszek posiada wykształcenie wyższe. W 1984r. ukończył studia wyższe na Wydziale Elektrycznym Politechniki Warszawskiej w Warszawie uzyskując tytuł magistra inżyniera. W 1994r. uzyskał licencję maklera oraz ukończył kurs na doradcę inwestycyjnego. W 2006 r. ukończył w Szkole Głównej Handlowej Studia Podyplomowe „Zarządzanie Wartością Firmy”.

Pan Bogdan Duszek, w latach 1984–1986, pracował jako asystent w Centrum Informatyki Energetyki w Warszawie; od 1986r. do 1993 r., jako asystent – projektant w Biurze Studiów i Projektów Energetycznych „Energoprojekt” w Warszawie. Następnie w latach 1993-2005 pełnił funkcję, kolejno: specjalisty, zastępcy naczelnika wydziału, eksperta a także naczelnika wydziału w Bankowym Domu Maklerskim Powszechnego Kasy Oszczędności S.A. w Warszawie. Od 2005 r. Pan Bogdan Duszek pracuje jako Dyrektor Wydziału Rynku Pierwotnego Domu Maklerskiego Banku Ochrony Środowiska S.A, w Warszawie.

Zgodnie z oświadczeniem pan Bogdan Duszek:

- nie wykonuje działalności konkurencyjnej w stosunku do działalności Emitenta;
- nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych, prowadzonym na podstawie Ustawy o KRS;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był pozbawiony przez sąd prawa prowadzenia działalności gospodarczej na własny rachunek oraz pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej, reprezentanta lub pełnomocnika w spółce handlowej, przedsiębiorstwie państwowym, spółdzielni, fundacji lub stowarzyszeniu;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie był skazany prawomocnym wyrokiem za przestępstwa określone w przepisach rozdziałów XXXIII - XXXVII Kodeksu karnego oraz art. 585, 587 i 590 – 591 Kodeksu spółek handlowych;
- w okresie ostatnich pięciu lat nie postawiono wobec niego żadnych oficjalnych oskarżeń publicznych ani też nie zastosowano wobec niego żadnych sankcji ze strony organów ustawowych lub regulacyjnych;
- nie występują żadne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Spółki a Jego prywatnymi interesami lub innymi obowiązkami;
- nie pełnił w ostatnich pięciu latach funkcji osób nadzorujących lub zarządzających w podmiotach, które w okresie jego kadencji znalazłyby się w stanie upadłości lub likwidacji, ani też nie był współnikiem w takich podmiotach.

### 14.1.3 Osoby zarządzające wyższego szczebla

W opinii Emitenta, nie istnieją inne osoby zarządzające wyższego szczebla, które miałyby znaczenie dla stwierdzenia, że Emitent posiada stosowną wiedzę i doświadczenie do zarządzania swoją działalnością.



## 14.2 Informacje na temat konfliktu interesów w organach administracyjnych, zarządzających i nadzorczych oraz wśród osób zarządzających wyższego szczebla

### 14.2.1 Potencjalne konflikty interesów pomiędzy obowiązkami wobec Emitenta a innymi obowiązkami i interesami prywatnymi członków Zarządu, Rady Nadzorczej i innych osób na stanowiskach kierowniczych wyższego szczebla

#### Zarząd

Zgodnie ze złożonymi oświadczeniami: pan Krzysztof Kniszner, pani Magdalena Kniszner oraz pan Krzysztof Sikora nie prowadzą interesów prywatnych ani nie wykonują innych obowiązków, które pozostawałyby w konflikcie z ich obowiązkami wobec Emitenta.

Pan Krzysztof Kniszner, Prezes Zarządu Emitenta należy do znacznych akcjonariuszy, posiada 643 000 akcji reprezentujących 43,27% kapitału zakładowego Emitenta, na podstawie których dysponuje 1 186 000 głosów na Walnym Zgromadzeniu, co stanowi 46,11% głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Potencjalnie sprawowanie funkcji Prezesa Zarządu przez znacznego akcjonariusza może stanowić konflikt interesów, w szczególności poprzez możliwą rozbieżność interesów np. co do wypłaty dywidendy.

Pani Magdalena Kniszner, Wiceprezes Zarządu Emitenta należy do znacznych akcjonariuszy, posiada 643 000 akcji reprezentujących 43,27% kapitału zakładowego Emitenta, na podstawie których dysponuje 1 186 000 głosów na Walnym Zgromadzeniu, co stanowi 46,11% głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Potencjalnie sprawowanie funkcji Wiceprezesa Zarządu przez znacznego akcjonariusza może stanowić konflikt interesów, w szczególności poprzez możliwą rozbieżność interesów np. co do wypłaty dywidendy.

Emitent nie posiada innej wiedzy o możliwych potencjalnie konfliktach interesów.

W celu zabezpieczenia przed możliwością wystąpienia konfliktu interesów u powyżej wskazanych osób Emitent zawarł ze wszystkimi Członkami Zarządu umowy o zakazie konkurencji. Dla celów przedmiotowych umów, przez działalność konkurencyjną w stosunku do działalności Emitenta, strony określiły działalność każdego podmiotu identyczną lub istotnie podobną do działalności Emitenta określonej we wpisie do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców.

Poprzez zawarcie umów Członkowie Zarządu zobowiązali się w okresie trwania stosunku pracy oraz w okresie 3 (trzech) lat po ustaniu stosunku pracy pomiędzy nimi a Emitentem, jako pracodawcą, nie rozpowszechniać, nie ujawniać ani nie wykorzystywać informacji stanowiących tajemnicę przedsiębiorstwa Spółki w rozumieniu art. 11 ust. 4 Ustawy z dnia 16 kwietnia 1993 r. o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji (tekst jednolity: Dz. U. 2003 r. Nr 153 poz. 1503).

Dodatkowo w czasie trwania stosunku pracy członkowie zarządu zobowiązali się:

- a) nie prowadzić bezpośrednio lub pośrednio działalności konkurencyjnej w stosunku do działalności Spółki, na własny rachunek, w formie indywidualnej działalności gospodarczej, jako wspólnicy w spółce cywilnej, lub w spółce jawnej lub w spółce partnerskiej, lub jako komandytariusze lub komplementariusze w spółce komandytowej, lub jako wspólnicy w spółce komandytowo-akcyjnej, lub jako członkowie spółdzielni;
- b) nie wykonywać pracy w ramach umowy o pracę, lub świadczyć usług w ramach umowy zlecenia lub na podstawie innego stosunku prawnego, na rzecz podmiotu prowadzącego działalność konkurencyjną w stosunku do działalności Spółki
- c) nie nabywać lub nie obejmować udziałów w spółkach prawa handlowego prowadzących działalność konkurencyjną w stosunku do działalności Spółki, z wyjątkiem nabywania pakietów nie przekraczających 8% akcji w spółkach, których akcje znajdują się w publicznym obrocie (dodatkowo pracownicy każdorazowo oświadczyli, iż nie posiadają powyżej 8% akcji w żadnej spółce akcyjnej);
- d) nie obejmować stanowisk w organach zarządzających, nadzorujących lub kontrolujących w spółkach prawa handlowego lub spółdzielniach prowadzących działalność konkurencyjną w stosunku do Spółki;
- e) nie działać w charakterze pełnomocników lub w innym podobnym charakterze na rzecz podmiotu prowadzącego działalność konkurencyjną w stosunku do działalności Spółki.

Zobowiązania, o których powyżej mowa, pozostaną w mocy przez 9 (dziewięć) miesięcy po ustaniu stosunku pracy pomiędzy Członkiem Zarządu a Emitentem. Okres ten może być skrócony za porozumieniem stron, jednak nie więcej niż do 5 (pięciu) miesięcy. W zamian za wykonywanie określonych powyżej obowiązków po ustaniu stosunku pracy z Emitentem, będzie dokonana przez Emitenta wypłata na rzecz Członka Zarządu odszkodowania w wysokości 25% - w przypadku umowy zawartej z panem Krzysztofem Sikorą - oraz 70% - w przypadku umów zawartych z panem Krzysztofem Knisznerem oraz panią Magdaleną Kniszner - przeciętnego wynagrodzenia pobranego przez członków zarządu w ostatnich 9 (dziewięciu) miesiącach stosunku pracy z Emitentem, jako Pracodawcą. Odszkodowanie będzie wypłacane w 9 (dziewięciu) równych ratach w okresie 9 (dziewięciu) miesięcy po ustaniu stosunku pracy pomiędzy Członkiem Zarządu a Emitentem. Odszkodowanie oraz liczba rat zostaną odpowiednio zmniejszone w przypadku skrócenia tego dziewięciomiesięcznego okresu pozostawania w mocy postanowień umowy po ustaniu stosunku pracy z

Pracodawcą.

W przypadku, po ustaniu stosunku pracy, niewykonania lub nienależytego wykonania przez pana Krzysztofa Sikorę albo niewykonania przez pana Krzysztofa Knisznera lub panią Magdalenę Kniszner powyżej określonych zobowiązań wynikających z umowy o zakazie konkurencji, Emitent zwolniony będzie z obowiązku wypłaty odszkodowania. Ponadto Członek Zarządu zobowiązany będzie do niezwłocznego zwrotu Emitentowi wypłaconego mu w całości lub części odszkodowania a nadto niezależnie od obowiązku zwrotu ewentualnie wypłaconej części lub całości odszkodowania, Członek Zarządu zapłaci Spółce, jako pracodawcy karę umowną w wysokości równej kwocie Odszkodowania.

Strony uzgodniły również, iż jeżeli po ustaniu stosunku pracy z Emitentem, jako Pracodawcą, Członek Zarządu, pan Krzysztof Kniszner, jako pracownik, nie wykonałby zobowiązań, o których mowa powyżej, zapłaci karę umowną w wysokości równej 70% przeciętnego wynagrodzenia pobranego przez pracownika w ostatnich 9 (dziewięciu) miesiącach stosunku pracy ze Spółką, jako pracodawcą. Podobne uregulowania obowiązują przypadku umowy z panią Magdaleną Kniszner.

Strony uzgodniły ponadto, iż jeżeli po ustaniu stosunku pracy z Emitentem, jako Pracodawcą, Członek Zarządu, pan Krzysztof Sikora, jako pracownik, nie wykonałby lub nienależycie wykonywałby zobowiązania, o których mowa powyżej, zapłaci karę umowną w wysokości równej 25% przeciętnego wynagrodzenia pobranego przez pracownika w ostatnich 9 (dziewięciu) miesiącach stosunku pracy ze Spółką, jako pracodawcą.

Dodatkowo, w okresie trwania stosunku pracy oraz po jego ustaniu, Członkowie Zarządu zobowiązali się:

- a) nie nakłaniać osób będących stroną umów ze Spółką do niewykonania lub nienależytego wykonywania swoich obowiązków wobec Spółki; oraz
- b) nie rozpowszechniać informacji, których rozpowszechnianie mogłoby w jakikolwiek sposób zaszkodzić reputacji lub w inny sposób wyrządzić szkodę Spółki lub któremukolwiek z jej klientów.

Różnice w umowach dotyczące:

- 1) wysokości odszkodowania za wykonywanie zobowiązań przez Członków Zarządu wypłaconego przez Emitenta,
- 2) wysokości kar umownych jakie Członkowie Zarządu są zobowiązani wypłacić Emitentowi,
- 3) dotyczące przypadków, w których Członkowie Zarządu są obowiązani wypłacić Emitentowi kary umowne (niewykonanie obowiązków – w przypadku umowy z Krzysztofem Knisznerem oraz Magdaleną Kniszner - bądź niewykonanie lub nienależyte wykonanie obowiązków – w przypadku umowy z Krzysztofem Sikorą),

są jedynymi różnicami znajdującymi się w umowach. Pozostała treść umów jest jednolita dla wszystkich Członków Zarządu.

## **Rada Nadzorcza**

Zgodnie ze złożonymi oświadczeniami: pan Zbigniew Pietroń, pani Elżbieta Zalecińska, pan Adam Bodzoń, pan Jarosław Bauc oraz pan Bogdan Duszek nie prowadzą interesów prywatnych ani nie wykonują innych obowiązków, które pozostawałyby w konflikcie z ich obowiązkami wobec Emitenta.

### **14.3 Umowy i porozumienia ze znaczącymi akcjonariuszami, klientami, dostawcami lub innymi osobami, na mocy których osoby opisane w pierwszym akapicie pozycji 14.1 zostały wybrane na członków organów administracyjnych, zarządzających lub nadzorczych, albo na osoby zarządzające wyższego szczebla**

Zgodnie z oświadczeniami osób, wskazanych w pozycji 14.1 niniejszego Dokumentu Rejestacyjnego, nie istnieją żadne umowy i porozumienia ze znaczącymi akcjonariuszami, klientami, dostawcami lub innymi osobami, na mocy których zostały one wybrane na członków organów administracyjnych, zarządzających lub nadzorczych, albo na osoby zarządzające wyższego szczebla, za wyjątkiem regulacji statutowych odnoszących się do sposobu powoływaniu niektórych członków Rady Nadzorczej.

Uchwałą Nr 4 z dnia 24.02.2006 r. Walne Zgromadzenie Emitenta dokonało zmiany Statutu, wedle której każdemu z Założycieli Spółki (panu Krzysztofowi Knisznerowi oraz pani Magdalenie Kniszner, będącym jednocześnie Prezesem oraz Wiceprezesem Zarządu Emitenta) zostało przyznane prawo wyznaczanie jednego członka Rady Nadzorczej. Prawo to może być wykonywane dopóki Założyciel posiada co najmniej 10 (dziesięć) procent głosów na Walnym Zgromadzeniu. Prawo to, do dnia zatwierdzenia Prospektu Emisyjnego, nie zostało przez Założycieli wykorzystane. Pozostali członkowie Rady Nadzorczej wybierani są przez Walne Zgromadzenie. Przynajmniej jeden z członków Rady Nadzorczej wybieranych przez Walne Zgromadzenie jest członkiem niezależnym. W obecnej kadencji Rady Nadzorczej funkcję jej niezależnego członka pełni pan Jarosław Bauc.

Dodatkowo w Statucie zostały skonkretyzowane zasady wykonywania uprawnień Założycieli Emitenta: wyznaczenie i odwołanie członków Rady Nadzorczej przez Założycieli Spółki następuje poprzez pisemne zawiadomienie, podpisane przez Założycieli i doręczone Spółce. W przypadku, gdyby Założyciel nie wykonał swego uprawnienia pomimo dwukrotnego wezwania dokonanego przez Zarząd w odstępach 15 dniowych, uprawnienie powyższe przechodzi na Walne Zgromadzenie. Spółka w terminie 7 dni od dnia otrzymania oświadczenia zobowiązana jest zgłosić zmiany do Krajowego Rejestru Sądowego. W przypadku, gdy mandat członka Rady Nadzorczej wyznaczonego przez Założycieli wygasa, są oni zobowiązani do bezzwłocznego wyznaczenia w jego miejsce nowego członka.

Członkowie Zarządu zostali powołani uchwałami Rady Nadzorczej Emitenta w głosowaniu tajnym, przy uwzględnieniu ich kwalifikacji oraz rękojmi właściwego wypełniania czynności członków Zarządu.

Dotychczasowi Członkowie Rady Nadzorczej zostali powołani uchwałą Walnego Zgromadzenia Emitenta w głosowaniu tajnym, przy uwzględnieniu ich kwalifikacji oraz rękojmi pełnienia właściwego nadzoru nad działalnością Emitenta.

#### **14.4 Szczegółowe informacje na temat ograniczeń uzgodnionych przez osoby, o których mowa w pozycji 14.1, w zakresie zbycia w określonym czasie posiadanych przez nie papierów wartościowych Emitenta**

Zgodnie z oświadczeniem Emitenta według jego najlepszej wiedzy na dzień zatwierdzenia Prospektu pomiędzy osobami wymienionymi w pkt. 1 a Emitentem nie istnieją żadne ograniczenia w zakresie zbycia w określonym czasie posiadanych przez nie papierów wartościowych Emitenta.

## 15 Wynagrodzenie i inne świadczenia za ostatni pełny rok obrotowy w odniesieniu do członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych oraz osób zarządzających wyższego szczebla

### 15.1 Wysokość wypłaconego wynagrodzenia (w tym świadczeń warunkowych lub odroczonech) oraz przyznanych przez Emitenta i jego podmioty zależne świadczeń w naturze za usługi świadczone na rzecz Spółki lub jej podmiotów zależnych

Poniżej zostały podane informacje na temat wynagrodzenia otrzymanego w 2005 roku przez osoby, które pełnią funkcję członków Zarządu i członków Rady Nadzorczej.

**Tabela 14. Wysokość wynagrodzeń i nagród za 2005 r. wypłaconych osobom zarządzającym:**

Funkcja	Imię i nazwisko	Wypłacone przez Emitenta w zł
Prezes Zarządu	Krzysztof Kniszner	216,780.38
Wiceprezes Zarządu	Magdalena Kniszner	180.386,06
Wiceprezes Zarządu	Krzysztof Sikora	127.200,00

**Źródło:** Emitent

Poza powyższymi składnikami wynagrodzeń osoby zarządzające nie otrzymywały innych świadczeń finansowych.

**Tabela 15. Wartość indywidualnych wynagrodzeń i nagród wypłaconych za 2005 rok osobom nadzorującym Emitenta.**

Funkcja	Imię i nazwisko	Wypłacone przez Emitenta w zł
Przewodniczący Rady Nadzorczej	Zbigniew Pietroń	8.070 netto (9.845,40 zł brutto) z tytułu usług doradczych świadczonych na rzecz Spółki
Członek Rady Nadzorczej	Elżbieta Zalecińska	2 000
Członek Rady Nadzorczej	Adam Bodzoń	2 000

**Źródło:** Emitent

*Wyjaśnienie:*

*W 2005 r. Rada Nadzorcza Spółki składała się z trzech osób. Członkowie Rady Nadzorczej: pan Bogdan Duszek oraz pan Jarosław Bauc nie pełnili swych funkcji w Radzie Nadzorczej w 2005 r.*

Poza powyższymi składnikami wynagrodzeń osoby nadzorujące nie otrzymywały innych świadczeń finansowych (w tym warunkowych lub odroczonech).

Zarówno Członkom Zarządu Emitenta jak i Członkom Rady Nadzorczej Emitenta nie zostały przyznane w 2005 roku przez Emitenta świadczenia w naturze za usługi przez nich realizowane.

### 15.2 Ogólna kwota wydzielona lub zgromadzona przez Emitenta lub jego podmioty zależne na świadczenia rentowe, emerytalne lub podobne świadczenia

W 2005 r. Emitent nie wydzielił ani nie zgromadził jakichkolwiek kwot przeznaczonych na świadczenia rentowe i emerytalne dla członków Zarządu i Rady Nadzorczej Emitenta lub osób na stanowiskach kierowniczych wyższego szczebla Emitenta.



## 16 Praktyki organu administracyjnego, zarządzającego i nadzorującego

### 16.1 Data zakończenia obecnej kadencji oraz okres, przez jaki członkowie organów administracyjnych, zarządzających i nadzorujących sprawowali swoje funkcje

#### 16.1.1 Zarząd

Według § 20 Statutu Emitenta, Zarząd składa się od jednej do pięciu osób. Kadencja członków Zarządu jest kadencją wspólną. Kadencja pierwszego Zarządu upłynie w dniu zatwierdzenia przez Walne Zgromadzenie sprawozdania finansowego Spółki za 2008 rok. Kadencja każdego kolejnego Zarządu trwa trzy lata. Mandaty członków Zarządu wygasają najpóźniej z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji.

Obecna kadencja Członków Zarządu upłynie w 2009 r.

#### 16.1.2 Rada Nadzorcza

Zgodnie z § 14 Statutu Emitenta, Rada Nadzorcza składa się z pięciu członków. Kadencja członków Rady Nadzorczej jest kadencją wspólną. Kadencja pierwszej Rady Nadzorczej upłynie z dniem zatwierdzenia przez Walne Zgromadzenie sprawozdania finansowego Spółki za 2007 rok. Kadencja każdej kolejnej Rady Nadzorczej trwa trzy lata. Mandaty członków Rady Nadzorczej wygasają najpóźniej z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji.

Obecna kadencja Członków Rady Nadzorczej upłynie w 2008 r.

### 16.2 Informacje o umowach o świadczenie usług członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych z Emitentem lub którymkolwiek z jego podmiotów zależnych określających świadczenia wypłacane w chwili rozwiązania stosunku pracy, lub stosowne oświadczenie o braku takich świadczeń

#### 16.2.1 Zarząd

##### Krzysztof Kniszner - Prezes Zarządu

Krzysztofowi Knisznerowi z tytułu pełnienia funkcji Prezesa Zarządu, przysługuje wynagrodzenie zasadnicze w wysokości 18.000,00 zł brutto miesięcznie oraz kwartalna premia uznaniowa, której wysokość ustalana jest każdorazowo przez Radę Nadzorczą i ograniczona jest do 50% rocznego wynagrodzenia podstawowego. Premia jest wypłacana pod warunkiem udzielenia absolutorium z pełnienia funkcji Członka Zarządu.

Krzysztof Kniszner jest zatrudniony u Emitenta na stanowisku Prezesa Zarządu na podstawie umowy o pracę z dnia 22 grudnia 2004 roku. Umowa o pracę została zawarta na czas nieokreślony.

Krzysztof Kniszner zatrudniony jest w pełnym wymiarze czasu pracy. Miejszem pracy Krzysztofa Knisznera jest przede wszystkim siedziba Emitenta w Krakowie przy ul. G. Zapolskiej 16A. Krzysztof Kniszner pracuje również poza siedzibą Emitenta w zakresie niezbędnym lub przydatnym dla prawidłowego wykonania powierzonych mu obowiązków.

Strony umowy o pracę przewidywały możliwość jej wypowiedzenia z zachowaniem trzymiesięcznego okresu wypowiedzenia, jednak Spółka może skorzystać z tego prawa tylko w razie wygaśnięcia mandatu Pracownika jako Prezesa Zarządu Spółki. W przypadku wypowiedzenia niniejszej Umowy przez Pracodawcę w związku z wygaśnięciem mandatu Pracownika jako członka Zarządu Spółki, Strony ustaliły, iż Pracodawca zapłaci Pracownikowi rekompensatę z tytułu rozwiązania stosunku pracy w kwocie 36-krotności jego wynagrodzenia za ostatni pełny miesiąc kalendarzowy pracy w Spółce. Rekompensata, o której mowa powyżej nie będzie należna, jeżeli wygaśnięcie mandatu nastąpi wskutek rezygnacji Pracownika z członkostwa w Zarządzie.

##### Magdalena Kniszner - Wiceprezes Zarządu

Magdalenie Kniszner z tytułu pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu, przysługuje wynagrodzenie zasadnicze w wysokości 14.600 zł brutto miesięcznie oraz kwartalna premia uznaniowa, której wysokość ustalana jest każdorazowo przez Radę Nadzorczą i ograniczona jest do 50% rocznego wynagrodzenia podstawowego. Premia jest wypłacana pod warunkiem udzielenia absolutorium z pełnienia funkcji Członka Zarządu.

Magdalena Kniszner jest zatrudniona u Emitenta na stanowisku Wiceprezesa Zarządu na podstawie umowy o pracę z dnia 22 grudnia 2004 roku. Umowa o pracę została zawarta na czas nieokreślony.

Magdalena Kniszner zatrudniona jest w pełnym wymiarze czasu pracy. Miejszem pracy Magdaleny Kniszner jest przede wszystkim siedziba Emitenta w Krakowie przy ul. G. Zapolskiej 16A. Magdalena Kniszner pracuje również poza siedzibą Emitenta w zakresie niezbędnym lub przydatnym dla prawidłowego wykonania powierzonych jej obowiązków.

Strony umowy o pracę przewidziały możliwość jej wypowiedzenia z zachowaniem trzymiesięcznego okresu wypowiedzenia, jednak Spółka może skorzystać z tego prawa tylko w razie wygaśnięcia mandatu Pracownika jako Wiceprezesa Zarządu Spółki. W przypadku wypowiedzenia niniejszej Umowy przez Pracodawcę w związku z wygaśnięciem mandatu Pracownika jako członka Zarządu Spółki, Strony ustaliły, iż Pracodawca zapłaci Pracownikowi rekompensatę z tytułu rozwiązania stosunku pracy w kwocie 36-krotności jego wynagrodzenia za ostatni pełny miesiąc kalendarzowy pracy w Spółce. Rekompensata, o której mowa powyżej nie będzie należna, jeżeli wygaśnięcie mandatu nastąpi wskutek rezygnacji Pracownika z członkostwa w Zarządzie.

#### Krzysztof Sikora - Wiceprezes Zarządu

Krzysztofowi Sikorze z tytułu pełnienia funkcji Członka Zarządu, przysługuje wynagrodzenie zasadnicze w wysokości 10.600,00 zł brutto miesięcznie oraz premia uznaniowa, której wysokość ustalana jest każdorazowo przez Radę Nadzorczą i ograniczona jest do 30% rocznego wynagrodzenia podstawowego. Premia jest wypłacana pod warunkiem udzielenia absolutorium z pełnienia funkcji Członka Zarządu.

Krzysztof Sikora jest zatrudniony na stanowisku Członka Zarządu - Dyrektora Operacyjno-Technicznego na podstawie umowy o pracę z dnia 22 grudnia 2004 roku. Umowa o pracę została zawarta na czas nieokreślony. Natomiast uchwałą nr 3 z dnia 24 lutego 2006 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki powołało go na stanowisko Wiceprezesa Zarządu.

Krzysztof Sikora zatrudniony jest w pełnym wymiarze czasu pracy. Miejszem pracy Krzysztofa Sikory jest przede wszystkim siedziba Emitenta w Krakowie przy ul. G. Zapolskiej 16A. Krzysztof Sikora pracuje również poza siedzibą Emitenta w zakresie niezbędnym lub przydatnym dla prawidłowego wykonania powierzonych mu obowiązków.

Strony umowy o pracę przewidziały możliwość jej wypowiedzenia z zachowaniem trzymiesięcznego okresu wypowiedzenia. Ponadto strony umowy ustaliły, iż naruszenie przez Pracownika jakiegokolwiek postanowienia tej umowy o zakazie konkurencji, w okresie trwania stosunku pracy z Pracodawcą, stanowi ciężkie naruszenie podstawowych obowiązków Pracownika w rozumieniu art. 52 Kodeksu pracy.

### **16.2.2 Rada Nadzorcza**

Zgodnie z uchwałą nr 5 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Emitenta z dnia 24 lutego 2004 r., z tytułu udziału w posiedzeniu Rady Nadzorczej poszczególnemu Członkowi Rady przysługuje wynagrodzenie w wysokości 1.000 (jeden tysiąc złotych) brutto.

Na dzień zatwierdzenia Prospektu Emitent nie zawierał z członkami Rady Nadzorczej umów o świadczenie usług, w ramach których sprawowałyby funkcje w Radzie Nadzorczej, w których byłyby określone jakiejkolwiek świadczenia wypłacane w chwili rozwiązania przedmiotowej umowy lub stosunku pracy.

### **16.3 Informacje o komisji ds. audytu i komisji ds. wynagrodzeń Emitenta, włącznie z imionami i nazwiskami członków danej komisji oraz podsumowaniem zasad funkcjonowania tych komisji**

W przedsiębiorstwie Emitenta nie powoływano komisji ds. audytu ani komisji ds. wynagrodzeń. Ze względu na charakter prowadzonej działalności oraz niewielką liczbę członków Rady Nadzorczej, Spółka nie planuje w najbliższym czasie powołania takich komisji.

### **16.4 Oświadczenie stwierdzające, czy Emitent stosuje się do procedury (procedur) ładu korporacyjnego kraju, w którym ma siedzibę. W przypadku, gdy Emitent nie stosuje się do takich procedur, należy zamieścić stosowne oświadczenie wraz z wyjaśnieniem przyczyn, dla których Emitent nie przestrzega takich procedur**

Emitent w czasie dotychczasowej działalności funkcjonuje i zarządzany jest zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa. W dotychczasowym funkcjonowaniu organów Emitenta nie znalazły zastosowania zasady ładu korporacyjnego wynikające z *Dobrych praktyk w spółkach publicznych* opublikowanych w latach 2002 oraz 2005 ze względu na fakt, iż Emitent nie był dotychczas spółką publiczną.

Po wprowadzeniu akcji Emitenta do obrotu na rynku regulowanym. Emitent zamierza stosować przyjęte we wspomnianych *Dobrych praktykach w spółkach publicznych* 2005 zasady ładu korporacyjnego za wyjątkiem Zasady 14, Zasady 20, Zasady 28 oraz Zasady 43. Decyzja, co do zakresu ich stosowania i ewentualnego terminu ich implementacji zostanie podjęta przez uprawnione organy Emitenta.

#### **Wyłączenie stosowania Zasady 14**

Zgodnie z treścią § 9 ust. 2 Regulaminu Walnego Zgromadzenia Spółki Walne Zgromadzenie może m.in. usunąć z proponowanego porządku obrad niektóre sprawy z zastrzeżeniem, że uchwała o zaniechaniu rozpatrywania danej sprawy może zapaść jedynie w przypadku, gdy przemawiają za nią istotne i rzeczowe powody. Wniosek o jej zdjęcie z obrad powinien być szczegółowo umotywowany. Dla podjęcia uchwały o zdjęciu z porządku obrad bądź zaniechaniu rozpatrywania sprawy, umieszczonej w porządku obrad na wniosek akcjonariuszy Statut Spółki nie nakłada wymogu uchwały walnego zgromadzenia po uprzednio wyrażonej zgodzie przez wszystkich obecnych akcjonariuszy, którzy zgłosili taki wniosek popartej 75% głosów walnego zgromadzenia. Spółka zwraca uwagę, iż niektóre z punktów porządku obrad mogą w okresie od chwili zwołania do chwili odbycia zgromadzenia ulec dezaktualizacji. W takim przypadku ich rozpatrywanie może stać się bezprzedmiotowe. Natomiast w historii Spółki nie było sytuacji, w której punkt ogłoszonego porządku obrad Walnego Zgromadzenia nie zostałby rozpatrzony. Zarząd rozważa

jednak zaproponowanie walnemu zgromadzeniu podjęcie uchwały zmieniającej Statut w taki sposób, aby była respektowana zasada nr 14.

#### **Wyłączenie stosowania Zasady 20**

Spółka posiada dwóch głównych akcjonariuszy – założycieli, będących jednocześnie akcjonariuszami większościowymi, którzy wnieśli największy wkład w rozwój Spółki. Dysponują oni obecnie większością 92,22% głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta i mają prawo wyboru dwóch członków Rady Nadzorczej. Po przeprowadzeniu oferty publicznej będą dysponowali ponad 50% głosów na Walnym Zgromadzeniu. Pozostałych członków wybiera Walne Zgromadzenie. Jedno miejsce w Radzie jest, zgodnie z postanowieniami Statutu przeznaczone dla niezależnego członka Rady Nadzorczej, przy czym wybierany on jest przez Walne Zgromadzenie. Spółka opracowała definicję oraz szczegółowe kryteria niezależności członka Rady Nadzorczej a także wprowadziła je do Statutu.

Obecnie w Radzie Nadzorczej Spółki liczącej pięciu członków większość członków Rady Nadzorczej jest osobami rekomendowanymi przez większościowych akcjonariuszy Emitenta, powołanymi następnie w skład Rady Nadzorczej uchwałą Walnego Zgromadzenia w trybie przepisanych postanowieniami Statutu Spółki. Należy zaznaczyć, iż wszyscy członkowie Rady Nadzorczej podejmują decyzje w pełni akceptując prawa innych akcjonariuszy i przy poszanowaniu wszelkich przepisów prawa dotyczących spółek publicznych.

Zdaniem Emitenta taka regulacja powoływania członków Rady Nadzorczej, wobec m.in. specyfiki przedmiotu działalności Emitenta, umożliwia efektywną realizację strategii Spółki i wystarczająco zabezpiecza interesy wszystkich grup akcjonariuszy.

Pełna implementacja Zasady nr 20, mogłaby w ocenie Emitenta istotnie ograniczyć uprawnienia akcjonariuszy większościowych. Natomiast wyłączenie stosowania Zasady 20 pozwala zachować akcjonariuszom większościowym decydujący wpływ na wybór członków Rady Nadzorczej, która z kolei dokonuje wyboru Zarządu, zaś upoważnienie do kształtowania składu Zarządu uważane jest za podstawowe uprawnienie właścicielskie wynikające z faktu posiadania określonego pakietu akcji.

Emitent nie może zagwarantować, ale też podkreśla, iż nie wyłącza w przyszłości możliwości faktycznego spełniania wymogów w odniesieniu do członków Rady Nadzorczej określonych w Zasadzie 20 – nie jest wykluczone, iż założyciele oraz znaczni akcjonariusze, głosujący w ramach Walnego Zgromadzenia, będą powoływać w skład Rady Nadzorczej osoby spełniające wymogi członków niezależnych, w liczbie, o której mowa w komentowanej zasadzie. W szczególności, spełnienie zasady nr 20 może być w pewien sposób wypełnione w zakresie określonym w lit. d) tej zasady - wprowadzenie do Rady dwóch członków niezależnych, w sytuacji gdy istnieje porozumienie pomiędzy dwoma głównymi akcjonariuszami spółki, a łącznie posiadają oni ponad 50% ogólnej liczby głosów.

#### **Wyłączenie stosowania Zasady 28**

Względy ekonomiczne oraz organizacyjne (brak odrębnej komórki zajmującej się obsługą Rady Nadzorczej) powodują, iż niecelowym jest powoływanie w Spółce dodatkowych komitetów, gdyż wymagałoby to dodatkowej obsługi administracyjnej i prawnej takich komitetów, co na danym etapie rozwoju Spółki nie wydaje się działaniem koniecznym. Tak więc emitent nie widzi celowości stosowania zasady nr 28 Dobrych Praktyk.

#### **Wyłączenie stosowania Zasady 43**

Konsekwencją braku powołania komitetu audytu (wynikającego z niezastosowania zasady nr 28 Dobrych Praktyk) Emitent wyłącza również implementację Zasady nr 43 Dobrych Praktyk.

**Emitent informuje, iż treść pełnego oświadczenia odnośnie zasad ładu korporacyjnego zostanie opublikowana niezwłocznie po złożeniu wniosku do GPW o dopuszczenie Akcji serii C, D E do obrotu na rynku regulowanym.**

## 17 Pracownicy

### 17.1 Liczba pracowników

Liczba zatrudnionych pracowników na dzień zatwierdzenia Prospektu wynosi 31 osób. W związku z rozwojem Emitenta w latach 2003 – 2005 następował systematyczny wzrost zatrudnienia.

Tabela 16 Stan zatrudnienia w strukturach Emitenta w okresie 2003 – 30.09.2005 (stan na koniec okresu)

Stan na dzień:	Liczba zatrudnionych
31 grudnia 2003 r.	26
31 grudnia 2004 r.	28
31 grudnia 2005 r.	32

Źródło: Emitent

#### Struktura wykształcenia i zawodowego przygotowania pracowników w przedsiębiorstwie Emitenta

Specyfika działalności Emitenta wymaga posiadania wysoko wykwalifikowanej kadry. Stąd bardzo wysoki udział w strukturze zatrudnienia osób z wyższym wykształceniem. Bardzo istotny element rozwoju kadr stanowią także specjalistyczne szkolenia branżowe przeprowadzane w kraju i za granicą.

Tabela 17 Zatrudnienie wg struktury wykształcenia pracowników w przedsiębiorstwie Emitenta.

Wykształcenie	2005 r.		2004 r.		2003 r.	
	Liczba osób	(%)	Liczba osób	(%)	Liczba osób	(%)
Podstawowe	0	0	0	0	0	0
Średnie zawodowe	4	13	4	14	5	19
Średnie ogólne	2	6	2	7	2	2
Policealne	2	6	1	4	1	4
Wyższe	24	75	21	75	18	69
<b>RAZEM:</b>	<b>32</b>	<b>100</b>	<b>28</b>	<b>100</b>	<b>26</b>	<b>100</b>

Źródło: Emitent

#### Struktura zatrudnienia w podziale na podstawowe kategorie działalności

Sposób organizacji pracy w przedsiębiorstwie Emitenta jest podporządkowany głównemu celowi funkcjonowania tj. zapewnieniu klientowi produktów i obsługi na najwyższym możliwym poziomie. Pracowników przyporządkowano do trzech głównych działów:

- Dział handlowy – handlowcy, konsultanci i analitycy sprzedaży;
- Zarząd, administracja, marketing;
- Dział techniczny – inżynierowie, projektanci.

Tabela 18 Zatrudnienie w podziale na podstawowe kategorie działalności.

Dział	2005 r.		2004 r.		2003 r.	
	Liczba osób	(%)	Liczba osób	(%)	Liczba osób	(%)
Dział handlowy	8	25	10	36	8	31
Zarząd, administracja, marketing	11	34	8	28	8	31
Dział techniczny	13	41	10	36	10	38
<b>RAZEM:</b>	<b>32</b>	<b>100</b>	<b>28</b>	<b>100</b>	<b>26</b>	<b>100</b>

Źródło: Emitent

#### Podstawowe założenia prowadzonej polityki kadrowej oraz dotychczasowy stopień płynności kadr

Założenia polityki kadrowej Emitenta służą realizacji planów dynamicznego rozwoju i umacniania rynkowej pozycji konkurencyjnej. W związku z tym Spółka zatrudnia w szczególności ludzi młodych, kreatywnych i ambitnych, którzy dysponują odpowiednim

zasobem specjalistycznej wiedzy oraz mogą sprostać wysokim wymaganiom stawianym przez klientów. Spółka systematycznie powiększa stan zatrudnienia pozyskując specjalistów w obszarach działalności o największym potencjale wzrostu.

**Tabela 19 Zatrudnienie wg struktury wiekowej.**

Lata	2005 r.		2004 r.		2003 r.	
	Liczba osób	(%)	Liczba osób	(%)	Liczba osób	(%)
19-30	12	37	10	36	11	42
31-40	14	44	13	46	11	42
41-50	4	13	4	14	3	12
51-60	2	6	1	4	1	4
61 +	0	0	0	0	0	0
<b>RAZEM:</b>	<b>32</b>	<b>100</b>	<b>28</b>	<b>100</b>	<b>26</b>	<b>100</b>

**Źródło:** Emitent

Emitent stosuje motywacyjny system wynagradzania pracowników. Wynagrodzenie pracowników składa się z części stałej i zmiennej tj. uzależnionej od osiągniętych wyników premii uznaniowej. Premie są przyznawane przez Zarząd w zależności od stopnia wykonania planu lub realizacji powierzonych zadań. Emitent cieszy się opinią dobrego pracodawcy.

Obserwowane fluktuacje zatrudnienia mają dwojaki charakter. Po pierwsze stanowi je naturalna zmienność kadr, związana ze zmianami miejsca pracy przez pracowników oraz wymiany kadr w Spółce. Drugi proces stanowi tworzenie nowych stanowisk, w związku z uruchamianymi nowymi obszarami działalności. Jest to proces stały i będzie ulegał nasileniu wraz z rozwojem działalności Emitenta.

**Tabela 20 Stopień płynności kadr w przedsiębiorstwie Emitenta:**

Lata	Liczba zatrudnionych	Liczba zwolnionych
2003 r.	9	10
2004 r.	7	5
2005 r.	12	8

**Źródło:** Emitent

## **17.2 Informacje o posiadanych przez członków organów zarządzających i nadzorujących akcjach i opcjach na akcje Emitenta**

Akcje Emitenta posiadają następujące Osoby Zarządzające:

- Krzysztof Kniszner – Prezes Zarządu – posiada 643 000 akcji reprezentujących 43,27% kapitału zakładowego Emitenta, na podstawie których dysponuje 1 186 000 głosów nawałnym Zgromadzeniu, co stanowi 46,11% głosów na Walnym Zgromadzeniu.
- Magdalena Kniszner – Wiceprezes Zarządu – posiada 643 000 akcji reprezentujących 43,27% kapitału zakładowego Emitenta, na podstawie których dysponuje 1 186 000 głosów nawałnym Zgromadzeniu, co stanowi 46,11% głosów na Walnym Zgromadzeniu.

Pozostałe osoby zarządzające ani osoby nadzorujące nie posiadają akcji Emitenta.

Zgodnie z oświadczeniami Członków Zarządu i Rady Nadzorczej, nie posiadają oni opcji na akcje Emitenta.

## **17.3 Opis wszelkich ustaleń dotyczących uczestnictwa pracowników w kapitale Emitenta**

Pracownicy Emitenta poza osobami wchodzącymi w skład Zarządu (wymienionymi w pkt 17.2) nie posiadają akcji Spółki. W Spółce nie został ustanowiony program motywacyjny, który przyznawałby akcje Emitenta pracownikom Spółki. Nie dokonywano żadnych ustaleń dotyczących uczestnictwa pracowników w kapitale Emitenta.

## 18 Znaczeni akcjonariusze

### 18.1 Imiona i nazwiska osób innych niż członkowie organów administracyjnych, zarządzających lub nadzorczych, które, w sposób bezpośredni lub pośredni, mają udziały w kapitale Emitenta lub prawa głosu podlegające zgłoszeniu na mocy prawa krajowego Emitenta, wraz z podaniem wielkości udziału każdej z takich osób, a w przypadku braku takich osób odpowiednie oświadczenie potwierdzające ten fakt

Akcjonariuszem Emitenta, który nie jest członkiem Zarządu lub Rady Nadzorczej Emitenta albo inną osobą na stanowisku kierowniczym wyższego szczebla mającą prawa głosu podlegające zgłoszeniu na mocy prawa krajowego jest Dom Maklerski Banku Ochrony Środowiska SA (dalej: Dom Maklerski BOŚ SA) posiadający 200 000 akcji reprezentujących 13,46% kapitału zakładowego Emitenta, na podstawie których dysponuje 200 000 głosów na Walnym Zgromadzeniu, co stanowi 7,78% głosów na Walnym Zgromadzeniu. Dom Maklerski BOŚ nie posiada pośrednio żadnych akcji Emitenta.

Dom Maklerski BOŚ SA ma siedzibę w Warszawie przy ul. Marszałkowskiej 78/80, 00-517 Warszawa.

### 18.2 Informacja, czy znaczeni akcjonariusze Emitenta posiadają inne prawa głosu lub w przypadku ich braku odpowiednie oświadczenie potwierdzające ten fakt

W Spółce występują przywileje związane z prawem głosu, tj.: 886 000 akcji imiennych serii A oraz 200 000 akcji imiennych serii B jest uprzywilejowanych w ten sposób, że każda akcja daje prawo do 2 (dwóch) głosów Walnym Zgromadzeniu Emitenta. W przypadku zamiany akcji serii A i B na akcje na okaziciela lub przejęcia własności akcji tytułem zabezpieczenia uprzywilejowanie wygasa. W przypadku zbycia akcji serii A i B uprzywilejowanie nie wygasa.

Za wyjątkiem przyznania przez Statut Emitenta (§ 14 ust. 1, ust. 3) każdemu z Założycieli (będących jednocześnie, na dzień zatwierdzenia Prospektu, znacznymi akcjonariuszami Emitenta) uprawnienia do powoływania jednego członka Rady Nadzorczej Emitenta, dopóki każdy z nich posiada co najmniej 10 (dziesięć) procent głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta, żadnemu z akcjonariuszy nie zostały przyznane żadne przywileje osobiste. Znaczeni akcjonariusze nie posiadają innych praw głosu na Walnym Zgromadzeniu Emitenta niż wynikające z liczby posiadanych Akcji za wyjątkiem uprawnień opisanych powyżej.

### 18.3 Wskazanie, czy Emitent jest bezpośrednio lub pośrednio podmiotem posiadanym lub kontrolowanym oraz wskazać podmiot posiadający lub kontrolujący, a także opisać charakter tej kontroli i istniejące mechanizmy, które zapobiegają jej nadużywaniu

Pan Krzysztof Kniszner – posiadający 643 000 akcji reprezentujących 43,27% kapitału zakładowego Emitenta, na podstawie których dysponuje 1 186 000 głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta, co stanowi 46,11% głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta oraz pani Magdalena Kniszner - posiadająca 643 000 akcji reprezentujących 43,27% kapitału zakładowego Emitenta, na podstawie których dysponuje 1 186 000 głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta, co stanowi 46,11% głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta, działają na podstawie ustnego porozumienia, w celu zgodnego głosowania na walnym zgromadzeniu dotyczącego istotnych spraw spółki, o którym mowa w art. 87 ust. 1 pkt 5 Ustawy o Ofercie Publicznej. Posiadają łącznie 2 372 000 Akcji Spółki stanowiących 86,54 %, uprawniających do 92,22 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta. Ich kontrola nad Emitentem ma charakter bezpośredni i polega na dysponowaniu 92,22 % ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

Statut Emitenta nie zawiera postanowień dotyczących ograniczeń w wykonywaniu kontroli nad Emitentem.

Krzysztof Kniszner oraz Magdalena Kniszner, działając wspólnie na podstawie porozumienia, o którym mowa powyżej, kontrolują Emitenta, jako podmioty dominujące w stosunku do Emitenta. W ten sposób Krzysztof Kniszner oraz Magdalena Kniszner uprawnieni są do wykonywania większości głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta. Głosy im przysługujące, dają im większość głosów wystarczającą do podjęcia każdej uchwały na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

W wypadku przekroczenia progów określonych w Ustawie o Ofercie Publicznej, Krzysztof Kniszner oraz Magdalena Kniszner, działając w ramach porozumienia, o którym mowa w art. 87 ust. 1 pkt 5 Ustawy o Ofercie Publicznej, mogą stać się uprawnieni m.in. do przymusowego wykupu wszystkich Akcji Emitenta posiadanych przez innych akcjonariuszy na podstawie art. 82 Ustawy o Ofercie Publicznej.

Do podstawowych środków i konstrukcji prawnych zapobiegających nadużywaniu kontroli obojga akcjonariuszy dominujących nad Emitentem należy zaliczyć:

- obowiązek, zgodnie z art. 6 Kodeksu Spółek Handlowych, zawiadomienia spółki kapitałowej zależnej przez spółkę dominującą o powstaniu stosunku dominacji w terminie dwóch tygodni od dnia powstania tego stosunku, pod rygorem zawieszenia wykonywania prawa głosu z akcji albo udziałów spółki dominującej reprezentujących więcej niż 33% kapitału zakładowego spółki zależnej. Uchwała walnego zgromadzenia, powzięta z naruszeniem wskazanego wyżej ograniczenia, jest nieważna, chyba że spełnia wymogi kworum oraz większości głosów bez uwzględnienia głosów nieważnych.
- Dodatkowo, w trybie art. 6 § 4-5 Kodeksu Spółek Handlowych akcjonariuszowi, członkowi zarządu albo rady nadzorczej spółki kapitałowej przysługuje także uprawnienie do żądania udzielenia pisemnej informacji przez spółkę handlową będącą również akcjonariuszem Emitenta w przedmiocie pozostawania przez nią w stosunku dominacji lub zależności w

rozumieniu art. 4 § 1 pkt 4) Kodeksu Spółek Handlowych wobec innej określonej spółki handlowej albo spółdzielni będącej także akcjonariuszem Emitenta. Akcjonariusz Emitenta uprawniony do złożenia żądania, o którym mowa powyżej, może żądać również ujawnienia liczby akcji Emitenta lub głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta, jakie posiada spółka handlowa, w tym także jako zastawnik, użytkownik lub na podstawie porozumień z innymi osobami.

- obowiązek równego traktowania (zgodnie z art. 20 Kodeksu Spółek Handlowych) w takich samych okolicznościach akcjonariuszy spółki kapitałowej,
- uprawnienie do złożenia przez mniejszościowych akcjonariuszy, reprezentujących co najmniej jedną piątą kapitału zakładowego wniosku o dokonanie wyboru rady nadzorczej w drodze głosowania oddzielnymi grupami (stosownie do art. 385 § 3 Kodeksu Spółek Handlowych), nawet gdy statut przewiduje inny sposób powołania rady nadzorczej. W takim wypadku osoby reprezentujące na walnym zgromadzeniu tę część akcji, która przypada z podziału ogólnej liczby reprezentowanych akcji przez liczbę członków rady, mogą utworzyć oddzielną grupę celem wyboru jednego członka rady nadzorczej. Z chwilą dokonania wyboru co najmniej jednego członka rady nadzorczej wygasają przedterminowo mandaty wszystkich dotychczasowych członków rady nadzorczej, z wyjątkiem osób, o których mowa w art. 385 § 4 Kodeksu Spółek Handlowych.
- uprawnienie mniejszościowych akcjonariuszy Emitenta do zaskarżania uchwał Walnego Zgromadzenia Emitenta w trybie przewidzianym w art. 422-427 Kodeksu Spółek Handlowych,
- uprawnienie akcjonariuszy spółki publicznej posiadających co najmniej 5% kapitału zakładowego do wnioskowania o powołanie rewidenta ds. szczególnych (art. 84 i 85 Ustawy o Ofercie Publicznej),
- obowiązki związane z ujawnianiem stanu posiadania akcji spółki publicznej oraz obowiązki związane z przekroczeniem przez dany podmiot określonego udziału w ogólnej liczbie głosów w spółce publicznej, które może mieć miejsce zasadniczo jedynie w wyniku ogłoszenia wezwania do zapisywania się na sprzedaż lub zamianę akcji spółki publicznej,
- uprawnienie do żądania wykupu posiadanych przez nich akcji spółki publicznej przez innego akcjonariusza tej spółki publicznej, jeżeli jego udział w ogólnej liczbie głosów osiągnął lub przekroczył 90%.

Ponadto stosownie do brzmienia § 14 i § 16 Statutu Emitenta przynajmniej jeden z członków Rady Nadzorczej wybieranych przez Walne Zgromadzenie Emitenta jest członkiem niezależnym, przy czym niezależność członka Rady Nadzorczej, polega na tym, że członek niezależny:

- a) nie może być akcjonariuszem Spółki,
- b) nie może być osobą bliską (tzn. małżonkiem, krewnym lub powinowatym do drugiego stopnia) akcjonariuszom posiadającym co najmniej 5 % głosów na Walnym Zgromadzeniu,
- c) nie może być osobą bliską w rozumieniu pkt b), członkiem Zarządu,

Przed dokonaniem wyboru kandydaci na członków niezależnych muszą złożyć stosowne oświadczenie o spełnieniu określonych powyżej przesłanek.

Rozwiązania prawne chroniące akcjonariuszy mniejszościowych zostały szczegółowo opisane w pkt IV.5. Noty o papierach wartościowych, stanowiącej jedną z części niniejszego Prospektu.

#### **18.4 Opis wszelkich znanych Emitentowi ustaleń, których realizacja może w późniejszej dacie spowodować zmiany w sposobie kontroli Emitenta**

Emitentowi nie są znane żadne ustalenia, których realizacja w przyszłości może spowodować zmiany w sposobie kontroli Emitenta, za wyjątkiem umowy zastawu rejestrowego z dnia 16 grudnia 2005 roku na rzecz Domu Maklerskiego Banku Ochrony Środowiska S.A. Umowa zastawu stanowi zabezpieczenie wykonania umowy inwestycyjnej z dnia 16 grudnia 2005 roku, opisanej w Rozdziale XIX Dokumentu Rejestracyjnego. Zastaw został ustanowiony na 443.000 akcjach serii A będących w posiadaniu pana Krzysztofa Kniszner oraz na 443.000 akcjach serii A będących w posiadaniu pani Magdaleny Kniszner. Zastaw został ustanowiony celem zabezpieczenia wierzytelności z tytułu odszkodowania z powodu nieodkupienia akcji Spółki objętych przez DM BOŚ SA na mocy umowy inwestycji kapitałowej z dnia 16 grudnia 2005 r. Zastaw wygasa w przypadku wprowadzenia do obrotu giełdowego akcji serii D Spółki w terminie do 31 grudnia 2006 r. Powyższa umowa, rodzi hipotetyczne ryzyko zmiany kontroli nad Emitentem w przypadku spełnienia warunków przewidzianych w umowie zastawu. Z punktu widzenia inwestorów jej ryzyko jest znikome, ponieważ fakt wprowadzenia akcji Spółki do obrotu giełdowego stanowi o wywiązaniu się z warunków umowy zastawu.

## 19 Transakcje z podmiotami powiązanymi

W stosunku do Emitenta nie występuje podmiot powiązany w rozumieniu zapisów MSR 24.

Emitent jest jednak stroną umowy z Domem Maklerskim BOŚ S.A., który jest akcjonariuszem Spółki.

W dniu 16 grudnia 2005 roku została zawarta umowa inwestycyjna z DM BOŚ SA, na mocy której Dom Maklerski zobowiązał się do objęcia 200.000 sztuk akcji serii D Spółki. Zarząd Spółki zobowiązał się do dołożenia należytej staranności celem wprowadzenia akcji Spółki do obrotu giełdowego nie później niż do końca 2006 roku. W przypadku, gdy termin wprowadzenia akcji Spółki do obrotu giełdowego nie zostanie dotrzymany, Spółka jest zobowiązana do odkupu ww. akcji, który powinien nastąpić nie później niż w terminie 6 miesięcy od dnia złożenia Spółce przez Dom Maklerski wezwania do odkupu akcji. Zabezpieczenie roszczeń DM BOŚ SA z tytułu opisanej wyżej umowy stanowi weksel własny Spółki oraz zastaw rejestrowy na 886.000 akcji imiennych serii A.

Weksel został wystawiony przez Spółkę do wysokości odszkodowania z należnymi odsetkami i kosztami. Wysokość odszkodowania została określona na 1.500.000 zł plus odsetki obliczone od tej kwoty według obowiązującej stawki WIBOR3M, za okres od daty zarejestrowania podwyższenia kapitału zakładowego w drodze emisji akcji serii D do dnia wpłynięcia środków z tytułu zapłaty ceny odkupu. Właścicielami akcji serii A są w równych częściach pani Magdalena Kniszner i pan Krzysztof Kniszner.



## 20 Informacje finansowe dotyczące aktywów i pasywów Emitenta, jego sytuacji finansowej oraz zysków i strat

### 20.1 Historyczne informacje finansowe

Zaprezentowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy od 01.01.2005 roku do 31.12.2005 roku sporządzone zostało zgodnie z zasadami (polityką) rachunkowości określonymi w ustawie o rachunkowości z uwzględnieniem rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 18.10.2005 roku w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniach finansowych i skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych, wymaganych w prospekcie emisyjnym dla emitentów z siedzibą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, dla których właściwe są polskie zasady rachunkowości.

Sporządzone wcześniej sprawozdania finansowe za okresy od 01.01.2004 roku do 30.09.2004 roku oraz od 01.10.2004 roku do 31.12.2004 roku zostały połączone. Połączenia wyżej wymienionych okresów sprawozdawczych dokonano ze względu na formę przekształcenia, jakie miało miejsce 1 października 2004 roku – dopuszczającą stosownie do art. 553 ustawy Kodeksu Spółek Handlowych – sukcesję uniwersalną. Połączone (scalone) sprawozdanie finansowe za okresy od 01.01.2004 roku do 30.09.2004 roku oraz od 01.10.2004 roku do 31.12.2004 roku zostało następnie przekształcone dla celów przygotowania prospektu emisyjnego. Przekształcenie polegało na:

- Zaprezentowano dane w zakresie wymaganym przepisami ROZPORZĄDZENIA KOMISJI (WE) NR 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004 r. wykonującego dyrektywę 2003/71/WE Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie informacji zawartych w prospektach emisyjnych oraz formy, włączenia przez odniesienie i publikacji takich prospektów emisyjnych oraz rozpowszechniania reklam.,
- zapewnieniu porównywalności - stosownie do rozporządzenia, o którym mowa niżej - poprzez zastosowanie jednolitych zasad (polityki) rachunkowości oraz ujęcia skutków korekt błędów podstawowych.

Sprawozdanie finansowe sporządzone jak wyżej oraz sprawozdanie finansowe za rok obrotowy od 01.01.2005 roku do 31.12.2005 roku zostały przedstawione i sporządzone w formie zgodnej z formą, jaka zostanie przyjęta w kolejnym opublikowanym sprawozdaniu finansowym, czyli za rok obrotowy od 01.01.2006 roku do 31.12.2006 rok. Zgodność ta dotyczy również standardów i zasad rachunkowości oraz przepisów prawnych. Sprawozdanie finansowe za rok obrotowy od 01.01.2003 roku do 31.12.2003 roku nie podlegało przekształceniu dla celów porównywalności danych, stosownie do możliwości wynikającej z załącznika nr 1 pkt 20.1 ROZPORZĄDZENIA KOMISJI (WE) NR 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004 r. wykonującego dyrektywę 2003/71/WE Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie informacji zawartych w prospektach emisyjnych oraz formy, włączenia przez odniesienie i publikacji takich prospektów emisyjnych oraz rozpowszechniania reklam. Dla celów sporządzenia prospektu emisyjnego, rachunek zysków i strat za rok obrotowy od 01.01.2003 roku do 31.12.2003 roku z został przekształcony z wersji porównawczej na wersję kalkulacyjną, zaś dane finansowe zostały zaokrąglone do tys. zł.

Przekształcenie rachunku zysków i strat za rok obrotowy od 01.01.2003 roku do 31.12.2003 roku z wersji porównawczej na kalkulacyjną nie zostało zbadane przez biegłego rewidenta. Badaniu podlegało sprawozdanie finansowe za rok obrotowy od 01.01.2003 roku do 31.12.2003 roku uwzględniające rachunek zysków i strat w wersji porównawczej oraz sprawozdanie finansowe za okres od 01.10.2004 roku do 31.12.2004 roku. Opinie sporządzone przez firmę Biuro Usług Księgowych i Badania Sprawozdań Finansowych, Kraków, ul. Obrońców Modlina 4 z badania sprawozdań finansowych za rok obrotowy od 01.01.2003 roku do 31.12.2003 roku oraz okres od 01.10.2004 roku do 31.12.2004 roku nie zawierały zastrzeżeń. Sporządzone powtórnie - dla celów Prospektu Emisyjnego - połączone (scalone) i przekształcone sprawozdanie finansowe za rok obrotowy od 01.01.2004 roku do 31.12.2004 roku, zwane „porównywalne dane finansowe za 2004 roku” zostało zbadane przez Zakład Rachunkowości Stowarzyszenia Księgowych w Polsce INTERFIN Sp. z o.o., Kraków, ul. Mała 1-3 i uzyskało w dniu 15.05.2006 roku opinię bez zastrzeżeń. Sprawozdanie finansowe za rok obrotowy od 01.01.2005 do 31.12.2005 zostało zbadane przez Zakład Rachunkowości Stowarzyszenia Księgowych w Polsce INTERFIN Sp. z o.o., Kraków, ul. Mała 1-3 i uzyskało w dniu 15.05.2006 roku opinię bez zastrzeżeń.

### 20.2 Informacje finansowe pro – forma

Emitent nie sporządzał danych finansowych pro – forma.

## 20.3 Sprawozdania finansowe

### 20.3.1 Opinie biegłych rewidentów o prawidłowości i rzetelności sprawozdań finansowych

#### 20.3.1.1 Opinia z badania sprawozdania finansowego spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. sporządzonego za okres od 01.01.2005 r do 31.12.2005 r.

##### OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Akcjonariuszy, Rady Nadzorczej i Zarządu UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne SA. w Krakowie.

Przeprowadziliśmy badanie załączonego sprawozdania finansowego UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne SA, ul. G. Zapolskiej 16a, Kraków, na które składa się:

1. wprowadzenie do sprawozdania finansowego;
2. bilans sporządzony na dzień 31.12.2005r, który po stronie aktywów i pasywów zamyka się sumą **6 313 tys. zł**
3. rachunek zysków i strat za rok obrotowy od 01.01.2005r. do 31.12.2005r. wykazujący zysk netto w wysokości **966 tys. zł**
4. zestawienie zmian w kapitale własnym za rok obrotowy od 01.01.2005r. do 31.12.2005r. wykazujące zwiększenie kapitałów o **2 598 tys. zł**
5. rachunek przepływów pieniężnych za rok obrotowy od 01.01.2005r. do 31.12.2005r. wykazujący zwiększenie środków pieniężnych o kwotę **1 294 tys. zł**
6. dodatkowe informacje i objaśnienia.

Za sporządzenie tego sprawozdania finansowego odpowiada Zarząd Spółki. Naszym zadaniem było zbadanie i wyrażenie opinii o rzetelności, prawidłowości i jasności tego sprawozdania finansowego oraz prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia.

Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień:

- 1) rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994r. o rachunkowości (Dz. U. Nr 76, poz. 694 z 2002r. z późn. zmianami)
- 2) norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce.

Badanie sprawozdania finansowego zaplanowaliśmy i przeprowadziliśmy w taki sposób, aby uzyskać wystarczającą podstawę, pozwalającą na wyrażenie opinii o sprawozdaniu. W szczególności badanie obejmowało sprawdzenie poprawności zastosowanych przez Jednostkę zasad (polityki) rachunkowości i znaczących szacunków, sprawdzenie – w przeważającej mierze w sposób wrywkowy – dowodów i zapisów księgowych, z których wynikają liczby i informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym, jak i całościową ocenę sprawozdania finansowego.

Naszym zdaniem zbadane sprawozdanie finansowe, obejmujące dane liczbowe i objaśnienia słowne:

- a) przedstawia rzetelnie i jasno wszystkie informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej badanej Spółki na dzień 31.12.2005r, jak też jej wyniku finansowego za rok obrotowy od 01.01.2005 roku do 31.12.2005 roku;
- b) sporządzone zostało, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z określonymi w powołanej wyżej ustawie zasadami (polityką) rachunkowości z uwzględnieniem:
  - rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 18.10.2005r w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniach finansowych i skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych, wymaganych w prospekcie emisyjnym dla emitentów z siedzibą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, dla których właściwe są polskie zasady rachunkowości,
  - art. 2-26 i 35 rozporządzenia Komisji (WE) nr 809/2004 z dnia 29.04.2004 w sprawie implementacji dyrektywy 2003/71/WE Parlamentu Europejskiego i Rady;
- c) jest zgodne z wpływającymi na treść sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami statutu Spółki.

Sprawozdanie z działalności Jednostki jest kompletne w rozumieniu art. 49 ust.2 ustawy o rachunkowości, a zawarte w nim informacje pochodzące ze zbadanego sprawozdania finansowego, są z nim zgodne.

Mgr Józefa Sasulska

Biegły Rewident  
(nr ewid. 3552/1414)

Podmiot uprawniony do badania

Zakład Rachunkowości Stowarzyszenia  
Księgowych w Polsce  
INTERFIN Spółka z o.o.

Kraków, 15.05.2006r.

**20.3.1.2 Opinia z badania sprawozdania finansowego spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. sporządzonego za okres od 01.01.2004 r do 31.12.2004 r.**

**OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA  
o porównywalnych danych finansowych za 2004 rok.**

**Dla Akcjonariuszy, Rady Nadzorczej i Zarządu UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne SA. w Krakowie.**

Przeprowadziliśmy badanie porównywalnych danych finansowych **UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne SA, ul. G. Zapolskiej 16a, Kraków**, sporządzonych za okres roczny zakończony 31 grudnia 2004r., na które składa się:

- wprowadzenie do porównywalnych danych finansowych,
- bilansu sporządzonego na dzień 31.12.2004, który po stronie aktywów i pasywów zamyka się kwotą 3 514 tys. zł
- rachunku zysków i strat za rok obrotowy od 01.01.2004r do 31.12.2004r, wykazujący zysk netto w wysokości 433 tys. zł
- zestawienia zmian w kapitale własnym za rok obrotowy od 01.01.2004r do 31.12.2004r, wykazujący zwiększenie kapitału własnego o 158 tys. zł
- rachunku przepływów pieniężnych za rok obrotowy od 01.01.2004r do 31.12.2004r wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych o kwotę 81 tys. zł
- dodatkowych informacji i objaśnień

Dla celów przygotowywanego prospektu emisyjnego Spółka powtórnie sporządziła sprawozdanie finansowe na 31.12.2004r., które w odniesieniu do danych finansowych za ten rok zostało:

- a) uzupełnione w zakresie informacji wymaganych przepisami o obrocie papierami wartościowymi,
- b) sporządzone w sposób zapewniający porównywalność poprzez:
  - zastosowanie jednolitych zasad ( polityki ) rachunkowości
  - ujęcia skutków korekt błędów podstawowych,
- c) scalone za cały 2004r.

Połączenia niżej wymienionych okresów sprawozdawczych dokonano ze względu na formę przekształcenia, jakie miało miejsce 1 października 2004r, dopuszczając - stosownie do art. 553 ustawy KSH - sukcesję uniwersalną.

Podstawą do tak sporządzonego sprawozdania finansowego zwanego porównywalne dane finansowe za 2004r. były sprawozdania finansowe sporządzone za okresy:

- od 01.01.2004r. do 30.09.2004r.
- od 01.10.2004r. do 31.12.2004r.

Sprawozdanie sporządzone za okres od 01.10.2004r. do 31.12.2004r. było zbadane przez biegłego rewidenta i uzyskało opinię bez zastrzeżeń.

Za sporządzenie wymienionych porównywalnych danych finansowych odpowiedzialność ponosi Zarząd Spółki. Naszym zadaniem było zbadanie i wyrażenie opinii o rzetelności, prawidłowości i jasności tych danych finansowych.

Badanie porównywalnych danych finansowych przeprowadziliśmy stosownie do postanowień:

- rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994r. o rachunkowości (Dz. U. Nr 76, poz. 694 z 2002r. z późn. zmianami)
- norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce.

Badanie to zaplanowaliśmy i przeprowadziliśmy za okres nie objęty badaniem przez innego biegłego oraz w taki sposób, aby uzyskać wystarczającą podstawę, pozwalającą na wyrażenie opinii o porównywalnych danych finansowych. W szczególności badanie obejmowało sprawdzenie poprawności zastosowanych przez Jednostkę zasad (polityki) rachunkowości i znaczących szacunków, sprawdzenie – w przeważającej mierze w sposób wyrywkowy – dowodów i zapisów księgowych, z których wynikają liczby i informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym, jak i całościową ocenę porównywalnych danych finansowych.

Uważamy, że badanie dostarczyło wystarczającej podstawy do wyrażenia miarodajnej opinii.

Naszym zdaniem zbadane porównywalne dane finansowe, obejmujące dane liczbowe i objaśnienia słowne:

- a) przedstawiają rzetelnie i jasno wszystkie informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej badanej Spółki na dzień 31.12.2004r, jak też jej wyniku finansowego za rok obrotowy od 01.01.2004 roku do 31.12.2004 roku;
- b) sporządzone zostały, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z określonymi w powołanej wyżej ustawie zasadami (polityką) rachunkowości z uwzględnieniem:
  - rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 18.10.2005r. w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniach finansowych i skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych, wymaganych w prospekcie emisyjnym dla emitentów z siedzibą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, dla których właściwe są polskie zasady rachunkowości,
  - art. 2-26 i 35. rozporządzenia Komisji (WE) nr 809/2004 z dnia 29.04.2004 w sprawie implementacji dyrektywy 2003/71/WE Parlamentu Europejskiego i Rady,
- c) są zgodne z wpływającymi na ich treść przepisami prawa i postanowieniami statutu Spółki.

Mgr Józefa Sasulska  
Biegły Rewident  
(nr ewid. 3552/1414)

Podmiot uprawniony do badania  
Zakład Rachunkowości Stowarzyszenia  
Księgowych w Polsce  
INTERFIN Spółka z o.o

Kraków, dn. 15.05.2006r.

**20.3.1.3    Opinia z badania sprawozdania finansowego spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne Sp. z o.o. sporządzonego za okres od 01.01.2003 r do 31.12.2003 r**

**OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA**

dla

Udziałowców UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne Spółki z o. o.

Przeprowadziłam badanie załączonego sprawozdania finansowego UNIMA 2000 Systemy Teleinformatyczne Spółki z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Krakowie przy ul. G. Zapolskiej 16 A na które składa się :

- wprowadzenie do sprawozdania finansowego,
- bilans sporządzony na dzień 31.12.2003 roku, który po stronie aktywów i pasywów zamyka się sumą 2 600 248,06 zł.,
- rachunek zysków i strat za rok obrotowy od 1 stycznia 2003 roku do 31 grudnia 2003 wykazujący zysk netto w wysokości 142 648,63 tys. zł.,
- dodatkowe informacje i objaśnienia.

Za sporządzenie tego sprawozdania finansowego odpowiada kierownik jednostki. Moim zadaniem było, zbadanie i wyrażenie opinii o rzetelności, prawidłowości i jasności tego sprawozdania finansowego oraz prawidłowości ksiąg rachunkowych stanowiących podstawę jego sporządzenia.

Badanie sprawozdania finansowego przeprowadziłam stosownie do postanowień:

- rozdziału 7 ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz. U. z 2002 roku Nr 76, poz. 694),
- norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce.

Badanie sprawozdania finansowego zaplanowałam i przeprowadziłam w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, pozwalającą na wyrażenie opinii o sprawozdaniu. W szczególności badanie obejmowało sprawdzenie poprawności zastosowanych przez jednostkę zasad rachunkowości i znaczących szacunków, sprawdzenie - w przeważającej mierze w sposób wyrywkowy - dowodów i zapisów księgowych, z których wynikają liczby i informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym. Jak i całościową ocenę sprawozdania finansowego. Uważam, że badanie dostarczyło wystarczającej podstawy do wyrażenia miarodajnej opinii.

Moim zdaniem, zbadane sprawozdanie finansowe, obejmujące dane liczbowe i objaśnienia słowne:

- przedstawia rzetelnie i jasno wszystkie informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej badanej jednostki na dzień 31 grudnia 2003 roku, jak też jej wyniku finansowego za rok obrotowy od 01 stycznia 2003 roku do 31 grudnia 2003 roku,
- sporządzone zostało, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z określonymi w powołanej wyżej ustawie zasadami rachunkowości oraz na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych,
- jest zgodne z wpływającymi na treść sprawozdania finansowego przepisami prawa i postanowieniami umowy jednostki.

Sprawozdanie z działalności jednostki jest kompletne w rozumieniu art. 49 ust2 ustawy o rachunkowości, a zawarte w nim informacje, pochodzące ze zbadanego sprawozdania finansowego, są z nim zgodne.

Za podmiot uprawniony do badania Nr 1661:

Biuro Usług Księgowych i Badania  
Sprawozdań Finansowych, 30-733 Kraków,  
ul. Obrońców Modlina 4

Biegły rewident nr ew. 2559/2927  
mgr Danuta Mikuła

Biegły rewident nr ew. 2559/2927  
mgr Danuta Mikuła

Kraków, 2004-09-09

### 20.3.2 Skonsolidowane sprawozdania finansowe

Spółka sporządza wyłącznie jednostkowe sprawozdania finansowe.

### 20.3.3 Wprowadzenie do sprawozdania finansowego i porównywalnych danych finansowych

#### 1. FIRMA, FORMA PRAWNA I PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI

Dane jednostki

- Nazwa: UNIMA 2000 - Systemy Teleinformatyczne Spółka Akcyjna
- Siedziba: 30-380 Kraków, ul. G. Zapolskiej 16A
- Podstawowy przedmiot działalności Spółki: działalność w zakresie produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych PKD 3220A
- Organ rejestrowy: Sąd Rejonowy dla Krakowa – Śródmieścia w Krakowie, XI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego. Wpis do rejestru nastąpił w dniu 01.10.2004 pod numerem KRS 0000218370

#### 2. CZAS TRWANIA DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI: nieograniczony

#### 3. OKRES OBJĘTY SPRAWOZDANIEM FINANSOWYM:

Sprawozdanie finansowe przedstawia dane finansowe za okres od 01.01.2005 r. do 31.12.2005r, porównywalne dane finansowe za okres od 01.01.2004 r. do 31.12.2004r oraz dane finansowe za okres od 01.01.2003 r. do 31.12.2003r.

#### 4. SKŁAD ORGANÓW SPÓŁKI

**Skład Zarządu Spółki w trakcie 2005 roku i na dzień bilansowy 31.12.2005 był następujący:**

- |                      |                    |
|----------------------|--------------------|
| - Krzysztof Kniszner | Prezes Zarządu     |
| - Magdalena Kniszner | Wiceprezes zarządu |
| - Krzysztof Sikora   | Członek Zarządu    |

**Skład Rady Nadzorczej Spółki w trakcie 2005 i na dzień bilansowy 31.12.2005 roku był następujący:**

- Elżbieta Zalecińska
- Adam Bodzoń
- Zbigniew Pietroń

#### 5. W SKŁAD SPÓŁKI NIE WCHODZĄ WEWNĘTRZNE JEDNOSTKI ORGANIZACYJNE SPORZĄDZAJĄCE SAMODZIELNIE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

#### 6. UNIMA 2000 S.A. NIE JEST JEDNOSTKĄ DOMINUJĄCĄ ANI NIE JEST ZNACZĄCYM INWESTOREM DLA INNYCH SPÓŁEK I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.

#### 7. W TRAKCIE TRWANIA OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO NIE NASTĄPIŁO POŁĄCZENIE Z INNĄ SPÓŁKĄ.

#### 8. SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZOSTAŁO SPORZĄDZONE PRZY ZAŁOŻENIU KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ PRZEZ JEDNOSTKĘ W DAJĄCEJ SIĘ PRZEWIDZIEĆ PRZYSZŁOŚCI. NIE SĄ ZNANE OKOLICZNOŚCI WSKAZUJĄCE NA ZAGROŻENIE KONTYNUOWANIA PRZEZ SPÓŁKĘ DZIAŁALNOŚCI

#### 9. PREZENTACJA I PRZEKSZTAŁCENIE PORÓWNYWALNYCH DANYCH FINANSOWYCH

Sprawozdanie finansowe za rok 2004 zostało scalone i przekształcone. Dane z bilansu otwarcia sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2005r do 31.12.2005r uległy przekształceniu w celu zapewnienia porównywalności w latach 2004 i 2005 poprzez zastosowanie jednolitych zasad rachunkowości, jakie zostały przyjęte w kolejnym publikowanym sprawozdaniu finansowym. Sprawozdanie finansowe za okres od 01.01.2003r do 31.12.2003r nie podlegało przekształceniu dla celów porównywalności danych, gdyż jest to sprawozdanie niepodlegające obowiązkowi przekształcenia stosownie do możliwości wynikającej z załącznika nr 1 pkt 20.1 ROZPORZĄDZENIA KOMISJI (WE) NR 809/2004 z dnia 29 kwietnia 2004 r. wykonującego dyrektywę 2003/71/WE Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie informacji zawartych w prospektach emisyjnych oraz formy, włączenia przez odniesienie i publikacji takich prospektów emisyjnych oraz rozpowszechniania reklam. Wprowadzone korekty wpływają na wysokość wyniku finansowego i kapitału własnego w prezentowanym okresie. Objasnienie różnic w stosunku do uprzednio publikowanych sprawozdań, będących wynikiem korekt z tytułu zmian zasad (polityki) rachunkowości zawarte są w Dodatkowych Notach Objasniających pkt.16.

## 10. OPINIA PODMIOTU UPRAWNIONEGO Z BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Badaniu podlegało sprawozdanie finansowe za rok 2003 oraz sprawozdanie finansowe za okres od 01.10.2004 r. do 31.12.2004 r. Opinie sporządzone przez firmę Biuro Usług Księgowych i Badania Sprawozdań Finansowych, Kraków, ul. Obrońców Modlina 4 nie zawierały zastrzeżeń. Dla celów Prospektu Emisyjnego sporządzono powtórnie scalone i przekształcone sprawozdanie finansowe za okres od 01.01.2004 do 31.12.2004 zwane „porównywalne dane finansowe za rok 2004”. „Porównywalne dane finansowe za 2004 rok” zostały zbadane przez Zakład Rachunkowości Stowarzyszenia Księgowych w Polsce INTERFIN Sp. z o.o., Kraków, ul. Mała 1-3 i uzyskały w dniu 15.05.2006 opinię bez zastrzeżeń.

## 11. ZASADY (POLITYKA) RACHUNKOWOŚCI, W TYM METODY WYCENY AKTYWÓW I PASYWÓW (TAKŻE AMORTYZACJI), POMIARU WYNIKU FINANSOWEGO ORAZ SPOSOBU SPORZĄDZANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO W ZAKRESIE, W JAKIM USTAWA POZOSTAWIA JEDNOSTCE PRAWO WYBORU

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego na dzień 31 grudnia 2005 r. oraz okresów porównawczych są zgodne z ustawą z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości ze zmianami. Zapisy księgowe prowadzone są według zasady kosztu historycznego. Jednostka nie dokonywała żadnych korekt, które odzwierciedlałyby wpływ inflacji na poszczególne pozycje bilansu oraz rachunku zysków i strat.

Spółka sporządza rachunek zysków i strat w wariantcie porównawczym, jednakże na potrzeby prezentacji w Prospekcie Emisyjnym rachunek zysków i strat sporządzono metodą kalkulacyjną.

Rachunek przepływów pieniężnych sporządzany jest metodą pośrednią.

### Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wyceniane są według cen nabycia. Odpisy amortyzacyjne wartości niematerialnych i prawnych, stanowiących nabyte prawa, dokonywane są metodą liniową przy zastosowaniu stawek uwzględniających przewidywany okres użyteczności ekonomicznej, które również są zgodne ze stawkami wynikających z ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych, przy czym okres dokonywania odpisów umorzeniowych dla oprogramowań i licencji wynosi 2 lata. Pozostałe tytuły wartości niematerialnych i prawnych nie występują. Wartości niematerialne i prawne o wartości poniżej 3.500 zł amortyzowane są jednorazowo w miesiącu oddania ich do użytkowania.

### Rzeczowe aktywa trwałe

Wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane umorzenie oraz dokonane odpisy aktualizujące ich wartość. Składniki majątku o przewidywanym okresie użytkowania nieprzekraczającym jednego roku są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania do użytkowania.

Zgodnie z ustaleniami zawartymi w Zakładowym Planie Kont wybrane przedmioty (sprzęt komputerowy, narzędzia, aparaty telefoniczne) o wartości poniżej 3.500 zł są zaliczane do środków trwałych i amortyzowane jednorazowo w miesiącu oddania ich do użytkowania. Środki trwałe umarzane są głównie według metody liniowej począwszy od miesiąca następnego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji w okresie odpowiadającym przewidywanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności. Amortyzacja środków trwałych w leasingu została ustalona zgodnie z okresami trwania umów.

Zastosowane stawki amortyzacyjne:

- obiekty inżynierii lądowej	10%
- urządzenia techniczne i maszyny (z wyłączeniem sprzętu komputerowego)	20%
- sprzęt komputerowy	30%

Stawki amortyzacyjne środków trwałych poddanych szybkiemu postępowi technologicznemu zostały podwyższone o współczynnik nie wyższy niż 2. Aktualizacji wyceny środków trwałych dokonuje się z powodów określonych w art.32 ust.4 ustawy o rachunkowości oraz na dzień bilansowy. Ustalona w wyniku aktualizacji wyceny wartość księgowa netto środka trwałego nie powinna być wyższa od realnej wartości, której odpisanie w przewidywanym okresie jego dalszego użytkowania jest ekonomicznie uzasadnione.

### Rzeczowe składniki aktywów obrotowych

wycenia się według cen zakupu lub kosztów wytworzenia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Poszczególne grupy zapasów są wyceniane w następujący sposób:

Materiały i towary: cena zakupu

Produkty w toku: wartość materiałów wydanych do produkcji

Do kosztów wytworzenia produktu nie zalicza się kosztów:

- ogólnego zarządu, niezwiązanych z doprowadzeniem produktu do postaci i miejsca, w jakich się znajduje na dzień wyceny,
- magazynowania towarów i materiałów, chyba, że poniesienie tych kosztów jest niezbędne,
- sprzedaży produktów,

Stosowana metoda rozchodu to szczegółowa identyfikacja rzeczywistych cen (kosztów) tych składników aktywów, które dotyczą ściśle określonych przedsięwzięć, niezależnie od daty ich zakupu.

**Należności**

wycenia się w kwotach wymaganej zapłaty. W zależności od terminu wymagalności należności wykazywane są jako krótkoterminowe (do 12 miesięcy od dnia bilansowego) lub długoterminowe (powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego). W celu urealnienia wartości należności pomniejszone są o odpisy aktualizujące wartość należności wątpliwych z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące).

Należności wyrażone w walutach obcych wycenia się na dzień bilansowy według średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień.

Różnice kursowe od należności wyrażonych w walutach obcych powstałe na dzień wyceny i przy zapłacie zalicza się odpowiednio: ujemne do kosztów finansowych i dodatnie do przychodów finansowych. W uzasadnionych przypadkach odnosi się je do kosztu wytworzenia produktów, usług lub ceny nabycia towarów, a także wytworzenia środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych (odpowiednio na zwiększenie lub zmniejszenie tych kosztów).

**Środki pieniężne** wykazuje się w wartości nominalnej.

**Rozliczenia międzyokresowe** kosztów czynne dokonywane są, jeżeli koszty poniesione dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych.

**Kapitał zakładowy** wykazywany jest w wysokości nominalnej, wynikającej ze Statutu Spółki, zgodnej z wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

**Kapitał zapasowy** tworzony jest z podziału zysku i obejmuje kapitał utworzony z podziału zysków wypracowanych w latach poprzednich.

**Rezerwy** tworzone są na:

- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować,
- odroczony podatek dochodowy,
- przyszłe zobowiązania z tytułu nagród jubileuszowych.

Rezerwy zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych lub strat nadzwyczajnych, zależnie od okoliczności, z którymi przyszłe zobowiązania się wiążą.

Rezerwy na przyszłe świadczenia pracownicze tworzone są na bazie memoriałowej w oparciu o własne szacunki. W latach 2003-2004 Spółka nie utworzyła rezerwy na niewykorzystane urlopy pracownicze. Wynagrodzenia z tytułu urlopów pracowniczych, zgodnie z przyjętymi w Spółce zasadami ich rozliczania, nie mają wpływu na wielkość osiągniętego przychodu i wysokość generowanych kosztów.

**Rozliczenia międzyokresowe przychodów**

Do rozliczeń międzyokresowych przychodów zalicza się przychody, których realizacja nastąpi w przyszłych okresach.

**Kredyty i inne zobowiązania** wycenia się na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty, to jest łącznie z odsetkami przypadającymi do zapłaty na ten dzień.

W zależności od terminu wymagalności zobowiązania wykazywane są jako krótkoterminowe (do 12 miesięcy od dnia bilansowego) lub długoterminowe (powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego).

**Fundusze specjalne** obejmują w całości Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych tworzony zgodnie z ustawą o Zakładowym Funduszu Świadczeń Socjalnych.

**Przychody ze sprzedaży** produktów oraz usług wykazywane są w wartościach netto (bez podatku od towarów i usług) wynikających z transakcji sprzedaży, z uwzględnieniem upustów i rabatów.

**Koszty sprzedanych produktów i usług** ujmowane są współmiernie do przychodów ze sprzedaży i obejmują wartość sprzedanych produktów, towarów i innych składników wycenionych po koszcie wytworzenia lub w cenach nabycia.

**Koszty sprzedaży** obejmują koszty działu handlowego, marketingu, promocji oraz reklamy spółki.

**Koszty ogólnego zarządu** stanowią koszty funkcjonowania spółki, a w szczególności: koszty zarządu oraz koszty działów pracujących na potrzeby całej spółki.

**Pozostałe przychody i koszty operacyjne** obejmują przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio ze zwykłą działalnością jednostki i stanowią głównie: wynik na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, darowizny, utworzone rezerwy, skutki aktualizacji wartości aktywów niefinansowych.

**Przychody finansowe** obejmują głównie przypadające na okres sprawozdawczy odsetki i różnice kursowe.

**Koszty finansowe** obejmują głównie przypadające na bieżący okres koszty z tytułu: zapłaconych odsetek, różnic kursowych, obniżenia wartości aktywów finansowych.

**Zyski i straty nadzwyczajne** obejmują dodatnie lub ujemne skutki finansowe zdarzeń trudnych do przewidzenia, następujących poza działalnością operacyjną i niezwiązanych z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

**Podatek dochodowy i pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku stanowią:**

- podatek dochodowy od osób prawnych będący zobowiązaniem wobec budżetu oraz
- rezerwy lub aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, spowodowane przejściowymi różnicami między bilansową wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową.

Spółka ustala aktywa z tyt. odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwę na podatek dochodowy. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się - stosując zasadę ostrożnej wyceny - w wysokości kwoty przewidywanej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z występowaniem ujemnych różnic przejściowych. Rezerwę na podatek dochodowy tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych. Wysokość rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego. Na koniec roku dokonywana jest korekta podatku odroczonego wynikająca ze zmiany stawki podatkowej

## 12. ŚREDNIE KURSY WYMIANY ZŁOTEGO W STOSUNKU DO EURO W OKRESIE OBJĘTYM SPRAWOZDANIEM FINANSOWYM

Okres	Średni kurs w okresie <sup>(1)</sup>	Minimalny kurs w okresie <sup>(2)</sup>	Maksymalny kurs w okresie <sup>(3)</sup>	Kurs na ostatni dzień ok
2005	4,0233	3,8223	4,2756	3,8598
2004	4,5182	4,0518	4,9149	4,0790
2003	4,4474	3,9773	4,7170	4,7170

(1) Średnia kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie.

(2) Najniższy kurs w okresie – tabela kursowa o numerze: 240/A/NBP/2005, 253/A/NBP/2004, 2/A/NBP/2003

(3) Najwyższy kurs w okresie – tabela kursowa o numerze: 83/A/NBP/2005, 42/A/NBP/2004, 253/A/NBP/2003

## 13. WYBRANE DANE FINANSOWE PRZELICZONE NA EURO

**Podstawowe pozycje bilansu w przeliczeniu na EURO**

Stan na ostatni dzień okresu bilansowego w tys. zł

Pozycja bilansu	2005		2004		2003	
	PLN	EUR	PLN	EUR	EUR	EUR
<b>Aktywa razem</b>	<b>6 313</b>	<b>1 635</b>	<b>3 514</b>	<b>861</b>	<b>2 600</b>	<b>551</b>
Aktywa trwałe	294	76	530	130	153	32
Aktywa obrotowe	6 019	1 559	2 984	731	2 447	519
<b>Pasywa razem</b>	<b>6 313</b>	<b>1 635</b>	<b>3 514</b>	<b>861</b>	<b>2 600</b>	<b>551</b>
Kapitał własny	3 688	955	1 090	267	932	198
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	2 625	680	2 424	594	1 668	354

Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień okresu 2005 – 31.12.2005 przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień tj. kurs **3,8598 zł/EURO**

Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień okresu 2004 – 31.12.2004 przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień tj. kurs **4,0790 zł/EURO**

Do przeliczenia danych bilansu na ostatni dzień okresu 2003 – 31.12.2003 przyjęto kurs EURO ustalony przez NBP na ten dzień tj. kurs **4,7170 zł/EURO**



**Podstawowe pozycje rachunku zysków i strat w przeliczeniu na EURO**

Stan na ostatni dzień okresu w tys. zł

Pozycja rachunku zysków i strat	2005		2004		2003	
	PLN	EUR	PLN	EUR	PLN	EUR
Przychody netto ze sprzedaży produktów	8 294	2 061	6 075	1 345	5 611	1 262
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	2 882	716	1 949	431	1 911	430
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	5 952	1 479	4 865	1 077	4 000	899
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 986	494	1 126	249	1 270	286
Zysk brutto na sprzedaży	3 288	505	2 033	450	2 252	506
Zysk na sprzedaży	1 287	320	351	78	276	62
Zysk z działalności operacyjnej	1 301	323	539	119	272	61
Zysk (strata) z działalności gospodarczej	1 207	300	545	121	216	49
Zysk (strata) brutto	1 207	300	545	121	216	49
Zysk (strata) netto	966	240	433	96	143	32

Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat za okres 01.01.2005 -31.12.2005 r., przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs **4,0233 zł/EURO**.

Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat za okres 01.01.2004 r.-31.12.2004 r., przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs **4,5182 zł/EURO**.

Do przeliczenia danych rachunku zysków i strat za okres 01.01.2003r.-31.12.2003r., przyjęto kurs średni EURO, obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs **4,4474/EURO**.

**Podstawowe pozycje rachunku przepływów pieniężnych w przeliczeniu na EURO**

Stan na ostatni dzień okresu w tys. zł

Pozycja rachunku przepływów pieniężnych	2005		2004		2003	
	PLN	EUR	PLN	EUR	PLN	EUR
A. Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	322	80	1 002	222	-3	-1
B. Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	1		- 557	- 123	-87	-19
C. Przepływy pieniężne z działalności finansowej	971	241	- 364	- 80	-89	-20
D. Przepływy pieniężne netto razem (A+/-B+/-C)	1 294	321	81	18	-179	40
F. Środki pieniężne na początek okresu	429	105	348	74	527	131
G. Środki pieniężne na koniec okresu	1 723	446	429	105	348	74

Do przeliczenia danych rachunku przepływów pieniężnych za okres 01.01.2005r.-31.12.2005 r., przyjęto niżej opisane kursy EURO:

- do obliczenia danych z pozycji A, B, C, D – kurs średni obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs **4,0232 zł/EURO**,
- do obliczenia danych z pozycji F – kurs ustalony przez NBP na dzień 31 grudnia 2004 roku, tj. kurs **4,0790 zł/EURO**,
- do obliczenia danych z pozycji G – kurs ustalony przez NBP na dzień 31 grudnia 2005 roku, tj. kurs **3,8598 zł/EURO**.

Do przeliczenia danych rachunku przepływów pieniężnych za okres 01.01.2004r.-31.12.2004 r., przyjęto niżej opisane kursy EURO:

- do obliczenia danych z pozycji A, B, C, D – kurs średni obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs **4,5182 zł/EURO**,
- do obliczenia danych z pozycji F – kurs ustalony przez NBP na dzień 31 grudnia 2003 roku, tj. kurs **4,7170 zł/EURO**,
- do obliczenia danych z pozycji G – kurs ustalony przez NBP na dzień 31 grudnia 2004 roku, tj. kurs **4,0790 zł/EURO**.

Do przeliczenia danych rachunku przepływów pieniężnych za okres 01.01.2003r.-31.12.2003 r., przyjęto niżej opisane kursy EURO:

- do obliczenia danych z pozycji A, B, C, D – kurs średni obliczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie, ustalonych przez NBP na ten dzień, tj. kurs **4,4474 zł/EURO**,
- do obliczenia danych z pozycji F – kurs ustalony przez NBP na dzień 31 grudnia 2002 roku, tj. kurs **4,0202 zł/EURO**,
- do obliczenia danych z pozycji G – kurs ustalony przez NBP na dzień 31 grudnia 2003 roku, tj. kurs **4,7170 zł/EURO**.

#### 14. RÓŻNICE MIĘDZY POLSKIMI A MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI RACHUNKOWOŚCI

Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. stosuje zasady i metody rachunkowości zgodne z ustawą z dnia 29 września 1994 o rachunkowości (Dz.U.02.76.694 ze zm.).

Spółka dokonała wstępnej identyfikacji obszarów występowania różnic w wartości ujawnionych danych, dotyczących kapitału własnego (aktywów netto) i wyniku finansowego oraz istotnych różnic dotyczących przyjętych zasad (polityki) rachunkowości pomiędzy niniejszym publikowanym sprawozdaniem i danymi porównywalnymi sporządzonymi zgodnie z polskimi zasadami rachunkowości, a sprawozdaniem finansowym, które zostałyby sporządzone zgodnie z MSR.

Mimo dołożenia należytej staranności Spółka nie zakończyła procesu sporządzania sprawozdania finansowego zgodnie z MSR. W związku z powyższym Zarząd zdecydował nie publikować różnic pomiędzy sprawozdaniem finansowym, a sprawozdaniem, które byłoby sporządzone zgodnie z MSR, gdyż analiza obszarów różnic oraz ich oszacowanie obarczone jest ryzykiem niepewności.

#### 15. SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

<b>BILANS</b>	<b>Nota</b>	<b>31 grudnia 2005 roku w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
<b>A k t y w a</b>				
<b>I. Aktywa trwałe</b>		<b>294</b>	<b>530</b>	<b>153</b>
1. Wartości niematerialne i prawne, w tym:	1		1	7
- wartość firmy				
2. Rzeczowe aktywa trwałe	2	288	527	146
3. Należności długoterminowe				
3.1. Od jednostek powiązanych				
3.2. Od pozostałych jednostek				
4. Inwestycje długoterminowe				
4.1. Nieruchomości				
4.2. Wartości niematerialne i prawne				
4.3. Długoterminowe aktywa finansowe				
a) w jednostkach powiązanych, w tym:				
- udziały lub akcje w jednostkach podporządkowanych wyceniane metodą praw własności				
b) w pozostałych jednostkach				
4.4. Inne inwestycje długoterminowe				
5. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		6	2	
5.1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3	6	2	
5.2. Inne rozliczenia międzyokresowe				
<b>II. Aktywa obrotowe</b>		<b>6 019</b>	<b>2 984</b>	<b>2 447</b>
1. Zapasy	4	1 182	1 373	663
2. Należności krótkoterminowe	5	2 982	1 145	1 410
2.1. Od jednostek powiązanych				
2.2. Od pozostałych jednostek		2 982	1 145	1 410
3. Inwestycje krótkoterminowe		1 723	429	348
3.1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	6	1 723	429	348
a) w jednostkach powiązanych				
b) w pozostałych jednostkach				
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		1 723	429	348
3.2. Inne inwestycje krótkoterminowe				
4. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	7	132	37	26
<b>A k t y w a r a z e m</b>		<b>6 313</b>	<b>3 514</b>	<b>2 600</b>

<b>BILANS</b>	<b>Nota</b>	<b>31 grudnia 2005 roku w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
<b>P a s y w a</b>				
<b>I. Kapitał własny</b>		<b>3 688</b>	<b>1 090</b>	<b>932</b>
1. Kapitał zakładowy	8	1 486	886	217
2. Należne wpłaty na kapitał zakładowy (wielkość ujemna)				
3. Akcje (udziały) własne (wielkość ujemna)				
4. Kapitał zapasowy	9	1 155	3	572
5. Kapitał z aktualizacji wyceny				
6. Pozostałe kapitały rezerwowe				
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych		81	58	
8. Zysk (strata) netto		966	433	143
9. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	10		-290	
<b>II. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>		<b>2 625</b>	<b>2 424</b>	<b>1 668</b>
1. Rezerwy na zobowiązania	11	17	31	
1.1. Rezerwa na tytułu odroczonego podatku dochodowego		9	26	
1.2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		8	4	
a) długoterminowa		6	4	
b) krótkoterminowa		2		
1.3. Pozostałe rezerwy			1	
a) długoterminowe				
b) krótkoterminowe			1	
2. Zobowiązania długoterminowe	12	127	774	
2.1. Wobec jednostek powiązanych				
2.2. Wobec pozostałych jednostek		127	774	
3. Zobowiązania krótkoterminowe	13	2 437	1 522	1 637
3.1. Wobec jednostek powiązanych				
3.2. Wobec pozostałych jednostek		2 435	1 521	1 637
3.3. Fundusze specjalne		2	1	
4. Rozliczenia międzyokresowe	14	44	97	31
4.1. Ujemna wartość firmy				
4.2. Inne rozliczenia międzyokresowe		44	97	31
a) długoterminowe				
b) krótkoterminowe		44	97	31
<b>P a s y w a r a z e m</b>		<b>6 313</b>	<b>3 514</b>	<b>2 600</b>
Wartość księgowa		3 688	1 090	
Liczba akcji		1 486 000	886 000	
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	15	2,48	1,23	
Rozwodniona liczba akcji				
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł)				

<b>POZYCJE POZABILANSOWE</b>	<b>Nota</b>	<b>31 grudnia 2005 roku  w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku  dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku  dane historyczne w tys. zł</b>
<b>1. Należności warunkowe</b>				
1.1. Od jednostek powiązanych (z tytułu)				
- otrzymanych gwarancji i poręczeń				
1.2. Od pozostałych jednostek (z tytułu)				
- otrzymanych gwarancji i poręczeń				
<b>2. Zobowiązania warunkowe</b>				
2.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)				
- udzielonych gwarancji i poręczeń				
2.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)				
- udzielonych gwarancji i poręczeń				
<b>3. Inne (z tytułu)</b>	16	<b>1 530</b>	<b>900</b>	<b>709</b>
- przewłaszczenie na środkach trwałych				57
- przewłaszczenie na zapasach			300	52
- weksle in blanco /zabezpieczenie umów pożyczki, gwarancji, umowy inwestycyjnej /		1 530	600	600
<b>Pozycje pozabilansowe, razem</b>		<b>1 530</b>	<b>900</b>	<b>709</b>

Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne wystawiła w latach 2003 – 2005 weksle in blanco będące zabezpieczeniem płatności z tytułu umów z dostawcami. Kwota zobowiązania zmienna w zależności od wielkości dostaw.

<b>RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT</b> <b>wariant kalkulacyjny</b>	<b>Nota</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b> <b>w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b> <b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b> <b>dane historyczne w tys. zł</b>
<b>I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>		<b>11 176</b>	<b>8 024</b>	<b>7 522</b>
- od jednostek powiązanych				
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	17	8 294	6 075	5 611
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	18	2 882	1 949	1 911
<b>II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>		<b>7 938</b>	<b>5 991</b>	<b>5 270</b>
- od jednostek powiązanych				
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	19	5 952	4 865	4 000
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów		1 986	1 126	1 270
<b>III. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (I-II)</b>		<b>3 238</b>	<b>2 033</b>	<b>2 252</b>
<b>IV. Koszty sprzedaży</b>	<b>19</b>	<b>553</b>	<b>705</b>	<b>775</b>
<b>V. Koszty ogólnego zarządu</b>	<b>19</b>	<b>1 398</b>	<b>977</b>	<b>1 201</b>
<b>VI. Zysk (strata) na sprzedaży (III-IV-V)</b>		<b>1 287</b>	<b>351</b>	<b>276</b>
<b>VII. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>20</b>	<b>90</b>	<b>258</b>	<b>33</b>
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych		32	76	14
2. Dotacje				
3. Inne przychody operacyjne		58	182	19
<b>VIII. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>21</b>	<b>76</b>	<b>70</b>	<b>37</b>
1. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych				
2. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		42	22	
3. Inne koszty operacyjne		34	48	37
<b>IX. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (VI+VII-VIII)</b>		<b>1 301</b>	<b>539</b>	<b>272</b>
<b>X. Przychody finansowe</b>	<b>22</b>	<b>34</b>	<b>124</b>	<b>64</b>
1. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:				
- od jednostek powiązanych				
2. Odsetki, w tym:		34	43	64
- od jednostek powiązanych				
3. Zysk ze zbycia inwestycji				
4. Aktualizacja wartości inwestycji				
5. Inne			81	
<b>XI. Koszty finansowe</b>	<b>23</b>	<b>128</b>	<b>118</b>	<b>120</b>
1. Odsetki, w tym:		86	112	81
- dla jednostek powiązanych				
2. Strata ze zbycia inwestycji				
3. Aktualizacja wartości inwestycji				
4. Inne		42	6	39
<b>XII. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (IX+X-XI)</b>		<b>1 207</b>	<b>545</b>	<b>216</b>
<b>XIII. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (XIII.1. - XIII.2.)</b>				
1. Zyski nadzwyczajne	24			
2. Straty nadzwyczajne	25			
<b>XIV. Zysk (strata) brutto (XII+/-XIII)</b>		<b>1 207</b>	<b>545</b>	<b>216</b>
<b>XV. Podatek dochodowy</b>	<b>26</b>	<b>241</b>	<b>112</b>	<b>73</b>
a) część bieżąca		262	99	73
b) część odroczone		-21	13	
<b>XVI. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>27</b>			
<b>XVII. Udział w zyskach (stratach) netto jednostek podporządkowanych wycenianych metodą praw własności</b>	<b>28</b>			
<b>XVIII. Zysk (strata) netto (XIV-XV-XVI+/-XVII)</b>		<b>966</b>	<b>433</b>	<b>143</b>
Zysk (strata) netto (zanualizowany)		966	433	
Średnia ważona liczba akcji zwykłych		1 036 000	886 000	
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	29	0,93	0,49	
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych				
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)				

<b>ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004  dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003  dane historyczne w tys. zł</b>
<b>I. Kapitał własny na początek okresu (BO)</b>	<b>1 090</b>	<b>932</b>	<b>789</b>
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości			
b) korekty błędów podstawowych			
<b>I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>1 090</b>	<b>932</b>	<b>789</b>
<b>1. Kapitał zakładowy na początek okresu</b>	<b>886</b>	<b>217</b>	<b>217</b>
1.1. Zmiany kapitału zakładowego	600	669	
a) zwiększenia (z tytułu)	600	669	
- z kapitału zapasowego		441	
- z zysku		227	
- z emisji akcji, objęcia akcji za gotówkę	600	1	
b) zmniejszenia (z tytułu)			
<b>1.2. Kapitał zakładowy na koniec okresu</b>	<b>1 486</b>	<b>886</b>	<b>217</b>
<b>2. Należne wpłaty na kapitał zakładowy na początek okresu</b>			
2.1. Zmiany należnych wpłat na kapitał zakładowy			
a) zwiększenia (z tytułu)			
b) zmniejszenia (z tytułu)			
<b>2.2. Należne wpłaty na kapitał zakładowy na koniec okresu</b>			
<b>3. Akcje (udziały) własne na początek okresu</b>			
3.1. Zmiany akcji (udziałów) własnych			
a) zwiększenia (z tytułu)			
b) zmniejszenia (z tytułu)			
<b>3.2. Akcje (udziały) własne na koniec okresu</b>			
<b>4. Kapitał zapasowy na początek okresu</b>	<b>3</b>	<b>572</b>	<b>560</b>
4.1. Zmiany kapitału zapasowego			
a) zwiększenia (z tytułu)	1 310		12
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej	1 300		
- z podziału zysku (ustawowo)	10		12
b) zmniejszenie (z tytułu)	158	569	
- poniesione koszty emisji akcji powyżej wartości nominalnej	158		
- przekazanie na kapitał zakładowy		544	
- umorzenie udziałów		25	
<b>4.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu</b>	<b>1 155</b>	<b>3</b>	<b>572</b>
<b>5. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>			
5.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny			
a) zwiększenia (z tytułu)			
b) zmniejszenia (z tytułu)			
<b>5.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu</b>			
<b>6. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu</b>			
6.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych			
a) zwiększenia (z tytułu)			
b) zmniejszenia (z tytułu)			
<b>6.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu</b>			
<b>7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>201</b>	<b>143</b>	<b>12</b>
<b>7.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>201</b>	<b>143</b>	<b>12</b>
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości			
b) korekty błędów podstawowych		48	
<b>7.2. Zysk z lat ubiegłych, na początek okresu, po korektach</b>	<b>201</b>	<b>191</b>	<b>12</b>

<b>ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM CIĄG DALSZY</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004 dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003 dane historyczne w tys. zł</b>
<b>8. Razem zysk z lat ubiegłych</b>	<b>201</b>	<b>191</b>	<b>12</b>
a) zwiększenia (z tytułu)		290	
- zysk na dzień przekształcenia spółki z o.o. w S.A.		290	
b) zmniejszenia (z tytułu)	120	423	12
-zasilenie kapitału zapasowego	10		12
-przeznaczenie na kapitał zakładowy i podatek dochodowy		280	
-umorzenie udziałów		143	
-wypłata na rzecz akcjonariuszy	110		
<b>9.1. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>81</b>	<b>58</b>	
<b>9.2. Strata z lat ubiegłych na początek okresu</b>			
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości			
b) korekty błędów podstawowych			
<b>9.3. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach</b>			
a) zwiększenia (z tytułu)			
b) zmniejszenia (z tytułu)			
<b>9.4. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu</b>			
<b>9.5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>81</b>	<b>58</b>	
<b>10. Wynik netto</b>	<b>966</b>	<b>143</b>	<b>143</b>
a) zysk netto	966	433	143
b) strata netto			
c) odpisy z zysku		-290	
<b>II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ )</b>	<b>3 688</b>	<b>1 090</b>	<b>932</b>
<b>III. Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku pokrycia straty)</b>			

<b>RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004 dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003 dane historyczne w tys. zł</b>
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia</b>			
<b>I. Zysk (strata) netto</b>	<b>966</b>	<b>433</b>	<b>143</b>
<b>II. Korekty razem</b>	<b>-644</b>	<b>569</b>	<b>-146</b>
1. Udział w (zyskach) stratach netto jednostek wycenianych metodą praw własności			
2. Amortyzacja	271	254	170
3. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych			
4. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	62	95	80
5. (Zysk) strata z tytułu działalności inwestycyjnej	-32	-76	-14
6. Zmiana stanu rezerw	-14	34	
7. Zmiana stanu zapasów	191	-708	114
8. Zmiana stanu należności	-1 837	264	478
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	868	652	-1 004
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-153	54	30
11. Inne korekty			
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)</b>	<b>322</b>	<b>1 002</b>	<b>-3</b>

<b>RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH CIĄG DAJSZY</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004 dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003 dane historyczne w tys. zł</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
<b>I. Wpływy</b>	<b>39</b>	<b>103</b>	<b>19</b>
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	39	103	19
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne			
3. Z aktywów finansowych, w tym:			
a) w jednostkach powiązanych			
- zbycie aktywów finansowych			
- dywidendy i udziały w zyskach			
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych			
- odsetki			
- inne wpływy z aktywów finansowych			
b) w pozostałych jednostkach			
- zbycie aktywów finansowych			
- dywidendy i udziały w zyskach			
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych			
- odsetki			
- inne wpływy z aktywów finansowych			
4. Inne wpływy inwestycyjne			
<b>II. Wydatki</b>	<b>38</b>	<b>660</b>	<b>106</b>
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	38	660	103
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne			
3. Na aktywa finansowe, w tym:			
a) w jednostkach powiązanych			
- nabycie aktywów finansowych			
- udzielone pożyczki długoterminowe			
b) w pozostałych jednostkach			
- nabycie aktywów finansowych			
- udzielone pożyczki długoterminowe			
4. Inne wydatki inwestycyjne			3
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>1</b>	<b>-557</b>	<b>-87</b>
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
<b>I. Wpływy</b>	<b>1 743</b>	<b>49</b>	
1. Wpływy netto z emisji akcji (wydania udziałów) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	1 743	1	
2. Kredyty i pożyczki			
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych			
4. Inne wpływy finansowe		48	
<b>II. Wydatki</b>	<b>772</b>	<b>413</b>	<b>89</b>
1. Nabycie akcji (udziałów) własnych			
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	110	325	
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku			
4. Spłaty kredytów i pożyczek	600		9
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych			
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych			
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego			
8. Odsetki	62	88	80
9. Inne wydatki finansowe			
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>971</b>	<b>-364</b>	<b>-89</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>1 294</b>	<b>81</b>	<b>-179</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>1 294</b>	<b>81</b>	<b>-179</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych			
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>429</b>	<b>348</b>	<b>527</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D), w tym:</b>	<b>1 723</b>	<b>429</b>	<b>348</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania			



## 20.3.4 Dodatkowe informacje i objaśnienia

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO BILANSU****Nota 1.1 ( do poz.I.1 aktywów)**

<b>WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku  w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
a) koszty zakończonych prac rozwojowych			
b) wartość firmy			
c) nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		1	7
- oprogramowanie komputerowe		1	7
d) inne wartości niematerialne i prawne			
e) zaliczki na wartości niematerialne i prawne			
<b>Wartości niematerialne i prawne razem</b>		<b>1</b>	<b>7</b>

**Nota 1.2 (do poz.I.1 aktywów)****ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)**

<b>Rok 2005</b>	<b>a</b>	<b>b</b>	<b>c</b>		<b>d</b>	<b>e</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne, razem</b>
<b>wyszczególnienie</b>	<b>koszty zakończonych prac rozwojowych</b>	<b>wartość firmy</b>	<b>nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:</b>	<b>oprogramowanie komputerowe</b>	<b>inne wartości niematerialne i prawne</b>	<b>zaliczki na wartości niematerialne i prawne</b>	
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu			53	53			53
b) zwiększenia (z tytułu)			4	4			4
- zakup			4	4			4
c) zmniejszenia (z tytułu)							
- likwidacja							
- sprzedaż							
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu			57	57			57
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu			52	52			52
f) amortyzacja za okres (z tytułu)			5	5			5
- zwiększenia			5	5			5
- zmniejszenia							
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu			57	57			57
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu							
- zwiększenie							
- zmniejszenie							
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu							

j) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu						
---	--	--	--	--	--	--

**Nota 1.2 (do poz.I.1 aktywów)****ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)**

Rok 2004	a	b	c		d	e	Wartości niematerialne i prawne, razem
wyszczególnienie	koszty zakończonych prac rozwojowych	wartość firmy	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:	oprogramowanie komputerowe	inne wartości niematerialne i prawne	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu			22	22			22
b) zwiększenia (z tytułu)			31	31			31
- zakup			31	31			31
c) zmniejszenia (z tytułu)							
- likwidacja							
- likwidacja							
- sprzedaż							
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu			53	53			53
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu			15	15			15
f) amortyzacja za okres (z tytułu)			37	37			37
- zwiększenia			37	37			37
- zmniejszenia							
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu			52	52			52
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu							
- zwiększenie							
- zmniejszenie							
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu							
j) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu			1	1			1

**Nota 1.2 ( do poz.I.1 aktywów)****ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH))**

<b>Rok 2003</b>	<b>a</b>	<b>b</b>	<b>c</b>		<b>d</b>	<b>e</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne, razem</b>
<b>wyszczególnienie</b>	<b>koszty zakończonych prac rozwojowych</b>	<b>wartość firmy</b>	<b>nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:</b>	<b>oprogramowanie komputerowe</b>	<b>inne wartości niematerialne i prawne</b>	<b>zaliczki na wartości niematerialne i prawne</b>	
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu			122	122			122
b) zwiększenia (z tytułu)			10	10			10
- zakup			10	10			10
c) zmniejszenia (z tytułu)			110	110			110
- likwidacja			110	110			110
- sprzedaż							
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu			22	22			22
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu			104	104			104
f) amortyzacja za okres (z tytułu)			-89	-89			-89
- zwiększenia			21	21			21
- zmniejszenia			110	110			110
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu			15	15			15
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu							
- zwiększenie							
- zmniejszenie							
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu							
j) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu			7	7			7

**Nota 1.3 (do poz.I.1 aktywów)**

<b>WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE (STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
a) własne		1	7
b) używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu, w tym:			
<b>Wartości niematerialne i prawne razem</b>		<b>1</b>	<b>7</b>

**Nota 2.1 (do poz.I.2 aktywów)**

<b>RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
a) środki trwałe, w tym:	288	527	146
- grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)			
- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	6	8	10
- urządzenia techniczne i maszyny	78	165	136
- środki transportu	204	354	
- inne środki trwałe			
b) środki trwałe w budowie			
c) zaliczki na środki trwałe w budowie			
<b>Rzeczowe aktywa trwałe, razem</b>	<b>288</b>	<b>527</b>	<b>146</b>

**Nota 2.2 (do poz.I.2 aktywów)**

<b>ŚRODKI TRWAŁE BILANSOWE (STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
a) własne	85	144	146
b) używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu:	203	383	
- maszyny i urządzenia	5	29	
- samochody	198	354	
<b>Środki trwałe bilansowe razem</b>	<b>288</b>	<b>527</b>	<b>146</b>

**Nota 2.3 (do poz.I.2 aktywów)**

<b>ŚRODKI TRWAŁE WYKAZYWANE POZABILANSOWO</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu, w tym:			232
- wartość gruntów użytkowanych wieczysto			
<b>Środki trwałe wykazywane pozabilansowo, razem</b>			<b>232</b>

**Nota 2.4 (do poz.I.2 aktywów)****ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)**

w tys. zł

<b>Rok 2005</b>	- grunty ( w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	- budynki, lokalne i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	- urządzenia techniczne i maszyny	- środki transportu	- inne środki trwałe	- środki trwałe w budowie	- zaliczki na środki trwałe w budowie	<b>Środki trwałe, razem</b>
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu		18	444	530	123			1 115
b) zwiększenia (z tytułu)			29	4	6			39
- przejęcie s-ki zależnej								
- zakup			29	4	6			39
c) zmniejszenia (z tytułu)			70		6			76
- sprzedaż			65		5			70
-likwidacja			2		1			3
-inne			3					3
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu		18	403	534	123			1 078
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu		10	280	176	123			589
f) amortyzacja za okres (z tytułu)		2	44	155				201
- zwiększenia		2	109	155	6			272
- zmniejszenia			65		6			71
- sprzedaż			58		5			63
- likwidacja			2		1			3
- inne			5					5
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu		12	324	331	123			790
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu								
- zwiększenie								
- zmniejszenie								
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu								
<b>j) wartość netto środków trwałych na koniec okresu</b>		<b>6</b>	<b>79</b>	<b>203</b>				<b>288</b>

**ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)****w tys. zł**

<b>Rok 2004</b>	- grunty ( w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	- urządzenia techniczne i maszyny	- środki transportu	- inne środki trwałe	- środki trwałe w budowie	- zaliczki na środki trwałe w budowie	<b>Środki trwałe, razem</b>
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu		18	598	33	132			781
b) zwiększenia (z tytułu)			205	530	2			737
- przejęcie s-ki zależnej								
- zakup			205	530	2			737
c) zmniejszenia (z tytułu)			359	33	11			403
- sprzedaż			359	33	11			403
-likwidacja								
-inne								
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu		18	444	530	123			1 115
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu		8	465	33	132			638
f) amortyzacja za okres (z tytułu)		2	-186	143	-9			-50
- zwiększenia		2	145	176	2			325
- zmniejszenia			331	33	11			375
- sprzedaż			331	33	11			375
- likwidacja								
- inne								
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu		10	279	176	123			588
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu								
- zwiększenie								
- zmniejszenie								
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu								
<b>j) wartość netto środków trwałych na koniec okresu</b>		<b>8</b>	<b>165</b>	<b>354</b>				<b>527</b>

**ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)**

w tys. zł

<b>Rok 2003</b>	- grunty ( w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	- budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	- urządzenia techniczne i maszyny	- środki transportu	- inne środki trwałe	- środki trwałe w budowie	- zaliczki na środki trwałe w budowie	<b>Środki trwałe, razem</b>
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu		18	537	38	117			710
b) zwiększenia (z tytułu)			72		21			93
- przejęcie s-ki zależnej								
- zakup			72		21			93
c) zmniejszenia (z tytułu)			8	5	6			19
- sprzedaż			8	5	5			18
-likwidacja					1			1
-inne								
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu		18	601	33	132			784
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu		6	347	35	117			505
f) amortyzacja za okres (z tytułu)		2	118	-2	15			133
- zwiększenia		2	126		21			149
- zmniejszenia			8	3	6			17
- sprzedaż			5	3	5			13
- likwidacja			3		1			4
- inne								
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu		8	465	33	132			638
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu								
- zwiększenie								
- zmniejszenie								
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu								
<b>j) wartość netto środków trwałych na koniec okresu</b>		<b>10</b>	<b>136</b>					<b>146</b>

**Nota 3 (do poz.I.6 aktywów)**

<b>ZMIANA STANU AKTYWÓW Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
1. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:	2		
a) odniesionych na wynik finansowy			
b) odniesionych na kapitał własny	2		
c) odniesionych na wartość firmy lub ujemną wartość firmy			
2. Zwiększenia *	5	2	
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)			
- naliczone koszty wynagrodzeń i składek ZUS do wypłaty w następnych okresach bilansowych	4		
- naliczone odsetki do wypłaty w następnych okresach bilansowych		1	
- rezerwy na nagrody jubileuszowe	1	1	
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)			
c) odniesione na kapitał własny w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)			
d) odniesione na kapitał własny w związku ze stratą podatkową (z tytułu)			
e) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)			
3. Zmniejszenia *	1		
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	1		
- realizacja aktywów z tytułu zapłaty odsetek od pożyczki	1		
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)			
c) odniesione na kapitał własny w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)			
d) odniesione na kapitał własny w związku ze stratą podatkową (z tytułu)			
e) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)			
4. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem, w tym:	6	2	
a) odniesionych na wynik finansowy	4	2	
b) odniesionych na kapitał własny	2		
c) odniesionych na wartość firmy lub ujemną wartość firmy			

\* Zwiększenia dotyczą powstania różnic przejściowych, natomiast zmniejszenia dotyczą odwrócenia się różnic przejściowych

<b>INNE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:			
b) pozostałe rozliczenia międzyokresowe, w tym:			
- koszt podwyższenia kapitału			
- inne			
<b>Inne rozliczenia międzyokresowe, razem</b>			



**Nota 4 (do poz.II.1 aktywów)**

<b>ZAPASY</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) materiały	1 167	1 172	658
b) półprodukty i produkty w toku	15	190	5
c) produkty gotowe			
d) towary			
e) zaliczki na dostawy		11	
<b>Zapasy, razem</b>	<b>1 182</b>	<b>1 373</b>	<b>663</b>

**Nota 5.1(do poz.II.2 aktywów)**

<b>NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) od jednostek powiązanych			
- z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:			
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
- inne			
- dochodzone na drodze sądowej			
b) należności od pozostałych jednostek	2 982	1 145	1 410
- z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	2 916	1 120	1 371
- do 12 miesięcy	2 916	1 120	1 371
- powyżej 12 miesięcy			
- z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń			1
- inne	27	25	38
- dochodzone na drodze sądowej	39		
Należności krótkoterminowe netto, razem	2 982	1 145	1 410
c) odpisy aktualizujące wartość należności	72	34	46
<b>Należności krótkoterminowe brutto, razem</b>	<b>3 054</b>	<b>1 179</b>	<b>1 456</b>

**Nota 5.2 (do poz.II.2 aktywów)**

<b>ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWYCH</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
Stan na początek okresu	34	46	9
a) zwiększenia (z tytułu)	42	29	37
- utworzenie odpisu aktualizującego wartość należności wątpliwych	17	25	12
- utworzenie odpisu aktualizującego z tyt. spraw sądowych, układu, upadłości	25	4	22
- inne			3
b) zmniejszenia (z tytułu)	4	41	
- rozwiązanie odpisu aktualizującego	3	41	
- wykorzystanie odpisu aktualizującego	1		
<b>Stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych na koniec okresu, w tym:</b>	<b>72</b>	<b>34</b>	<b>46</b>
- stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych dotyczące zaliczek na koniec okresu	12	15	
- stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług na koniec okresu	60	19	

**Nota 5.3 (do poz.II.2 aktywów)**

<b>NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE BRUTTO (STRUKTURA WALUTOWA)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
a) w walucie polskiej	3 040	1 179	1 456
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	14		
b1) jednostka / waluta 1000/EURO w zł	14		
<b>Należności krótkoterminowe, razem</b>	<b>3 054</b>	<b>1 179</b>	<b>1 456</b>

**Nota 5.4 (do poz.II.2 aktywów)**

<b>NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG (BRUTTO) - O POZOSTAŁYM OD DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY</b>	<b>31 grudnia 2005 roku w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
a) do 1 miesiąca (związane z normalnym tokiem sprzedaży)	2 074	493	1 055
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	571	21	11
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy			48
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	42		
e) powyżej 1 roku			
f) należności przeterminowane	288	624	303
Należności z tytułu dostaw i usług, razem (brutto)	2 975	1 138	1 417
g) odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług	59	18	46
<b>Należności z tytułu dostaw i usług, razem (netto)</b>	<b>2 916</b>	<b>1 120</b>	<b>1 371</b>

**Nota 5.5 (do poz.II.2 aktywów)**

<b>NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG, PRZETERMINOWANE (BRUTTO) - Z PODZIAŁEM NA NALEŻNOŚCI NIESPŁACONE W OKRESIE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
a) do 1 miesiąca	182	510	152
b) powyżej 1 miesiąca do 3 miesięcy	20	12	89
c) powyżej 3 miesięcy do 6 miesięcy	27		11
d) powyżej 6 miesięcy do 1 roku	42	84	8
e) powyżej 1 roku	18	18	43
<b>Należności z tytułu dostaw i usług, przeterminowane, razem (brutto)</b>	<b>289</b>	<b>624</b>	<b>303</b>
f) odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług, przeterminowane	59	18	46
<b>Należności z tytułu dostaw i usług, przeterminowane, razem (netto)</b>	<b>230</b>	<b>606</b>	<b>257</b>

**Nota 5.6 (do poz.II.2 aktywów)**

w tys. zł

<b>Rok 2005</b>	Brutto	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Odpis aktualizacyjny	Netto	Przeterminowane, nie objęte odpisem aktualizacyjnym
1. Należności z tytułu dostaw i usług	2 975	2 975		59	2 916	230
2. Należności z tytułu podatków						
3. Pozostałe należności	27	27			27	
4. Należności sporne						
5. Należności sądowe	39	39			39	39
<b>Razem</b>	<b>3 041</b>	<b>3 041</b>		<b>59</b>	<b>2 982</b>	<b>269</b>

w tys. zł

<b>Rok 2004</b>	Brutto	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Odpis aktualizacyjny	Netto	Przeterminowane, nie objęte odpisem aktualizacyjnym
1. Należności z tytułu dostaw	1 138	1 138		18	1 120	606
2. Należności z tytułu podatków						
3. Pozostałe należności	25	25			25	
4. Należności sporne						
5. Należności sądowe						
<b>Razem</b>	<b>1 163</b>	<b>1 163</b>		<b>18</b>	<b>1 145</b>	<b>606</b>

w tys. zł

<b>Rok 2003</b>	Brutto	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Odpis aktualizacyjny	Netto	Przeterminowane, nie objęte odpisem aktualizacyjnym
1. Należności z tytułu dostaw	1 417	1 417		46	1 371	257
2. Należności z tytułu podatków	1	1			1	
3. Pozostałe należności	38	38			38	
4. Należności sporne						
5. Należności sądowe						
<b>Razem</b>	<b>1 456</b>	<b>1 456</b>		<b>46</b>	<b>1 410</b>	<b>257</b>

**Nota 6.1 (do poz.II.3 aktywów)**

<b>KRÓTKOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) w jednostkach zależnych			
- udziały lub akcje			
- należności z tytułu dywidend i innych udziałów w zyskach			
- dłużne papiery wartościowe			
- inne papiery wartościowe (wg rodzaju)			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe (wg rodzaju)			
b) w jednostkach współzależnych			
- udziały lub akcje			
- należności z tytułu dywidend i innych udziałów w zyskach			
- dłużne papiery wartościowe			
- inne papiery wartościowe (wg rodzaju)			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe (wg rodzaju)			
c) w jednostkach stowarzyszonych			
- udziały lub akcje			
- należności z tytułu dywidend i innych udziałów w zyskach			
- dłużne papiery wartościowe			
- inne papiery wartościowe (wg rodzaju)			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe (wg rodzaju)			
d) w znaczącym inwestorze			
- udziały lub akcje			
- należności z tytułu dywidend i innych udziałów w zyskach			
- dłużne papiery wartościowe			
- inne papiery wartościowe (wg rodzaju)			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe (wg rodzaju)			
e) w jednostce dominującej			
- udziały lub akcje			
- należności z tytułu dywidend i innych udziałów w zyskach			
- dłużne papiery wartościowe			
- inne papiery wartościowe (wg rodzaju)			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe (wg rodzaju)			
f) w pozostałych jednostkach			
- udziały lub akcje			
- należności z tytułu dywidend i innych udziałów w zyskach			
- dłużne papiery wartościowe			
- inne papiery wartościowe (wg rodzaju)			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe (wg rodzaju)			
g) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 723	429	348
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	26	429	348
- inne środki pieniężne	1 697		
- inne aktywa pieniężne			
<b>Krótkoterminowe aktywa finansowe, razem</b>	<b>1 723</b>	<b>429</b>	<b>348</b>

**Nota 6.2 (do poz.II.3 aktywów)**

<b>ŚRODKI PIENIĘŻNE I INNE AKTYWA PIENIĘŻNE (STRUKTURA WALUTOWA)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
a) w walucie polskiej	1 723	429	348
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)			
<b>Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne, razem</b>	<b>1 723</b>	<b>429</b>	<b>348</b>

**Nota 7 (do poz.II.4 aktywów)**

<b>KRÓTKOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
a) czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:	46	37	26
- ubezpieczenia majątkowe	20	26	20
- inne opłaty roczne, prenumeraty	26	11	6
b) pozostałe rozliczenia międzyokresowe	86		
- podatek VAT do rozliczenia w następnych okresach	86		
<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe, razem</b>	<b>132</b>	<b>37</b>	<b>26</b>

**Nota 8 (do poz.I.1 pasywów)**

Rok 2005 <b>KAPITAŁ ZAKŁADOWY (STRUKTURA)</b>								
<b>Seria / emisja</b>	<b>Rodzaj akcji</b>	<b>Rodzaj uprzywilejowania akcji</b>	<b>Rodzaj ograniczenia praw do akcji</b>	<b>Liczba akcji</b>	<b>Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej</b>	<b>Sposób pokrycia kapitału</b>	<b>Data rejestracji</b>	<b>Prawo do dywidendy (od daty)</b>
A	imienne uprzywilejowane	co do głosu (2:1)	zastaw rejestrowy	886	886	gotówka	01.10.2004r	01.10.2004
B	imienne uprzywilejowane	co do głosu (2:1)	brak	200	200	gotówka	23.09.2005	01.01.2006
C	zwykłe okaziciela na		brak	200	200	gotówka	23.09.2005	01.01.2006
D	zwykłe okaziciela na		brak	200	200	gotówka	22.12.2005	01.01.2006
E								
<b>Liczba akcji razem</b>				<b>1 486</b>				
<b>Kapitał zakładowy, razem</b>					<b>1 486</b>			
<b>Wartość nominalna jednej akcji =1,00 zł</b>								

Wg stanu na 31.12.2005 wysokość kapitału zakładowego wynosiła 1 486 tys. zł., z tego poszczególni akcjonariusze posiadają:

- a) Krzysztof Kniszner 43,3%
- b) Magdalena Kniszner 43,3%
- c) Dom Maklerski BOŚ 13,4%

W ostatnich trzech latach nie nastąpiła zamiana imiennych akcji na zwykłe, zmiana wartości nominalnej, zmiana praw z akcji. W 2006 roku planowana jest emisja akcji serii E, w wyniku, której dojdzie do rozwodnienia udziałów dotychczasowych akcjonariuszy, co prezentuje poniższa tabela:

Rozwodnienie akcji serii A – D w wyniku przydzielenia akcji serii E w maksymalnej ilości 1.200.000 sztuk

Wyszczególnienie	Struktura akcjonariatu przed emisją		Struktura akcjonariatu po emisji	
	Ilość	Procent	Ilość	Procent
Dotychczasowi akcjonariusze (Akcje serii A-D)	1 486	100	1 486	55,3
Akcje serii A	886	59,6	886	33
Akcje serii B	200	13,4	200	7,4
Akcje serii C	200	13,4	200	7,4
Akcje serii D	200	13,4	200	7,4
Akcje serii E	-	-	1 200	44,7
<b>Razem</b>	<b>1 486</b>	<b>100</b>	<b>2 868</b>	<b>100</b>

\* Dane w tabelce zostały podane przy założeniu, że objęte zostaną przez Inwestorów wszystkie Oferowane Akcje.

Rok 2004 KAPITAŁ ZAKŁADOWY (STRUKTURA)								
Seria / emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
A	imienne uprzywilejowane	co do głosu (2:1)		886	886	gotówka	01.10.2004r	01.10.2004
B								
C								
D								
E								
<b>Liczba akcji razem</b>				<b>886</b>				
<b>Kapitał zakładowy, razem</b>					<b>886</b>			
<b>Wartość nominalna jednej akcji =1,00 zł</b>								

W 2004 roku nastąpiło umorzenie przymusowe 391 udziałów o wartości nominalnej po 100,00 zł każdy, to jest o łącznej wartości nominalnej 39,1 tys. zł. stanowiących własność Joanny Wolskiej i Michała Wolskiego za wynagrodzeniem w wysokości 429,72 zł za udział. Wg stanu na 31.12.2004 wysokość kapitału zakładowego wynosiła 886 tys. zł, z tego poszczególni akcjonariusze posiadali:

- a) Krzysztof Kniszner 50%
- b) Magdalena Kniszner 50%

Rok 2003								
KAPITAŁ ZAKŁADOWY (STRUKTURA)								
Seria / emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
A	Sp.z o.o., 4 udziałowców - brak akcji							
B								
C								
D								
E								
Liczba akcji razem				0				
Kapitał zakładowy, razem					0			
Wartość nominalna jednej akcji =1,00 zł								

Kapitał zakładowy Spółki wynosił na dzień 31.12.2003 r. 217 tys. zł., z czego wkłady niepieniężne 207 tys. zł. Wspólnikami spółki na dzień 31.12.2003r byli:

Krzysztof Kniszner	41 % udziałów
Magdalena Kniszner	41 % udziałów
Joanna Wolska i Michał Wolski we współwłasności	18 % udziałów

#### Nota 9 (do poz.I.4 pasywów)

KAPITAŁ ZAPASOWY	31 grudnia 2005 roku w tys. zł	31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł	31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł
a) ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	1 142		
b) utworzony ustawowo	10		
c) utworzony zgodnie ze statutem / umową, ponad wymaganą ustawowo (minimalną) wartość	3	3	572
d) z dopłat akcjonariuszy / wspólników			
e) inny (wg rodzaju)			
-			
<b>Kapitał zapasowy, razem</b>	<b>1 155</b>	<b>3</b>	<b>572</b>

#### Nota 10 ( do poz.I.9 pasywów)

ODPISY Z ZYSKU NETTO W CIĄGU ROKU OBROTOWEGO (Z TYTUŁU)	31 grudnia 2005 roku w tys. zł	31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł	31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł
Kapitalizacja zysku na dzień przekształcenia w SA		280	
Zysk na dzień 30.09.2004		10	
<b>Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego, razem</b>		<b>290</b>	

**Nota 11 (do poz.II.1 pasywów)**

<b>ZMIANA STANU REZERWY Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
<b>1. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:</b>	<b>26</b>		
a) odniesionej na wynik finansowy	14		
-przekształcenie leasingu operacyjnego w leasing finansowy	10		
-innych różnic przejściowych	4		
b) odniesionej na kapitał własny	12		
-przekształcenie leasingu operacyjnego w leasing finansowy	12		
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy			
<b>2. Zwiększenia</b>	<b>3</b>	<b>26</b>	
a) odniesione na wynik finansowy okresu z tytułu dodatnich różnic przejściowych (z tytułu)	3	14	
-przekształcenie leasingu operacyjnego w leasing finansowy		10	
-innych różnic przejściowych	3	4	
b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)		12	
-przekształcenie leasingu operacyjnego w leasing finansowy		12	
-innych różnic przejściowych			
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)			
<b>3. Zmniejszenia</b>	<b>20</b>		
a) odniesione na wynik finansowy okresu	20		
-rozwiązanie rezerw z tytułu przekształcenia umów leasingu	15		
-rozwiązanie rezerw z tyt. innych różnic przejściowych	5		
b) odniesione na kapitał własny			
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy			
<b>4. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem</b>	<b>9</b>	<b>26</b>	
a) odniesionej na wynik finansowy (z tytułu)	-17	14	
-przekształcenie leasingu operacyjnego w leasing finansowy	-15	10	
-innych	-2	4	
b) odniesionej na kapitał własny	26	12	
-przekształcenie leasingu operacyjnego w leasing finansowy	21		
-innych różnic przejściowych	5		
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy			

<b>ZMIANA STANU DŁUGOTERMINOWEJ REZERWY NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE (WG TYTUŁÓW)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
<b>a) stan na początek okresu</b>	<b>4</b>		
-naliczony odpis	4		
<b>b) zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>2</b>	<b>4</b>	
- odpis z tytułu rezerwy na nagrody jubileuszowe za lata ubiegłe		2	
- odpis z tytułu rezerwy na nagrody jubileuszowe za rok bieżący	2	2	
<b>c) wykorzystanie (z tytułu)</b>			
<b>d) rozwiązanie (z tytułu)</b>			
<b>e) stan na koniec okresu</b>	<b>6</b>	<b>4</b>	
- odpis za lata ubiegłe		2	



<b>ZMIANA STANU KRÓTKOTERMINOWEJ REZERWY NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE (WG TYTUŁÓW)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
<b>a) stan na początek okresu</b>			
<b>b) zwiększenia (z tytułu)</b>	<b>2</b>		
- odpis z tytułu rezerwy na nagrody jubileuszowe za rok bieżący	2		
<b>c) wykorzystanie (z tytułu)</b>			
<b>d) rozwiązanie (z tytułu)</b>			
<b>e) stan na koniec okresu</b>	<b>2</b>		

<b>ZMIANA STANU POZOSTAŁYCH REZERW DŁUGOTERMINOWYCH (WG TYTUŁÓW)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
<b>a) stan na początek okresu</b>			
<b>b) zwiększenia (z tytułu)</b>			
<b>c) wykorzystanie (z tytułu)</b>			
<b>d) rozwiązanie (z tytułu)</b>			
<b>e) stan na koniec okresu</b>			

<b>ZMIANA STANU POZOSTAŁYCH REZERW KRÓTKOTERMINOWYCH (WG TYTUŁÓW)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
<b>a) stan na początek okresu</b>	<b>1</b>		
<b>b) zwiększenia (z tytułu)</b>		<b>1</b>	
- podatek VAT do zapłaty w 2005 roku		1	
<b>c) wykorzystanie (z tytułu)</b>	<b>1</b>		
- podatek VAT zapłacony w 2005 roku	1		
<b>d) rozwiązanie (z tytułu)</b>			
<b>e) stan na koniec okresu</b>		<b>1</b>	

**Nota 12.1 ( do poz.II.2 pasywów)**

<b>ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) wobec jednostek zależnych			
- kredyty i pożyczki			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- umowy leasingu finansowego			
- inne (wg rodzaju)			
b) wobec jednostek współzależnych			
- kredyty i pożyczki			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- umowy leasingu finansowego			
- inne (wg rodzaju)			
c) wobec jednostek stowarzyszonych			
- kredyty i pożyczki			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- umowy leasingu finansowego			
- inne (wg rodzaju)			
d) wobec znaczącego inwestora			
- kredyty i pożyczki			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- umowy leasingu finansowego			
- inne (wg rodzaju)			
e) wobec jednostki dominującej			
- kredyty i pożyczki			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- umowy leasingu finansowego			
- inne (wg rodzaju)			
f) wobec pozostałych jednostek	127	774	
- kredyty i pożyczki		600	
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- dywidenda dla akcjonariuszy			
- z tytułu umowy leasingu finansowego	127	174	
- inne (wg rodzaju)			
<b>Zobowiązania długoterminowe, razem</b>	<b>127</b>	<b>774</b>	

**Nota 12.2 (do poz.II.2 pasywów)**

<b>ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE, O POZOSTAŁYM OD DNIA BILANSOWEGO OKRESIE SPŁATY</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) powyżej 1 roku do 3 lat	127	774	
b) powyżej 3 do 5 lat			
c) powyżej 5 lat			
<b>Zobowiązania długoterminowe, razem</b>	<b>127</b>	<b>774</b>	

**Nota 12.3 (do poz.II.2 pasywów)**

<b>ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b> w tys. zł	<b>31 grudnia 2004 roku</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>31 grudnia 2003 roku</b> dane historyczne w tys. zł
a) w walucie polskiej	127	774	
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)			
<b>Zobowiązania długoterminowe, razem</b>	<b>127</b>	<b>774</b>	

**Nota 12.4 (do poz.II.2 pasywów)**

Rok 2005										ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK									
Nazwa (firma)		Siedziba	Kwota kredytu / pożyczki wg umowy		Kwota kredytu / pożyczki pozostała do spłaty		Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia	Inne									
jednostki			zł	waluta	zł	waluta													
_____																			
_____																			

Rok 2004										ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK									
Nazwa (firma)		Siedziba		Kwota kredytu / pożyczki wg umowy		Kwota kredytu / pożyczki pozostała do spłaty		Warunki		Termin		Zabezpieczenia		Inne					
jednostki				w tys. zł	waluta	w tys. zł	waluta												
Magdalena Kniszner		Kraków		300		300		13%		28.02.2006		Weksle własne in blanco z klauzulą bez protestu							
Krzysztof Kniszner		Kraków		300		300		13%		28.02.2006		Weksle własne in blanco z klauzulą bez protestu							

Rok 2003										ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK									
Nazwa (firma)		Siedziba	Kwota kredytu / pożyczki wg umowy		Kwota kredytu / pożyczki pozostała do spłaty		Warunki	Termin	Zabezpieczenia	Inne									
jednostki			zł	waluta	zł	waluta					oprocentowania	spłaty							
—																			
—																			

Rok 2003										ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK									
Nazwa (firma) jednostki		Siedziba	Kwota kredytu / pożyczki wg umowy		Kwota kredytu / pożyczki pozostała do spłaty		Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia	Inne									
			zł	waluta	zł	waluta													
Magdalena Kniszner			135	PLN	135	PLN	19%	30.06.2004	Weksle własne in blanco z klauzulą bez protestu										
Magdalena Kniszner			165	PLN	165	PLN	13%	30.06.2004	Weksle własne in blanco z klauzulą bez protestu										
Krzysztof Kniszner			135	PLN	135	PLN	19%	30.06.2004	Weksle własne in blanco z klauzulą bez protestu										
Krzysztof Kniszner			165	PLN	165	PLN	13%	30.06.2004	Weksle własne in blanco z klauzulą bez protestu										

**Nota 13.1 (do poz.II.3 pasywów)**

<b>ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku  w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
a) wobec jednostek zależnych			
- kredyty i pożyczki, w tym:			
- długoterminowe w okresie spłaty			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- z tytułu dywidend			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:			
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
- zaliczki otrzymane na dostawy			
- zobowiązania wekslowe			
- inne (wg rodzaju)			
- należne wpłaty na zwiększenie kapitału			
b) wobec jednostek współzależnych			
- kredyty i pożyczki, w tym:			
- długoterminowe w okresie spłaty			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- z tytułu dywidend			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:			
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
- zaliczki otrzymane na dostawy			
- zobowiązania wekslowe			
- inne (wg rodzaju)			
c) wobec jednostek stowarzyszonych			
- kredyty i pożyczki, w tym:			
- długoterminowe w okresie spłaty			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- z tytułu dywidend			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:			
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
- zaliczki otrzymane na dostawy			
- zobowiązania wekslowe			
- inne (wg rodzaju)			
d) wobec znaczącego inwestora			
- kredyty i pożyczki, w tym:			
- długoterminowe w okresie spłaty			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- z tytułu dywidend			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:			
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
- zaliczki otrzymane na dostawy			
- zobowiązania wekslowe			
- inne (wg rodzaju)			

<b>ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
<b>CIĄG DALSZY</b>	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
e) wobec jednostki dominującej			
- kredyty i pożyczki, w tym:			
- długoterminowe w okresie spłaty			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- z tytułu dywidend			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:			
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
- zaliczki otrzymane na dostawy			
- zobowiązania wekslowe			
- inne (wg rodzaju)			
<b>f) wobec pozostałych jednostek</b>	<b>2 435</b>	<b>1 521</b>	<b>1 637</b>
- kredyty i pożyczki, w tym:		7	600
- długoterminowe w okresie spłaty			
- z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
- z tytułu dywidend			
- inne zobowiązania finansowe, w tym:			
- z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	1 781	1 206	805
- do 12 miesięcy	1 781	1 206	805
- powyżej 12 miesięcy			
- zaliczki otrzymane na dostawy			
- zobowiązania wekslowe			
- z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	608	209	231
- z tytułu wynagrodzeń	4		
- inne, z tytułu:	42	99	1
- umów leasingu	42	98	
- pozostałe		1	1
<b>g) fundusze specjalne (wg tytułów)</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	
- fundusz socjalny	2	1	
<b>Zobowiązania krótkoterminowe, razem</b>	<b>2 437</b>	<b>1 522</b>	<b>1 637</b>

### Nota 13.2 (do poz.II.3 pasywów)

<b>ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE (STRUKTURA WALUTOWA)</b>	<b>31 grudnia 2005 roku</b>	<b>31 grudnia 2004 roku</b>	<b>31 grudnia 2003 roku</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) w walucie polskiej	1 888	890	1 469
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	549	632	168
B1) jednostka/waluta 1000/USD			
w zł	549	632	168
<b>Zobowiązania krótkoterminowe, razem</b>	<b>2 437</b>	<b>1 522</b>	<b>1 637</b>

### Nota 13.3

Rok 2005									
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK									
Nazwa (firma)  jednostki	Siedziba	Kwota kredytu / pożyczki wg umowy		Kwota kredytu / pożyczki pozostała do spłaty		Warunki  oprocentowania	Termin  spłaty	Zabezpieczenia	Inne
		zł	waluta	zł	waluta				
_____									
_____									

Rok 2004 ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE Z TYTUŁU KREDYTÓW I POŻYCZEK									
Nazwa (firma) jednostki	Siedziba	Kwota kredytu / pożyczki wg umowy		Kwota kredytu / pożyczki pozostała do spłaty		Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia	Inne
		zł	waluta	zł	waluta				
—									
—									

#### Nota 14 ( do poz.II.4 pasywów)

INNE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	31 grudnia 2005 roku w tys. zł	31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł	31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł
<b>a) bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów</b>			
- długoterminowe (wg tytułów)			
- krótkoterminowe (wg tytułów)			
<b>b) rozliczenia międzyokresowe przychodów</b>	<b>44</b>	<b>97</b>	<b>31</b>
- długoterminowe (wg tytułów)			
- krótkoterminowe (wg tytułów)	44	97	31
- otrzymane od kontrahentów zapłaty przyszłych świadczeń	44	97	23
- zasądzone koszty sądowe			8
<b>Inne rozliczenia międzyokresowe, razem</b>	<b>44</b>	<b>97</b>	<b>31</b>

#### Nota 15

##### Rok 2005

Sposób obliczenia wartości księgowej na 1 akcję w zł i EURO

- wartość księgowa na 1 akcję w zł = kapitał własny (w tys. zł) / ilość akcji (w tys. szt.)
- **wartość księgowa na 1 akcję w zł = 2,48 zł**
- wartość księgowa na 1 akcję w EURO = kapitał własny (w tys. EURO) / ilość akcji (w tys. szt.)
- **wartość księgowa na 1 akcję w EURO = 0,64 EURO**

##### Rok 2004

Sposób obliczenia wartości księgowej na 1 akcję w zł i EURO

- wartość księgowa na 1 akcję w zł = kapitał własny (w tys. zł) / ilość akcji (w tys. szt.)
- **wartość księgowa na 1 akcję w zł = 1,23 zł**
- wartość księgowa na 1 akcję w EURO = kapitał własny (w tys. EURO) / ilość akcji (w tys. szt.)
- **wartość księgowa na 1 akcję w EURO = 0,27 EURO**

W 2003 roku Unima 2000 prowadziła działalność w postaci Spółki z ograniczoną działalnością. W związku z tym za rok 2003 odstąpiono od wyliczania wartości księgowej na 1 akcję.

**NOTA OBJAŚNIAJĄCA DO POZYCJI POZABILANSOWYCH****Nota 16**

<b>POZYCJE POZABILANSOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku  w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
<b>1. Należności warunkowe</b>			
1.1. Od jednostek powiązanych (z tytułu)			
- otrzymanych gwarancji i poręczeń			
1.2. Od pozostałych jednostek (z tytułu)			
- otrzymanych gwarancji i poręczeń			
<b>2. Zobowiązania warunkowe</b>			
1.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)			
- udzielonych gwarancji i poręczeń			
1.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)			
- udzielonych gwarancji i poręczeń			
<b>3. Inne (z tytułu)</b>	<b>1 530</b>	<b>900</b>	<b>709</b>
- weksle in blanco dla TU Allianz Polska SA i PKO BP SA do wysokości sum gwarancyjnych będących zabezpieczeniem gwarancji należytego wykonania umowy	30		
- weksle in blanco będące zabezpieczeniem umów pożyczki, umowy inwestycyjnej	1 500	600	600
- przewłaszczenie na towarach handlowych oraz cesja polisy ubezpieczeniowej będące zabezpieczeniem linii gwarancyjnej		200	52
- przewłaszczenie na towarach handlowych oraz cesja polisy ubezpieczeniowej będące zabezpieczeniem gwarancji bankowej		100	57
<b>Pozycje pozabilansowe, razem</b>	<b>1 530</b>	<b>900</b>	<b>709</b>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT****Nota 17.1 (do poz.I.1 rachunku zysków i strat)**

<b>PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW (STRUKTURA RZECZOWA - RODZAJE DZIAŁALNOŚCI)</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004 dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003 dane historyczne w tys. zł</b>
Sprzedaż produktów			
- w tym: od jednostek powiązanych			
Sprzedaż usług	8 294	6 075	5 611
- sprzedaż central telefonicznych wraz z montażem, okablowania strukturalne, usługi informatyczne	8 294	6 075	5 611
- w tym: od jednostek powiązanych			
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem</b>	<b>8 294</b>	<b>6 075</b>	<b>5 611</b>
- w tym: od jednostek powiązanych			

**Nota 17.2 (do poz.I.1 rachunku zysków i strat)**

<b>PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY PRODUKTÓW (STRUKTURA TERYTORIALNA)</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004 dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003 dane historyczne w tys. zł</b>
a) kraj	8 294	6 075	5 611
b) eksport			
- w tym: od jednostek powiązanych			
<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, razem</b>	<b>8 294</b>	<b>6 075</b>	<b>5 611</b>
- w tym: od jednostek powiązanych			

**Nota 18.1 (do poz.I.2 rachunku zysków i strat)**

<b>PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW (STRUKTURA RZECZOWA - RODZAJE DZIAŁALNOŚCI)</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
Sprzedaż wyposażenia i modułów dodatkowych central telefonicznych (telefony, systemy taryfikacji, Call Center itp.)	2 882	1 949	1 911
<b>Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, razem</b>	<b>2 882</b>	<b>1 949</b>	<b>1 911</b>
- w tym: od jednostek powiązanych			

<b>PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY TOWARÓW I MATERIAŁÓW (STRUKTURA TERYTORIALNA)</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) kraj	2 882	1 949	1 911
- w tym: od jednostek powiązanych			
b) eksport			
- w tym: od jednostek powiązanych			
<b>Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów, razem</b>	<b>2 882</b>	<b>1 949</b>	<b>1 911</b>
- w tym: od jednostek powiązanych			

#### Nota 19 (do poz.II.1, poz. IV, poz.V rachunku zysków i strat)

<b>KOSZTY WEDŁUG RODZAJU</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) amortyzacja	271	254	170
b) zużycie materiałów i energii	4 051	2 812	2 178
c) usługi obce	1 209	1 825	1 548
d) podatki i opłaty	23	17	6
e) wynagrodzenia	1 619	1 335	1 476
f) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	390	298	235
g) pozostałe koszty rodzajowe (z tytułu)	172	199	184
- reprezentacja i reklama	30	33	22
- podróże służbowe	97	123	57
- ubezpieczenia majątkowe	38	34	34
- inne	7	9	71
Koszty według rodzaju, razem	7 735	6 740	5 797
Zmiana stanu zapasów, produktów i rozliczeń międzyokresowych	168	-193	179
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki (wielkość ujemna)			
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	553	705	775
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	1 398	977	1 201
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	5 952	4 865	4 000



**Nota 20 (do poz.VII rachunku zysków i strat)**

<b>POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005 roku  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004  dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003  dane historyczne w tys. zł</b>
a) zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	32	76	14
- przychody ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	39	103	19
- wartość netto niefinansowych aktywów trwałych	7	27	5
b) dotacje			
c) inne przychody operacyjne	58	182	19
- wpływ odszkodowań	10	74	7
- zwrócone koszty sądowe	24	24	9
- rozwiązanie odpisów na należności	3	20	
- odpisane zobowiązania		33	
- inne	21	31	3
<b>Pozostałe przychody operacyjne, razem</b>	<b>90</b>	<b>258</b>	<b>33</b>

**Nota 21 (do poz.VIII rachunku zysków i strat)**

<b>POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004  dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003  dane historyczne w tys. zł</b>
a) strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych			
b) aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	42	22	
- odpisy aktualizujące należności przeterminowane, wątpliwe, koszty sądowe	42	22	
c) inne koszty operacyjne	34	48	37
- odpisy aktualizujące należności przeterminowane, wątpliwe, koszty sądowe			22
- złomowanie materiałów		9	2
- odpisane należności		1	3
- opłaty sądowe	27	36	5
- inne	7	2	5
<b>Pozostałe koszty operacyjne, razem</b>	<b>76</b>	<b>70</b>	<b>37</b>

**Nota 22.1 ( do poz.X.2 rachunku zysków i strat)**

<b>PRZYCHODY FINANSOWE Z TYTUŁU ODSETEK</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005  w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004  dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003  dane historyczne w tys. zł</b>
a) z tytułu udzielonych pożyczek			
- od jednostek powiązanych, w tym:			
- od jednostek zależnych			
- od jednostek współzależnych			
- od jednostek stowarzyszonych			
- od znaczącego inwestora			
- od jednostki dominującej			
- od pozostałych jednostek			
b) pozostałe odsetki	34	43	64
- od jednostek powiązanych, w tym:			
- od jednostek zależnych			
- od jednostek współzależnych			
- od jednostek stowarzyszonych			
- od znaczącego inwestora			
- od jednostki dominującej			
- od pozostałych jednostek	34	43	64
<b>Przychody finansowe z tytułu odsetek, razem</b>	<b>34</b>	<b>43</b>	<b>64</b>

**Nota 22.2 ( do poz.X.5 rachunku zysków i strat)**

<b>INNE PRZYCHODY FINANSOWE</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) dodatnie różnice kursowe		81	
- zrealizowane		61	
- niezrealizowane		20	
b) rozwiązane rezerwy (z tytułu)			
c) pozostałe, w tym:			
-inne			
<b>Inne przychody finansowe, razem</b>		<b>81</b>	

**Nota 23.1 (do poz.XI.1 rachunku zysków i strat)**

<b>KOSZTY FINANSOWE Z TYTUŁU ODSETEK</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) od kredytów i pożyczek	62	88	80
- dla jednostek powiązanych, w tym:			
- dla jednostek zależnych			
- dla jednostek współzależnych			
- dla jednostek stowarzyszonych			
- dla znaczącego inwestora			
- dla jednostki dominującej			
- dla innych jednostek	62	88	80
b) pozostałe odsetki	24	24	1
- dla jednostek powiązanych, w tym:			
- dla jednostek zależnych			
- dla jednostek współzależnych			
- dla jednostek stowarzyszonych			
- dla znaczącego inwestora			
- dla jednostki dominującej			
- dla innych jednostek	24	24	1
<b>Koszty finansowe z tytułu odsetek, razem</b>	<b>86</b>	<b>112</b>	<b>81</b>

**Nota 23.2 (do poz.XI.4 rachunku zysków i strat)**

<b>INNE KOSZTY FINANSOWE</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
a) ujemne różnice kursowe	35		13
- zrealizowane	20		11
- niezrealizowane	15		2
b) utworzone rezerwy (z tytułu)		4	13
- odsetki od należności		4	13
c) pozostałe, w tym:	7	2	13
- koszty gwarancji ubezpieczeniowych	6		
- odpisane należności z tytułu odsetek			10
- inne	1	2	3
<b>Inne koszty finansowe, razem</b>	<b>42</b>	<b>6</b>	<b>39</b>

**Nota 24 (do poz.XIII.1 rachunku zysków i strat)**

<b>ZYSKI NADZWYCZAJNE</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b> w tys. zł	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b> dane historyczne w tys. zł
a) losowe			
b) pozostałe (wg tytułów)			
<b>Zyski nadzwyczajne, razem</b>			

**Nota 25 (do poz.XIII.2 rachunku zysków i strat)**

<b>STRATY NADZWYCZAJNE</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b> W tys. zł	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b> dane historyczne w tys. zł
a) losowe			
b) pozostałe (wg tytułów)			
<b>Straty nadzwyczajne, razem</b>			

**Nota 26 (do poz. XV rachunku zysków i strat)**

<b>PODATEK DOCHODOWY BIEŻĄCY</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b> w tys. zł	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b> dane porównywalne w tys. zł	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b> dane historyczne w tys. zł
<b>1. Zysk (strata) brutto</b>	<b>1 207</b>	<b>545</b>	<b>216</b>
<b>2. Różnice pomiędzy zyskiem (stratą) brutto a podstawą opodatkowania podatkiem dochodowym (wg tytułów)</b>	<b>176</b>	<b>-20</b>	<b>57</b>
- odsetki za zwłokę uzyskane, odszkodowania otrzymane	6	3	9
- wyłączenia z przychodów podatkowych, w tym:	-10	-29	-5
- naliczone odsetki	-7	-5	-5
- rozwiązane rezerwy niezaliczane przy tworzeniu do k.u.p	-3	-24	
- odpisane zobowiązanie			
- korekty kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodu, w tym:	180	6	53
- utworzone rezerwy niebędące k.u.p	42	26	34
- rezerwy na nagrody jubileuszowe	4	2	
- koszty sądowe, spisane należności, inne	7	10	13
- PFRON i inne opłaty	12	9	
- przekroczenie limitu reprezentacji i reklamy niepublicznej		5	3
- amortyzacja środków trwałych w leasingu	174	103	
- odsetki budżetowe	1	2	
- naliczone odsetki od zobowiązań		7	
- różnice kursowe niezrealizowane	15	-20	2
- raty leasingowe	-96	-154	
- niewypłacone wynagrodzenie, ZUS opłacony w 2006	24		
- zapłacone odsetki od pożyczki za 2004r	-7		
- pozostałe tytuły, darowizny	4	16	1
<b>3. Dochód do opodatkowania</b>	<b>1 383</b>	<b>525</b>	<b>273</b>
4. Odliczenia od dochodu (darowizna)	2		
5. Podstawa opodatkowania podatkiem dochodowym	1 381	525	273
6. Podatek dochodowy według stawki 19 % ( w 2003 wg. stawki 27%)	262	99	73
7. Zwiększenia, zaniechania, zwolnienia, odliczenia i obniżki podatku			
8. Podatek dochodowy bieżący ujęty (wykazany) w deklaracji podatkowej okresu, w tym:	262	99	73
- wykazany w rachunku zysków i strat wraz z korektą dotyczącą przekształcenia	262	99	73
- dotyczący pozycji, które zmniejszyły lub zwiększyły kapitał własny			
- dotyczący pozycji, które zmniejszyły lub zwiększyły wartość firmy lub ujemną wartość firmy			

<b>PODATEK DOCHODOWY ODROZCZONY, WYKAZANY W RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT:</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
- zwiększenie z tytułu powstania i odwrócenia się różnic przejściowych	3	15	
- zmniejszenie z tytułu odpisania aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego		-2	
- zmniejszenie z tytułu korekty/rozwiązania rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-20		
-zwiększenie aktywów z tytułu powstania różnic przejściowych	-5		
-realizacja aktywów utworzonego w 2004r	1		
<b>Podatek dochodowy odroczony, razem</b>	<b>-21</b>	<b>13</b>	

<b>ŁĄCZNA KWOTA PODATKU ODROZONEGO</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
- ujętego w kapitale własnym			
- ujętego w wartości firmy lub ujemnej wartości firmy			

<b>PODATEK DOCHODOWY WYKAZANY W RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT DOTYCZĄCY:</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
- działalności zaniechanej			
- wyniku na operacjach nadzwyczajnych			

#### Nota 27 (do poz. XVI. Rachunku zysków i strat)

<b>POZOSTAŁE OBOWIĄZKOWE ZMNIJSZENIA ZYSKU (ZWIĘKSZENIA STRATY), Z TYTUŁU:</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
-			
<b>Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty), razem</b>			

#### Nota 28 (do poz. XVII. Rachunku zysków i strat)

<b>UDZIAŁ W ZYSKACH (STRATACH) NETTO JEDNOSTEK PODPORZĄDKOWANYCH WYCENIANYCH METODĄ PRAW WŁASNOŚCI, W TYM:</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
- odpis wartości firmy jednostek podporządkowanych			
- odpis ujemnej wartości firmy jednostek podporządkowanych			
- odpis różnicy w wycenie aktywów netto			

#### Nota 29

<b>ZYSK NETTO NA JEDNA AKCJĘ ZWYKŁĄ</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003</b>
	<b>w tys. zł</b>	<b>dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>dane historyczne w tys. zł</b>
Zysk (strata ) netto w tys. zł	966	433	
Liczba akcji zwykłych w szt.	1 486 000	886 000	
Zysk (strata) netto na jedną akcję zwykłą w zł	0,65	0,49	

Zysk na jedną akcję zwykłą został ustalony przez podzielenie zysku netto przez ilość akcji zwykłych. Za rok 2003 zysk był w całości przeznaczony na kapitał zapasowy. Za rok 2004 wypłacono dywidendę w kwocie 0,12zł/akcję. Pozostała część zysku została przeznaczona na kapitał zapasowy.

Za rok 2005 i w latach następnych planuje się przeznaczać zysk na wypłatę dywidendy nie więcej niż 60% zysku po obowiązkowych odpisach. Pozostała część zysku zostanie przekazana na kapitał zapasowy i finansowanie inwestycji.

## NOTA OBJAŚNIAJĄCA DO RACHUNKU PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

### Nota 30

<b>STRUKTURA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH NA POCZĄTEK I KONIEC OKRESU</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2005 w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2004 dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>Rok zakończony 31 grudnia 2003 dane historyczne w tys. zł</b>
a) środki pieniężne razem (stan na początek okresu)	429	348	527
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	429	348	527
- inne środki pieniężne			
b) środki pieniężne razem (stan na koniec okresu)	1 723	429	348
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	26	429	348
- inne środki pieniężne	1 697		
Zmiana stanu środków pieniężnych	1 294	81	-179
Środki pieniężne z działalności operacyjnej	322	1 002	-3
Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej	1	- 557	- 87
Środki pieniężne z działalności finansowej	971	- 364	- 89

## DODATKOWE NOTY OBJAŚNIAJĄCE

### 1. Informacja o instrumentach finansowych

#### 1.1. Podział instrumentów finansowych

Zmiana stanu instrumentów finansowych

<b>Dane za 2005 r.</b>	<b>stan na 01.01.2005</b>	<b>zwiększenia</b>	<b>zmniejszenia</b>	<b>stan na 31.12.2005</b>
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	429	96 546	95 252	1 723
Pożyczki udzielone i należności własne				
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności				
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży				
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu				
Pozostałe zobowiązania finansowe	607		607	

<b>Dane za 2004 r.</b>	<b>stan na 01.01.2004</b>	<b>zwiększenia</b>	<b>zmniejszenia</b>	<b>stan na 31.12.2004</b>
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	348	118 130	118 049	429
Pożyczki udzielone i należności własne				
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności				
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży				
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu				
Pozostałe zobowiązania finansowe	600	7		607

<b>Dane za 2003 r.</b>	<b>stan na 01.01.2003</b>	<b>zwiększenia</b>	<b>zmniejszenia</b>	<b>stan na 31.12.2003</b>
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	526	11 907	12 085	348
Pożyczki udzielone i należności własne				
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności				
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży				
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu				
Pozostałe zobowiązania finansowe				

**Aktywa i zobowiązania finansowe według podziału przyjętego w bilansie na 31 grudnia 2005r.**

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>Aktywa Finansowe przeznaczone do obrotu</b>	<b>Pożyczki udzielone i należności własne</b>	<b>Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności</b>	<b>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży</b>	<b>Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu</b>	<b>Pozostałe zobowiązania finansowe</b>
Długoterminowe aktywa finansowe w jednostkach powiązanych: – udziały lub akcje) – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Długoterminowe aktywa finansowe w pozostałych jednostkach: – udziały lub akcje – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Krótkoterminowe aktywa finansowe w jednostkach powiązanych: – udziały lub akcje) – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Krótkoterminowe aktywa finansowe w pozostałych jednostkach – udziały lub akcje – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Środki pieniężne	1 723					
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych						
Zobowiązania długoterminowe wobec pozostałych jednostek: – kredyty i pożyczki – z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – inne zobowiązania finansowe (leasing) Zobowiązania krótkoterminowe wobec jednostek powiązanych						127
Zobowiązania krótkoterminowe wobec pozostałych jednostek: – kredyty i pożyczki – z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – inne zobowiązania finansowe (leasing)						42

**Aktywa i zobowiązania finansowe według podziału przyjętego w bilansie na 31 grudnia 2004r.**

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu</b>	<b>Pożyczki udzielone i należności własne</b>	<b>Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności</b>	<b>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży</b>	<b>Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu</b>	<b>Pozostałe zobowiązania finansowe</b>
Długoterminowe aktywa finansowe w jednostkach powiązanych: – udziały lub akcje) – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Długoterminowe aktywa finansowe w pozostałych jednostkach: – udziały lub akcje – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Krótkoterminowe aktywa finansowe w jednostkach powiązanych: – udziały lub akcje) – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Krótkoterminowe aktywa finansowe w pozostałych jednostkach – udziały lub akcje – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Środki pieniężne	429					
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych						
Zobowiązania długoterminowe wobec pozostałych jednostek: – kredyty i pożyczki – z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – inne zobowiązania finansowe						600
Zobowiązania krótkoterminowe wobec jednostek powiązanych						174
Zobowiązania krótkoterminowe wobec pozostałych jednostek: – kredyty i pożyczki – z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – inne zobowiązania finansowe (leasing)						7
						98

**Aktywa i zobowiązania finansowe według podziału przyjętego w bilansie na 31 grudnia 2003r.**

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu</b>	<b>Pożyczki udzielone i należności własne</b>	<b>Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności</b>	<b>Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży</b>	<b>Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu</b>	<b>Pozostałe zobowiązania finansowe</b>
Długoterminowe aktywa finansowe w jednostkach powiązanych: – udziały lub akcje) – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Długoterminowe aktywa finansowe w pozostałych jednostkach: – udziały lub akcje – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Krótkoterminowe aktywa finansowe w jednostkach powiązanych: – udziały lub akcje) – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Krótkoterminowe aktywa finansowe w pozostałych jednostkach – udziały lub akcje – inne papiery wartościowe – udzielone pożyczki – inne długoterminowe aktywa finansowe						
Środki pieniężne	348					
Zobowiązania długoterminowe wobec jednostek powiązanych						
Zobowiązania długoterminowe wobec pozostałych jednostek: – kredyty i pożyczki – z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – inne zobowiązania finansowe Zobowiązania krótkoterminowe wobec jednostek powiązanych						
Zobowiązania krótkoterminowe wobec pozostałych jednostek: – kredyty i pożyczki – z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych – inne zobowiązania finansowe (leasing)						600



1.2.1 a) Charakterystyka instrumentów finansowych  
Charakterystyka instrumentów finansowych za 2005r.

<b>Portfel</b>	<b>Charakterystyka</b>	<b>Wartość</b>	<b>Ilość</b>
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Środki pieniężne	1 723	-
Pożyczki udzielone i należności własne			
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności			
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży			
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu			
Pozostałe zobowiązania finansowe	Zobowiązania z tyt. leasingu	169	

Charakterystyka instrumentów finansowych za 2004r.

<b>Portfel</b>	<b>Charakterystyka</b>	<b>Wartość</b>	<b>Ilość</b>
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Środki pieniężne	429	-
Pożyczki udzielone i należności własne			
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności			
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży			
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu			
Pozostałe zobowiązania finansowe	Pożyczka długoterminowa	600	2
	Pożyczka krótkoterminowa	7	2
	Zobowiązania z tyt. leasingu	272	

Charakterystyka instrumentów finansowych za 2003r.

<b>Portfel</b>	<b>Charakterystyka</b>	<b>Wartość</b>	<b>Ilość</b>
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	Środki pieniężne	348	-
Pożyczki udzielone i należności własne			
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności			
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży			
Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu			
Pozostałe zobowiązania finansowe	Pożyczka krótkoterminowa	600	2

1.2.1 b) Opis metod i istotnych założeń przyjętych do ustalenia wartości godziwej aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w takiej wartości

Do wyceny finansowych składników aktywów i pasywów nie ustalano wartości godziwej.

1.2.1 c) Informacje na temat obciążenia ryzykiem stopy procentowej

Przy zobowiązaniach z tytułu leasingu finansowego ryzyko wynika ze zmian parametru bazowego (głównie WIBOR 1M) przyjętego do rozliczeń kosztu kapitału.

## 1.3 Koszty odsetkowe wynikające z zaciągniętych zobowiązań finansowych

Rok 2005

Tytuł zobowiązania	Odsetki zrealizowane	Odsetki niezrealizowane		
		Do 3 miesięcy	Od 3 do 12 miesięcy	Powyżej 12 miesięcy
Pozostałe zobowiązania finansowe				
- długoterminowe				
- krótkoterminowe	62			
Razem	62			

Rok 2004

Tytuł zobowiązania	Odsetki zrealizowane	Odsetki niezrealizowane		
		Do 3 miesięcy	Od 3 do 12 miesięcy	Powyżej 12 miesięcy
Pozostałe zobowiązania finansowe				
- długoterminowe	81		7	
- krótkoterminowe				
Razem	81		7	

Rok 2003

Tytuł zobowiązania	Odsetki zrealizowane	Odsetki niezrealizowane		
		Do 3 miesięcy	Od 3 do 12 miesięcy	Powyżej 12 miesięcy
Pozostałe zobowiązania finansowe				
- długoterminowe				
- krótkoterminowe	80			
Razem	80			

**1. Dane o pozycjach pozabilansowych, w szczególności zobowiązaniach warunkowych, w tym również udzielonych przez Emitenta gwarancjach i poręczeniach (także wekslowych)**

Spółka posiadała na koniec prezentowanych okresów następujące zobowiązania warunkowe:

<b>POZYCJE POZABILANSOWE</b>	<b>31 grudnia 2005 roku w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł</b>	<b>31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł</b>
<b>1. Należności warunkowe</b>			
1.1. Od jednostek powiązanych (z tytułu)			
- otrzymanych gwarancji i poręczeń			
1.2. Od pozostałych jednostek (z tytułu)			
- otrzymanych gwarancji i poręczeń			
<b>2. Zobowiązania warunkowe</b>			
1.1. Na rzecz jednostek powiązanych (z tytułu)			
- udzielonych gwarancji i poręczeń			
1.2. Na rzecz pozostałych jednostek (z tytułu)			
- udzielonych gwarancji i poręczeń			
<b>3. Inne (z tytułu)</b>	<b>1 530</b>	<b>900</b>	<b>709</b>
- weksel in blanco dla TU Allianz Polska SA i PKO BP do wys. sumy gwarancyjnej – zabezpieczenie gwarancji należytego wykonania umowy	30		
- weksle in blanco będące zabezpieczeniem umów pożyczki, umowy inwestycyjnej	1 500	600	600
- przewłaszczenie na towarach handlowych plus cesja polisy ubezpieczeniowej – zabezpieczenie linii gwarancyjnej		200	52
- przewłaszczenie na towarach handlowych /aktywach trwałych plus cesja polisy ubezpieczeniowej – zabezpieczenie gwarancji bankowej		100	57
<b>Pozycje pozabilansowe, razem</b>	<b>1 530</b>	<b>900</b>	<b>709</b>

**2. Dane dotyczące zobowiązań wobec budżetu państwa lub jednostek samorządu terytorialnego z tytułu uzyskania praw własności budynków i budowli.**

Na dzień 31.12.2005 roku Spółka nie posiadała zobowiązań wobec budżetu państwa lub jednostek samorządu terytorialnego z tytułu uzyskania prawa własności budynków i budowli.

### 3. Przychody, koszty i wyniki działalności zaniechanej w okresie sprawozdawczym lub przewidzianej do zaniechania w okresie następnym

Spółka nie zaniechała, w okresie sprawozdawczym, żadnej z dotychczas prowadzonych działalności, nie przewiduje również zaniechania tych działalności w okresie następnym.

### 4. Koszt wytworzenia środków trwałych w budowie, środków trwałych na własne potrzeby

W prezentowanym okresie w Spółce nie wystąpiły koszty wytworzenia środków trwałych w budowie oraz środków trwałych na własne potrzeby.

### 5. Poniesione i planowane nakłady inwestycyjne

W okresie sprawozdawczym nie poniesiono nakładów inwestycyjnych. Nie są planowane nakłady inwestycyjne w 2006 r.

Spółka nie ponosiła i nie planuje nakładów inwestycyjnych w zakresie ochrony środowiska.

### 6. Informacja o transakcjach z podmiotami powiązanymi

W prezentowanym okresie nie wystąpiły transakcje z podmiotami powiązanymi.

### 7. Informacje o wspólnych przedsięwzięciach, które nie podlegają konsolidacji

W prezentowanym okresie Spółka nie realizowała wspólnych przedsięwzięć, które nie podlegają konsolidacji.

### 8. Informacje o przeciętnym zatrudnieniu, z podziałem na grupy zawodowe

Przeciętne zatrudnienie	31 grudnia 2005 roku w tys. zł	31 grudnia 2004 roku dane porównywalne w tys. zł	31 grudnia 2003 roku dane historyczne w tys. zł
Zarząd i administracja	10	7	7
Inżynierowie, technicy	13	10	10
Specjaliści ds. sprzedaży, asystenci, handlowcy	8	10	8
Marketing	1	1	1
<b>Razem</b>	<b>32</b>	<b>28</b>	<b>26</b>

### 9. Łączna wartość wynagrodzeń i nagród (w pieniądzu i w naturze), wypłaconych lub należnych, odrębnie dla osób zarządzających i nadzorujących Emitenta w przedsiębiorstwie Emitenta z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostek zależnych, współzależnych i stowarzyszonych (dla każdej grupy osobno)

Wynagrodzenia (w zł)	31 grudnia 2005 roku w tys. zł	31 grudnia 2004 roku dane porównawcze w tys. zł	31 grudnia 2003 roku dane porównawcze w tys. zł
Wynagrodzenia zapłacone przez Emitenta z tytułu umowy o pracę i tytułu sprawowania funkcji nadzorczych			
- Zarząd			
Krzysztof Kniszner	217	106	244
Magdalena Kniszner	180	106	200
Krzysztof Sikora	127		
Janusz Wolski			56*
- Rada Nadzorcza			
Adam Bodzoń	2		
Elżbieta Zalecińska	2		
Zbigniew Pietroń			
Wynagrodzenia zapłacone przez Emitenta z tytułu świadczonych działalności gospodarczej			
- Zarząd			
Magdalena Kniszner			
Krzysztof Kniszner			
- Rada Nadzorcza			
Adam Bodzoń			
Elżbieta Zalecińska			
Zbigniew Pietroń	10**	35**	46**
<b>Razem</b>	<b>538</b>	<b>247</b>	<b>546</b>

\*- w tym wynagrodzenie po śmierci, otrzymane przez spadkobierców

\*\* -wynagrodzenie z tytułu umowy doradztwa finansowego

**10. Informacje o wartości niespłaconych zaliczek, kredytów, pożyczek, gwarancji, poręczeń lub innych umów zobowiązujących do świadczeń na rzecz Emitenta, udzielonych przez Emitenta osobom zarządzającym i nadzorującym**

Wymienione tytuły rozliczeń nie wystąpiły.

**11. Informacje o istotnych zdarzeniach, dotyczących lat ubiegłych, ujętych w sprawozdaniu finansowym za bieżący okres**

W sprawozdaniu finansowym za bieżący rok obrotowy nie są ujęte żadne znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

**12. Informacje o znaczących zdarzeniach, jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nieuwzględnionych w sprawozdaniu finansowym**

Brak istotnych zdarzeń dotyczących lat ubiegłych, a nieuwzględnionych w sprawozdaniu finansowym.

**13. Informacje o relacjach między prawnym poprzednikiem, a Emitentem oraz o sposobie i zakresie przejęcia aktywów i pasywów**

Unima 2000 S.A. powstała 1.10.2004r z przekształcenia Unima 2000 – Systemy Teleinformatyczne Sp. z o.o. Udziałowcy objęli akcje w spółce akcyjnej w zamian za posiadane udziały w spółce z o.o. Wszystkie aktywa i pasywa zostały przejęte przez Unima 2000 S.A.

**14. Sprawozdanie finansowe skorygowane wskaźnikiem inflacji**

Nie zaistniała konieczność korygowania sprawozdań Spółki wskaźnikiem inflacji.

**15. Zestawienie i objaśnienie różnic pomiędzy danymi ujawnionymi w sprawozdaniu finansowym i porównywalnych danych finansowych, a uprzednio sporządzonymi i opublikowanymi sprawozdaniami**

W związku z koniecznością scalenia i przekształcenia sprawozdania finansowego za rok 2004 Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. ujawniła w bilansie otwarcia za 2005 r. dane różniące się w stosunku do danych uprzednio prezentowanych w bilansie za okres od 1.10.2004 do 31.12.2004 r. Dokonano następujących korekt:

**1) W bilansie:****AKTYWA**

- w związku z wprowadzeniem do ewidencji prawidłowych kwot brutto środków trwałych w leasingu i dotychczasowego umorzenia zmniejszeniu uległy środki trwałe netto o łączną kwotę 77 tys. zł.

**PASYWA**

- skutki przekształcenia leasingu operacyjnego w leasing finansowy za rok 2003 odniesiono na zysk z lat ubiegłych w kwocie 50 tys. zł
- dokonano odpisu z tytułu rezerwy na nagrody jubileuszowe nieutworzone w roku poprzednim w kwocie 2 tys. zł. i wykazano jako stratę z lat poprzednich
- jako zysk z lat ubiegłych wykazano kwotę 10 tys. zł, tj. niepodzielony zysk za okres od 01.01.2004 do 30.09.2004 r.
- utworzono rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego (związane głównie z przekształceniem leasingów), rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne oraz pozostałe rezerwy w łącznej kwocie 31 tys. zł
- zobowiązania z tytułu leasingu podzielono na krótko i długoterminowe i wykazano w prawidłowych kwotach
- doksiegowano zobowiązanie z tyt. podatku dochodowego od osób prawnych w związku z decyzją UKS w kwocie 2 tys. zł.

**2) W rachunku zysków i strat:**

- w związku z przekształceniem umów leasingu operacyjnego w leasing finansowy doksiegowano amortyzację dotyczącą środków trwałych w leasingu w kwocie 103 tys. zł oraz odsetki w kwocie 21 tys. zł i równocześnie wyeliminowano z kosztów usług raty leasingowe w kwocie 175 tys. zł
- doksiegowano do kosztów usług VAT niepodlegający odliczeniu w kwocie 1 tys. zł
- wyeliminowano z kosztów podatkowych kwotę 12 tys. zł w związku z decyzją UKS, a tym samym zwiększono bieżący podatek dochodowy o kwotę 2 tys. zł
- w związku z utworzoną rezerwą na nagrody jubileuszowe zmniejszeniu uległa zmiana stanu produktów o kwotę 3 tys. zł
- utworzono rezerwy na podatek dochodowy w kwocie 15 tys. zł oraz aktywa z tyt. podatku odroczonego w kwocie 2 tys. zł, co łącznie spowodowało zwiększenie podatku dochodowego o część odroczoną w kwocie 13 tys. zł.

## Tabelaryczne zestawienie korekt bilansu:

BILANS	2004-12-31 uprzednio prezentowane	Kwota korekty	Tytuł korekty	2005-01-01 doprowadzone do porównywalności
<b>Aktywa</b>	<b>3 589</b>	<b>-75</b>		<b>3 514</b>
I. Aktywa trwałe	605	-75		530
2.Rzeczowe aktywa trwałe	604	-77	zmniejszenie wartości środków trwałych w leasingu	527
5.1 Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		2	utworzenie aktywu z tytułu podatku dochodowego (rezerwa na nagrody, naliczone odsetki)	2
<b>Pasywa</b>	<b>3 589</b>	<b>-75</b>		<b>3 514</b>
I. Kapitał własny	1 009	81		1 090
7.Zysk (strata) z lat ubiegłych		58	a) 50 tys. zł zysk za rok 2003 dotyczący przekształcenia umów leasingu b) -2 tys. zł odpis z tytułu rezerwy na nagrody jubileuszowe dotyczące 2003r c) 10 tys. zł niepodzielony zysk za okres 01.01-30.09.2004	58
8.Zysk (strata) netto	400	33	a) 41 tys. zł - zwiększenie zysku związane z przekształceniem umów leasingu b) - 8 tys. zł - pozostałe korekty dotyczące 2004r	433
9.Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego	-280	-10	niepodzielony zysk za okres 01.01- 30.09.2004	-290
II. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	2 581	-157		2 424
1. Rezerwy na zobowiązania		31		31
1.1 Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		26	utworzenie rezerw z tyt. odroczonego podatku dochodowego	26
1.2 Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		4	utworzenie rezerw na świadczenia emerytalne i podobne	4
1.3 Pozostałe rezerwy		1	utworzenie pozostałych rezerw	1
2. Zobowiązania długoterminowe	1 062	-288		774
2.2 Wobec pozostałych jednostek	1062	-288	zmniejszenie zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu	774
3. Zobowiązania krótkoterminowe	1 422	100		1 522
3.2 Wobec pozostałych jednostek	1 421	100	a) 2 tys..zł -zwiększenie zobowiązania z tytułu podatku dochodowego b) 98 tys. zł -zwiększenie zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu	1 521

**Tabelaryczne zestawienie korekt rachunku zysków i strat.**

<b>RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (wariant porównawczy)</b>	<b>31 grudnia 2004 uprzednio prezentowane</b>	<b>kwota korekty</b>	<b>Tytuł korekty</b>	<b>01 stycznia 2005 doprowadzone do porównywalności</b>
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi:</b>	<b>8 220</b>	<b>-3</b>		<b>8 217</b>
II. Zmiana stanu produktów	196	-3	utworzenie rezerwy na nagrody jubileuszowe za 2004 rok	193
<b>B. Koszty działalności operacyjnej:</b>	<b>7 938</b>	<b>-72</b>		<b>7 866</b>
I. Amortyzacja	151	103	amortyzacja środków trwałych w leasingu	254
III. Usługi obce	2 000	-175	raty leasingowe, VAT niepodlegający odliczeniu	1 825
<b>C. Zysk (strata) na sprzedaży</b>	<b>282</b>	<b>69</b>		<b>351</b>
<b>F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>470</b>	<b>69</b>		<b>539</b>
<b>H. Koszty finansowe</b>	<b>97</b>	<b>21</b>		<b>118</b>
I. Odsetki	91	21	odsetki dotyczące umów leasingu	112
<b>I. Zysk (strata) z działalności gospodarczej</b>	<b>497</b>	<b>48</b>		<b>545</b>
<b>K. Zysk (strata) brutto</b>	<b>497</b>	<b>48</b>		<b>545</b>
<b>L. Podatek dochodowy</b>	<b>97</b>	<b>15</b>		<b>112</b>
a) część bieżąca	97	2	zwiększenie – decyzja UKS	99
b) część odroczone		13	rezerwy /aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13
<b>N. Zysk (strata) netto</b>	<b>400</b>	<b>33</b>		<b>433</b>

<b>RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (wariant kalkulacyjny)</b>	<b>31 grudnia 2004 uprzednio prezentowane</b>	<b>kwota korekty</b>	<b>Tytuł korekty</b>	<b>01 stycznia 2005 doprowadzone do porównywalności</b>
<b>II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów</b>	<b>5 997</b>	<b>-6</b>		<b>5 991</b>
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	4 871	-6	amortyzacja środków trwałych w leasingu, raty leasingu	4 865
<b>III. Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>	<b>2 039</b>	<b>-6</b>		<b>2 033</b>
IV. Koszty sprzedaży	721	-16	amortyzacja środków trwałych w leasingu, raty leasingu	705
V. Koszty ogólnego zarządu	1 030	-53	amortyzacja środków trwałych w leasingu, raty leasingu	977
<b>VI. Zysk (strata) ze sprzedaży</b>	<b>282</b>	<b>69</b>		<b>351</b>
<b>IX. Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>470</b>	<b>69</b>		<b>539</b>
<b>XI. Koszty finansowe</b>	<b>97</b>	<b>21</b>		<b>118</b>
1. Odsetki	91	21	odsetki dotyczące umów leasingu	112
<b>XIII. Zysk (strata) z działalności gospodarczej</b>	<b>497</b>	<b>48</b>		<b>545</b>
<b>XVII. Zysk (strata) brutto</b>	<b>497</b>	<b>48</b>		<b>545</b>
<b>XVIII. Podatek dochodowy</b>	<b>97</b>	<b>15</b>		<b>112</b>
a) część bieżąca	97	2	zwiększenie – decyzja UKS	99
b) część odroczone		13	rezerwy /aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	13
<b>XXII. Zysk (strata) netto</b>	<b>400</b>	<b>33</b>		<b>433</b>

**16. Zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości i sposobu sporządzania sprawozdania finansowego, dokonanych w stosunku do poprzedniego roku obrotowego (lat obrotowych), ich przyczyny, tytuły oraz wpływ wywołanych tym skutków finansowych na sytuację majątkową i finansową, płynność oraz wynik finansowy i rentowność**

W scalonym i przekształconym sprawozdaniu finansowym za 2004 rok Spółka dokonała zmian zasad (polityki) rachunkowości celem dostosowania do zasad obowiązujących w roku sprawozdawczym (2005). Zmiana prezentacji danych finansowych dokonana w rachunku zysków i strat oraz w bilansie za 2004 rok spowodowana została koniecznością dostosowania sprawozdania do wymogów zawartych w Rozporządzeniu Ministra Finansów z 18.10.2005 r. w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniach finansowych wymaganych w prospekcie emisyjnym. Efektem ujęcia skutków zmian zasad była zmiana bilansu otwarcia na rok 2005. Przekształcenie historycznych danych finansowych dokonane w rachunku zysków i strat oraz w bilansie spowodowane zostało koniecznością przekształcenia umów leasingu operacyjnego w leasing finansowy. Sprawozdanie finansowe za 2003 rok zostało zaprezentowane w wersji historycznej bez dokonywania przekształceń. Skutki zmian zasad rachunkowości w kwocie 50 tys. zł dotyczące okresów wcześniejszych ujęto w bilansie otwarcia 2004 z odniesieniem na zysk z lat ubiegłych. Zmiany dotyczące 2004 roku odniesiono na wynik finansowy 2004 roku. Szczegółowy opis dokonanych zmian zamieszczono w pkt.16. W 2005 roku większość umów leasingu wygasła. W porównaniu do uprzednio prezentowanych danych roku 2004 wskaźniki analityczne charakteryzujące sytuację ekonomiczno-finansową spółki uległy zmianie w granicach 1% i miały niewielki wpływ na sytuację majątkową i finansową.

**17. Dokonane korekty błędów podstawowych, ich przyczyny, tytuły oraz wpływ wywołanych tym skutków finansowych na sytuację majątkową i finansową, płynność oraz wynik finansowy i rentowność**

W prezentowanym sprawozdaniu finansowym dokonano korekt błędów podstawowych spowodowanych utworzeniem rezerw na nagrody jubileuszowe, rezerw i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz decyzją Urzędu Kontroli Skarbowej z 2005 roku dotyczącą 2004 roku. Opis korekt zamieszczono w pkt.16.

Powyższe korekty spowodowały zmniejszenie wyniku finansowego:

- do 31.12.2003 (bilans otwarcia 2004 roku) w kwocie 2 tys. zł,

- za rok 2004 w kwocie 8 tys. zł.

Ze względu na niską wartość korekt, nie miały one istotnego wpływu na sytuację majątkową i finansową spółki.

**18. W przypadku występowania niepewności, co do możliwości kontynuowania działalności, opis tych niepewności oraz stwierdzenie, że taka niepewność występuje, oraz wskazania, czy sprawozdanie finansowe zawiera korekty z tym związane. Informacja powinna zawierać również opis podejmowanych bądź planowanych przez Emitenta działań mających na celu eliminację niepewności**

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej przez jednostkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Nie są znane okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania przez Spółkę działalności.

**19. Połączenie jednostek**

W prezentowanych okresach nie miało miejsca połączenie Spółki z innym podmiotem gospodarczym.

**20. W przypadku niestosowania w sprawozdaniu finansowym do wyceny udziałów i akcji w jednostkach podporządkowanych – metody praw własności – należy przedstawić skutki, jakie spowodowałyby jej zastosowanie oraz wpływ na wynik finansowy**

Spółka nie posiada udziałów i akcji w jednostkach podporządkowanych.

## **20.4 Badanie historycznych rocznych informacji finansowych**

**20.4.1 Oświadczenie stwierdzające, że historyczne dane finansowe zostały zbadane przez biegłego rewidenta. W przypadku, gdy biegli rewidenci odmówili wyrażenia opinii o badanych historycznych danych finansowych lub gdy opinie te są negatywne lub zawierają zastrzeżenia, to odmowę, negatywną opinię lub zastrzeżenia należy zamieścić w całości wraz z ich uzasadnieniem**

Zarząd Emitenta oświadcza, że historyczne dane finansowe zostały zbadane przez Biegłego Rewidenta, który sporządził i wydał pozytywne opinie o badanych danych finansowych.



#### **20.4.2 Wskazanie innych informacji w dokumencie rejestracyjnym, które zostały zbadane przez biegłych rewidentów**

Za wyjątkiem danych finansowych Emitenta za okres 2003 – 2005 żadne inne informacje podane w Prospekcie nie podlegały badaniu lub przeglądowi przez Biegłych Rewidentów.

#### **20.4.3 W przypadku, gdy dane finansowe w Prospekcie nie pochodzą ze sprawozdań finansowych Emitenta zbadanych przez biegłego rewidenta, należy podać źródło danych oraz wskazać, że nie zostały one zbadane przez biegłego rewidenta**

Dane finansowe w Prospekcie pochodzą ze sprawozdań finansowych Emitenta zbadanych przez biegłego rewidenta.

### **20.5 Data najnowszych informacji finansowych**

Ostatnie roczne sprawozdanie finansowe Emitenta zostało sporządzone na dzień 31.12.2005 roku. Ostatnie roczne sprawozdanie Emitenta podlegało badaniu przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.

### **20.6 Śródroczne i inne informacje finansowe**

Na dzień zatwierdzenia Prospektu Emitent nie publikował śródrocznych danych finansowych po dacie zatwierdzenia sprawozdań finansowych zbadanych przez biegłego rewidenta.

### **20.7 Polityka dywidendy**

W latach następnych planuje się przeznaczać na wypłatę dywidendy nie więcej niż 60% zysku po obowiązkowych odpisach. Pozostała część zysku zostanie przekazana na kapitał zapasowy i przeznaczona na finansowanie inwestycji.

Realizując politykę dywidendy, m.in. przy jej obliczaniu i wypłacaniu, Emitent stosować będzie regulacje GPW i KDPW odnoszące się do powoływanych czynności. W szczególności Emitent stosować będzie się do:

- § 26 Regulaminu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie SA, wedle którego emitenci instrumentów finansowych dopuszczonych do obrotu giełdowego obowiązani są informować niezwłocznie Giełdę o zamierzeniach związanych z emitowaniem instrumentów finansowych, o których dopuszczenie do obrotu giełdowego zamierzają występować i wykonywaniem praw z instrumentów finansowych już notowanych, jak również o podjętych w tych przedmiotach decyzjach, oraz uzgadniać z Giełdą te decyzje w zakresie, w którym mogą mieć wpływ na organizację i sposób przeprowadzania transakcji giełdowych, oraz do
- § 91 Szczegółowych Zasad Działania KDPW, w myśl którego (w związku z zawartą umową o uczestnictwo) Spółka obowiązana do przekazywania informacji, dokonywania uzgodnień i dostarczania do Krajowego Depozytu dokumentów w sprawach takich jak: wypłata dywidendy.

#### **20.7.1 Wartość dywidendy na akcję za każdy rok obrachunkowy okresu objętego historycznymi danymi finansowymi skorygowany w przypadku zmiany liczby akcji Emitenta, w celu umożliwienia dokonania porównania**

W okresie, którego dotyczą historyczne dane finansowe Emitent wypłacał dywidendę jedynie z zysku wypracowanego w roku 2004. Dywidenda została przyznana akcjonariuszom Spółki na mocy uchwały nr 3 ZWZ Spółki z dnia 16 czerwca 2005 roku w kwocie 110.180,81 zł. Z zysku wypracowanego w roku 2003 dywidenda nie była wypłacana. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki w dniu 27.06.2006 roku postanowiło przeznaczyć zysk wypracowany przez Spółkę w 2005 w całości na kapitał rezerwowy.

### **20.8 Postępowania sądowe i arbitrażowe**

#### **20.8.1 Postępowania sądowe**

Aktualnie nie toczą się postępowania przed organami administracji publicznej (rządowej i samorządowej), postępowania sądowe, ani postępowania arbitrażowe, które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta.

W okresie ostatnich 12 miesięcy nie toczyły się żadne postępowania przed organami administracji publicznej (rządowej i samorządowej), postępowania sądowe, ani postępowania arbitrażowe, które miały istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta.

Według wiedzy Emitenta w przyszłości nie powinny wystąpić żadne postępowania przed organami administracji publicznej (rządowej i samorządowej), postępowania sądowe, ani postępowania arbitrażowe, które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta.

### **20.8.2 Postępowanie układowe**

Aktualnie nie toczą się żadne postępowania układowe, których stroną byłby Emitent.

W okresie ostatnich 12 miesięcy nie toczyły się żadne postępowania układowe, których stroną byłby Emitent, a które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta.

Według wiedzy Emitenta w przyszłości nie powinny wystąpić żadne postępowania układowe, których stroną byłby Emitent, a które mogłyby mieć istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Emitenta.

### **20.9 Znaczące zmiany w sytuacji finansowej lub handlowej emitenta**

Emitent oświadcza, że od daty zakończenia ostatniego okresu obrotowego, za który opublikowano zbadane informacje finansowe tj. od dnia 31 grudnia 2005 r. nie wystąpiły znaczące zmiany w sytuacji finansowej lub handlowej Emitenta.

## 21 Informacje dodatkowe

### 21.1 Kapitał akcyjny (zakładowy, podstawowy)

#### 21.1.1 Wielkość wyemitowanego kapitału dla każdej klasy kapitału akcyjnego

**Tabela: Informacje dotyczące kapitału zakładowego Emitenta**

Liczba akcji w kapitale docelowym	Statut Emitenta nie przewiduje możliwości podwyższenia kapitału zakładowego Emitenta w ramach kapitału docelowego. Wśród akcji tworzących kapitał zakładowy Emitenta nie występują akcje wyemitowane w ramach kapitału docelowego.
Liczba akcji w ramach warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego	Kapitał zakładowy Emitenta nie został podwyższony warunkowo. Emitent nie emitował żadnych papierów wartościowych zamiennych na akcje ani nie przyznał opcji na objęcie akcji w przyszłości.
Liczba akcji wyemitowanych i w pełni opłaconych oraz wyemitowanych i nieopłaconych w pełni	Kapitał zakładowy Emitenta tworzy 1.486.000 (jeden milion czterysta osiemdziesiąt sześć tysięcy) akcji, w tym: – 886 000 akcji serii A, – 200 000 akcji serii B – 200 000 akcji serii C – 200 000 akcji serii D Wszystkie akcje tworzące kapitał zakładowy Emitenta zostały wyemitowane i w pełni opłacone.
Wartość nominalna akcji	Wartość nominalna każdej akcji Emitenta wynosi 1 zł.
Wskazanie liczby akcji w obrocie na początek i na koniec roku	Przy przekształceniu Spółki „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” Sp. z o.o. w spółkę akcyjną „Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne” S.A., w dniu 17 września 2004 r. ustalono, że na kapitał zakładowy nowej spółki składać się będzie z 886.000 Akcji Serii A. Na dzień 31 grudnia 2004 r. na kapitał zakładowy Emitenta składało się 886.000 Akcji Serii A. Zmiana liczby akcji składających się na kapitał zakładowy Emitenta nastąpiła w dniu rejestracji podwyższenia kapitału zakładowego, tj. w dniu 23 września 2005 roku, w wyniku którego zostało wyemitowanych 200.000 Akcji Serii B oraz 200.000 Akcji Serii C. Następnie w dniu 22.12.2005 r. zostało zarejestrowane podwyższenie kapitału zakładowego, na mocy którego Spółka wyemitowała 200.000 Akcji Serii D. Na dzień 31.12.2005 r. w obrocie było 1.486.000 Akcji Serii A, B, C i D.  W okresie objętym historycznymi danymi finansowymi cały kapitał akcyjny został opłacony gotówką.

Źródło: Emitent

#### 21.1.2 Akcje nie reprezentujące kapitału

Emitent oświadcza, iż, na dzień zatwierdzenia, nie wyemitował żadnych akcji, które nie tworzą kapitału zakładowego Emitenta.

#### 21.1.3 Akcje Emitenta będące w posiadaniu Emitenta

Emitent oświadcza, iż, na dzień zatwierdzenia, ani sam, ani przez inne osoby działające w jego imieniu nie posiada Akcji Spółki.

#### **21.1.4 Liczba zamiennych papierów wartościowych, wymiennalnych papierów wartościowych lub papierów wartościowych warrantami ze wskazaniem zasad procedur, którym podlega ich zamiana, wymiana lub subskrypcja**

Emitent oświadcza, iż na dzień zatwierdzenia Prospektu, nie wyemitował żadnych zamiennych papierów wartościowych, wymiennalnych papierów wartościowych lub papierów wartościowych z warrantami. W szczególności Emitent nie wyemitował żadnych obligacji zamiennych na akcje Emitenta, obligacji z prawem pierwszeństwa ani warrantów subskrypcyjnych.

#### **21.1.5 Dane historyczne na temat kapitału akcyjnego (zakładowego) z podkreśleniem jego zmian w okresie objętym historycznymi informacjami finansowymi.**

W dniu 26 kwietnia 2004 roku odbyło się Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Wspólników Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne Sp. z o.o., które podjęło uchwałę nr 1 w sprawie przymusowego umorzenia 391 udziałów o wartości nominalnej 100 zł każdy. Umorzenie nastąpiło z czystego zysku bez obniżania kapitału zakładowego, a wynagrodzenie z tytułu umorzenia udziałów zostało ustalone i wypłacone stosownie do art. 199 KSH w wysokości aktywów netto przypadających na jeden udział. Powodem umorzenia udziałów było zastosowanie procedury określonej w umowie spółki na wypadek śmierci wspólnika.

### **21.2 Umowa spółki i statut**

Pełny tekst statutu Emitenta stanowi załącznik nr 1 do niniejszego Prospektu jak również jest udostępniony na stronie internetowej Emitenta:

<http://www.unima2000.com.pl>

#### **21.2.1 Przedmiot działalności Emitenta**

Szczegółowy przedmiot działalności Emitenta określa §5 Statutu Spółki, przedmiotem przedsiębiorstwa Spółki jest:

- a) produkcja maszyn biurowych i komputerów,
- b) produkcja sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych
- c) produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych, badawczych, nawigacyjnych i innego przeznaczenia, z wyjątkiem sprzętu do sterowania procesami przemysłowymi,
- d) produkcja systemów do sterowania procesami przemysłowymi,
- e) budownictwo,
- f) handel hurtowy i komisowy, z wyjątkiem handlu pojazdami mechanicznymi i motocyklami,
- g) handel detaliczny, z wyjątkiem sprzedaży pojazdów mechanicznych i motocykli; naprawa artykułów użytku osobistego i domowego,
- h) telekomunikacja,
- i) pozostałe pośrednictwo finansowe, z wyjątkiem udzielania kredytów,
- j) obsługa nieruchomości,
- k) wynajem maszyn i urządzeń,
- l) informatyka,
- m) działalność rachunkowo-księgowa, doradztwo, zarządzanie holdingami,
- n) badania i analizy techniczne,
- o) pozostała działalność komercyjna, gdzie indziej niesklasyfikowana,
- p) nauka,
- r) produkcja maszyn i aparatury elektrycznej, gdzie indziej niesklasyfikowana,
- s) działalność w zakresie architektury i inżynierii,
- t) działalność detektywistyczna i ochroniarska,
- u) sprzedaż, obsługa i naprawa pojazdów samochodowych i motocykli, sprzedaż detaliczna paliw do pojazdów samochodowych,
- w) działalność związana z filmem i przemysłem wideo, działalność radiowa i telewizyjna, działalność artystyczna i rozrywkowa pozostała.

Podjęcie działalności, dla której - na podstawie odrębnych przepisów – niezbędne jest uzyskanie zezwolenia lub koncesji, następuje po uzyskaniu takiego zezwolenia lub koncesji.

#### **21.2.2 Podsumowanie wszystkich postanowień Statutu lub regulaminów Emitenta odnoszących się do członków organów administracyjnych, zarządzających i nadzorczych**

##### **Zarząd**

Zarząd Emitenta działa na podstawie przepisów Kodeksu Spółek Handlowych, postanowień Statutu i uchwalonego przez siebie Regulaminu.

Zarząd jest organem wykonawczym, prowadzącym sprawy Emitenta i reprezentującym go na zewnątrz.

Według § 20 Statutu Zarząd Spółki liczy od jednego do pięciu członków, w tym Prezesa Zarządu oraz nie więcej, niż dwóch Wiceprezesów. Zarząd powoływany jest przez Radę Nadzorczą.

Kadencja członków Zarządu jest kadencją wspólną. Kadencja Zarządu trwa trzy lata. Mandaty członków Zarządu wygasają najpóźniej z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji. Mandat członka powołanego do Zarządu przed upływem danej kadencji wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków Zarządu.

Członkowie Zarządu mogą być powoływani spoza grona akcjonariuszy.

Prezes i pozostali członkowie Zarządu oraz cały Zarząd mogą być odwołani lub z ważnych powodów zawieszeni przez Radę Nadzorczą w każdym czasie przed upływem kadencji.

Oświadczenia woli w imieniu Spółki składają:

- 1) w przypadku Zarządu jednoosobowego – samodzielnie Prezes Zarządu,
- 2) w przypadku Zarządu wieloosobowego – Prezes Zarządu lub Wiceprezesi Zarządu działający samodzielnie, dwóch członków Zarządu działających łącznie lub Członek Zarządu działający łącznie z prokurentem.

Zarząd uchwała Regulamin Zarządu określający szczegółowo organizację Zarządu i sposób prowadzenia przezeń spraw Spółki. Regulamin, a także każda jego zmiana, nabiera mocy obowiązującej z chwilą zatwierdzenia przez Radę Nadzorczą. Do czasu uchwalenia Regulaminu Zarządu, Zarząd działa w oparciu o przepisy Kodeksu spółek handlowych.

Zarząd działa kolegalnie. Sposób podejmowania decyzji szczegółowo określi Regulamin Zarządu. Sprawy, które zgodnie z postanowieniami statutu lub przepisami prawa powinny być rozpatrywane przez Radę Nadzorczą lub Walne Zgromadzenie, wymagają uchwały Zarządu, powziętej bezwzględną większością aktualnego składu Zarządu lub obecnych członków Zarządu, jeżeli wszyscy członkowie zostali prawidłowo zawiadomieni o posiedzeniu. W razie równej ilości głosów decydujący jest głos Prezesa Zarządu.

Stosownie do art. 371 § 2 Kodeksu spółek handlowych, w Statucie Emitenta dla Prezesowi Zarządu przyznane zostały następujące uprawnienia w zakresie kierowania pracami Zarządu Spółki:

- 1) prawo wprowadzania zmian w porządku obrad Zarządu,
- 2) prawo dodawania określonych spraw w porządku obrad Zarządu,
- 3) prawo ograniczania czasu wystąpień członków Zarządu,
- 4) prawo zarządzania przerw w posiedzeniach Zarządu,
- 5) prawo formułowania treści projektów uchwał do podjęcia na posiedzeniu Zarządu,
- 6) prawo wskazania, do kompetencji którego z Członków Zarządu należy prowadzenia określonej sprawy.

Kadencja obecnego Zarządu upłynie w dniu zatwierdzenia przez Walne Zgromadzenie sprawozdania finansowego Spółki za 2008 rok.

### **Rada Nadzorcza**

Rada Nadzorcza składa się z pięciu członków, w tym Przewodniczącego i Wiceprzewodniczącego. Każdemu z Założycieli Spółki przysługuje prawo wyznaczanie jednego członka Rady Nadzorczej. Prawo to może być wykonywane dopóki Założyciel posiada co najmniej 10 (dziesięć) procent głosów na Walnym Zgromadzeniu. Pozostali członkowie Rady Nadzorczej wybierani są przez Walne Zgromadzenie. Przynajmniej jeden z członków Rady Nadzorczej wybieranych przez Walne Zgromadzenie jest członkiem niezależnym.

Członkowie Rady Nadzorczej wykonują swe prawa i obowiązki tylko osobiście.

Kadencja członków Rady Nadzorczej jest kadencją wspólną. Kadencja Rady Nadzorczej trwa trzy lata. Mandaty członków Rady Nadzorczej wygasają najpóźniej z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji.

Rezygnacja z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej jest skuteczna, jeżeli została złożona w formie pisemnej, na ręce członka Zarządu.

Ustupujący członkowie Rady Nadzorczej mogą być ponownie wybrani.

Przewodniczący i Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej wybierani jest przez Radę Nadzorczą z grona jej członków.

Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się w miarę potrzeby, nie rzadziej jednak niż raz na kwartał.

Uchwały Rady Nadzorczej zapadają bezwzględną większością oddanych głosów, w obecności, co najmniej połowy aktualnej liczby członków Rady Nadzorczej. W przypadku równej liczby głosów decyduje głos Przewodniczącego.

Rada Nadzorcza uchwała regulamin, określający jej organizację i sposób wykonywania czynności.

Członkowie Rady Nadzorczej zobowiązani są do zachowania poufności wszelkich informacji stanowiących tajemnicę przedsiębiorstwa, a także do przestrzegania obowiązujących w Spółce przepisów dotyczących ochrony informacji poufnych. Obowiązek ten trwa także po zakończeniu sprawowania funkcji przez członków Rady Nadzorczej.

Niezależność członka Rady Nadzorczej polega na tym, że członek niezależny:

- a) nie może być akcjonariuszem Spółki,

- b) nie może być osoba bliską (tzn. małżonkiem, krewnym lub powinowatym do drugiego stopnia) akcjonariuszom posiadającym co najmniej 5 % głosów na Walnym Zgromadzeniu,
- c) nie może być osobą bliską w rozumieniu pkt b), członkiem Zarządu,

Przed dokonaniem wyboru kandydaci na członków niezależnych muszą złożyć stosowne oświadczenie o spełnieniu przesłanek określonych w niniejszym paragrafie.

Rada Nadzorcza sprawuje stały nadzór nad działalnością Spółki. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności:

- 1) powoływanie i odwoływanie Prezesa i pozostałych członków Zarządu Spółki,
- 2) ustalanie wysokości wynagrodzenia członków Zarządu oraz zasad wynagradzania,
- 3) zawieszanie, z ważnych powodów, w czynnościach poszczególnych lub wszystkich członków Zarządu, a także delegowanie członka lub członków Rady do czasowego wykonywania czynności członków Zarządu w przypadku odwołania, rezygnacji lub niemożności sprawowania swych czynności,
- 4) zatwierdzanie Regulaminu Zarządu,
- 5) wybór biegłego rewidenta uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Spółki zgodnie z przepisami ustawy o rachunkowości, doradcy podatkowego, audytora,
- 6) ocena sprawozdania Zarządu z działalności Spółki i sprawozdania finansowego Spółki oraz sprawozdania Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej, w zakresie ich zgodności z księgami i dokumentami, jak i ze stanem faktycznym, oraz wniosków Zarządu dotyczących podziału zysku albo pokrycia straty, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu corocznego pisemnego sprawozdania z wyników tej oceny,
- 7) wyrażanie zgody na zbywanie i nabywanie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziałów w nieruchomości oraz ustanawianie ograniczonego prawa rzeczowego,
- 8) wyrażanie zgody na zbywanie, nabywanie oraz obciążanie przez Spółkę udziałów, akcji lub innych tytułów uczestnictwa w innych podmiotach, w tym także akcji dopuszczonych do obrotu na rynku regulowanym,
- 9) wyrażanie zgody na podejmowanie czynności skutkujących powstaniem dla Spółki zobowiązania powyżej wartości 100 % kapitału zakładowego, w szczególności zawarcia umowy kredytu, pożyczki, w tym także podjęcie decyzji co do źródła finansowania Spółki,
- 10) wyrażanie zgody na udzielenie poręczeń, gwarancji, przejęcie długu, ustanowienie hipoteki i zastawu na kwotę przewyższającą jednorazowo 50% kapitału zakładowego Spółki,
- 11) udzielanie Członkom Zarządu zgody na zajmowanie się interesami konkurencyjnymi,
- 12) udzielanie zgody na:
  - a) utworzenie zakładu za granicą,
  - b) realizowanie za granicą inwestycji kapitałowych lub rzeczowych na kwotę przekraczającą 20 % kapitału zakładowego,
  - c) tworzenie spółek prawa handlowego oraz przystępowanie do istniejących spółek,
  - d) wykonywanie przez Spółkę prawa głosu według instrukcji co do sposobu głosowania rekomendowanych przez Zarząd, na Zgromadzeniach Wspólników lub Walnych Zgromadzeniach wszystkich spółek zależnych oraz innych spółek, jeżeli wartość posiadanych przez Spółkę udziałów lub akcji spółki, ustalona według cen ich nabycia lub objęcia, stanowi więcej niż jedną dziesiątą kapitału zakładowego Spółki, w sprawach:
    - podziału zysku lub pokrycia straty,
    - podwyższenia lub obniżenia kapitału zakładowego,
    - połączenia z inną spółką i przekształcenia spółki,
    - zbycia i wydzierżawienia przedsiębiorstwa spółki lub jego zorganizowanej części oraz ustanowienie na nich ograniczonego prawa rzeczowego,
    - zmiany Umowy Spółki lub Statutu,
- 13) opiniowanie emisji papierów wartościowych przez Spółkę,
- 14) udzielanie zgody na wypłatę przez Spółkę akcjonariuszom zaliczki na poczet przyszłej dywidendy,
- 15) coroczne przedkładanie Walnemu Zgromadzeniu pisemnej oceny sytuacji Spółki w terminie poprzedzającym odbycie Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia.

Kadencja obecnej Rady Nadzorczej upłynie z dniem zatwierdzenia przez Walne Zgromadzenie sprawozdania finansowego Spółki za 2007 rok.

### 21.2.3 Opis praw, przywilejów i ograniczeń związanych z każdym rodzajem istniejących akcji

Statut Emitenta (§ 6 ust. 2) przewiduje uprzywilejowanie Akcji serii A i B co do głosu w ten sposób, że każda akcja daje prawo do 2 (dwóch) głosów na Walnym Zgromadzeniu. W przypadku zamiany akcji serii A i B na akcje na okaziciela lub przejęcia własności akcji tytułem zabezpieczenia uprzywilejowanie wygasa. W przypadku zbycia akcji serii A i B uprzywilejowanie nie wygasa.

Poza uprzywilejowaniem Akcji Serii A i B opisanym powyżej Statut nie zawiera praw lub przywilejów innych niż określone właściwymi przepisami prawa.

Zgodnie z § 7 ust. 2 Statutu akcje na okaziciela nie podlegają zamianie na akcje imienne.

Statut nie zawiera postanowień wprowadzających inne ograniczenia dotyczące Akcji Emitenta.

#### 21.2.4 Opis działań niezbędnych do zmiany praw posiadaczy akcji

Oprócz zasad określających wygaśnięcie uprzywilejowania Akcji Serii A i B, o których mowa w pkt. 2.3 Statut Spółki nie przewiduje żadnych zasad związanych ze zmianą praw posiadaczy Akcji.

#### 21.2.5 Zasady zwoływania walnych zgromadzeń Spółki oraz zasady uczestnictwa w walnych zgromadzeniach

Walne Zgromadzenie odbywa się w siedzibie Spółki lub w innej miejscowości na terenie Polski.

Zarząd zwołuje Walne Zgromadzenie w przypadkach przewidzianych w Statucie lub przepisach Kodeksu spółek handlowych.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie powinno się odbyć nie później niż w ciągu sześciu miesięcy po zakończeniu roku obrotowego.

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie zwoływane jest przez Zarząd z własnej inicjatywy, na wniosek Rady Nadzorczej albo na wniosek akcjonariusza lub akcjonariuszy reprezentujących nie mniej niż jedną dziesiątą część kapitału zakładowego Spółki. Wniosek o zwołanie Zgromadzenia powinien określać sprawy wnoszone pod obrady, wniosek ten nie wymaga uzasadnienia.

Rada Nadzorcza ma prawo zwołania Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia, ilekroć złoży wniosek o jego zwołanie, a Zarząd nie zwoła zgromadzenia w terminie określonym w Kodeksie spółek handlowych.

Walne Zgromadzenie zwołuje się przez ogłoszenie w Monitorze Sądowym i Gospodarczym, opublikowane przynajmniej na trzy tygodnie przed terminem Zgromadzenia.

Akcjonariusze mają prawo uczestniczyć i wykonywać na Walnym Zgromadzeniu prawo głosu osobiście lub przez swoich pełnomocników.

Walne Zgromadzenie otwiera Przewodniczący Rady Nadzorczej lub osoba przez niego wskazana, po czym spośród osób uprawnionych do uczestniczenia w Zgromadzeniu wybiera się Przewodniczącego Zgromadzenia. Wybór przewodniczącego powinien być dokonany przed przystąpieniem do obrad.

Uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością głosów, bez względu na liczbę akcji obecnych na Walnym Zgromadzeniu.

Zasada wyrażona w ust. 1 nie dotyczy przypadków, w których dla podjęcia danej uchwały przewidziano w przepisach prawa lub Statucie wymóg większości kwalifikowanej.

Uczestniczący w Walnym Zgromadzeniu akcjonariusze mają liczbę głosów równą liczbie posiadanych akcji, z wyjątkiem akcji uprzywilejowanych.

Jeżeli właściwa uchwała zostanie podjęta większością dwóch trzecich głosów w obecności osób reprezentujących co najmniej połowę kapitału zakładowego, istotna zmiana przedmiotu działalności spółki może nastąpić bez wykupu akcji.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą w szczególności następujące sprawy:

- a) rozpatrywanie i zatwierdzanie rocznego sprawozdania finansowego Spółki i rocznego sprawozdania Zarządu z działalności Spółki,
- b) udzielanie członkom organów Spółki absolutorium z wykonania przez nich obowiązków,
- c) powoływanie i odwoływanie, z zastrzeżeniem postanowień § 14 ust. 4, członków Rady Nadzorczej,
- d) decydowanie o podziale zysku oraz o pokrywaniu straty, a także sposobie wykorzystania funduszy utworzonych z zysku, z zastrzeżeniem przepisów szczególnych regulujących w sposób odmienny tryb wykorzystania takich funduszy,
- e) ustalanie dnia dywidendy oraz ustalanie terminu wypłaty dywidendy,
- f) decydowanie o przyznaniu wynagrodzenia członkom Rady Nadzorczej oraz ustalanie zasad takiego wynagradzania,
- g) podwyższanie i obniżanie kapitału zakładowego,
- h) wszelkie postanowienia dotyczące roszczeń o naprawienie szkody wyrządzonej przy zawiązaniu Spółki oraz sprawowaniu nadzoru lub zarządu,
- i) decydowanie o zbyciu lub wydzierżawieniu przedsiębiorstwa lub jego zorganizowanej części oraz ustanowieniu na nich ograniczonego prawa rzeczowego,
- j) zmiana przedmiotu działalności Spółki
- k) zmiana Statutu,
- l) tworzenie i likwidowanie kapitałów rezerwowych i innych kapitałów oraz funduszy Spółki,
- m) decydowanie o umorzeniu akcji oraz nabywaniu akcji w celu ich umorzenia i określanie warunków ich umorzenia,
- n) emisja obligacji, w tym obligacji zamiennych i z prawem pierwszeństwa,
- o) rozwiązanie, wstrzymanie likwidacji, przekształcenie i podział Spółki oraz jej połączenie z inną spółką.

Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga uchwały Walnego Zgromadzenia.

#### **21.2.6 Opis postanowień statutu lub regulaminów Emitenta dotyczących możliwości zmiany kontroli nad Emitentem**

Statut Emitenta oraz inne obowiązujące regulaminy w Spółce nie zawierają postanowień dotyczących możliwości zmiany kontroli nad Spółką.

#### **21.2.7 Postanowienia statutu lub regulaminów Emitenta dotyczące progowych wielkości akcji, po przekroczeniu której konieczne jest ujawnienie wielkości posiadanych akcji przez akcjonariusza**

Statut Emitenta oraz inne obowiązujące regulaminy w Spółce nie zawierają postanowień dotyczących progowych wielkości akcji, po przekroczeniu których konieczne jest ujawnienie posiadanych akcji przez akcjonariusza.

#### **21.2.8 Opis zasad i warunków statutu Spółki lub jej regulaminów, którym podlegają zmiany kapitału w przypadku, gdy zasady te są bardziej rygorystyczne niż określone wymogami obowiązującego prawa**

Statut Emitenta oraz inne obowiązujące regulaminy w Spółce nie określają bardziej rygorystycznych zasad i warunków, którym podlegają zmiany kapitału Emitenta.



## **22 Istotne umowy Emitenta zawierane poza normalnym tokiem działalności**

1) Umowa Nr 80/05/610 w zakresie udzielenia gwarancji kontraktowych w ramach limitu odnawialnego zawarta z Towarzystwem Ubezpieczeniowym Allianz Polska S.A. z siedzibą w Warszawie z dnia 2 listopada 2005 r. Przedmiotem umowy jest wysokość limitu odnawialnego TU Allianz Polska S.A. Na podstawie umowy TU Allianz Polska S.A. w okresie od dnia 2 listopada 2005 do dnia 1 listopada 2006 wydawać będzie Emitentowi gwarancje kontraktowe na rzecz wskazanych podmiotów. Umowa niniejsza jest zawarta na czas określony i obowiązuje od dnia 2 listopada 2005 r. do dnia 1 listopada 2006 r.

## **23      Informacje osób trzecich oraz oświadczenia ekspertów i oświadczenie o jakimkolwiek zaangażowaniu**

W Prospekcie nie zamieszczono żadnego oświadczenia lub raportu ekspertów, dlatego też Prospekt nie zawiera żadnych informacji na temat ekspertów oraz ich ewentualnym istotnym zaangażowaniu w Emitencje.

## 24 Dokumenty udostępnione do wglądu

W okresie ważności Prospektu Emisyjnego w siedzibie Emitenta można zapoznawać się w formie papierowej z następującymi dokumentami lub ich kopiami:

- 1) Statut Emitenta,
- 2) wszystkie raporty, pisma i inne dokumenty, historyczne dane finansowe i oświadczenia sporządzone przez eksperta na wniosek Emitenta, do których odniesienia lub których fragmenty znajdują się w Prospekcie Emisyjnym,
- 3) historyczne informacje finansowe Emitenta za każde z trzech lat obrotowych, poprzedzających publikację Prospektu Emisyjnego.
- 4) regulamin walnych zgromadzeń Spółki.

Powyższe dokumenty są również dostępne na stronie internetowej Emitenta pod adresem <http://www.unima2000.com.pl>

## **25 Informacja o udziałach w innych przedsiębiorstwach**

Wg stanu na dzień zatwierdzenia Prospektu Emisyjnego Emitent nie jest właścicielem ani udziałowcem w innych przedsiębiorstwach.

**Definicje i skróty**

Akcje Serii E, Akcje Oferowane	Akcje Serii E Emitenta oferowane na podstawie niniejszego Prospektu i planowane do wprowadzania do obrotu na rynku oficjalnych notowań
Doradca Finansowy	KODIS Konrad Kosierkiewicz z siedzibą w Krakowie
Doradca Prawny	Kancelaria Prawna „Leśnodorski, Ślusarek i Wspólnicy” Spółka Komandytowa
Dz.U.	Dziennik Ustaw Rzeczypospolitej Polskiej
Emitent, Spółka, UNIMA 2000	UNIMA 2000 SYSTEMY TELEINFORMATYCZNE Spółka Akcyjna z siedzibą w Krakowie
EUR	Wspólna waluta obowiązująca w państwach Unii Europejskiej, które przystąpiły do Europejskiej Unii Gospodarczej i Walutowej.
Giełda, GPW	Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie Spółka Akcyjna
GUS	Główny Urząd Statystyczny
KDPW	Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych Spółka Akcyjna
Kodeks cywilny	Ustawa z dnia 23 kwietnia 1964 r. Kodeks cywilny (Dz.U. Nr 16, poz. 93 z późniejszymi zmianami)
Kodeks spółek handlowych, KSH	Ustawa z dnia 15 września 2000 r. Kodeks spółek handlowych (Dz.U. Nr 94, poz. 1037 z późniejszymi zmianami)
KPWIG	Komisja Papierów Wartościowych i Giełd
KRS	Krajowy Rejestr Sądowy
MSR	Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
NBP	Narodowy Bank Polski
NWZA	Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Emitenta
Oferujący, DM BOŚ	Dom Maklerski Banku Ochrony Środowiska SA
PAP	Polska Agencja Prasowa S.A. z siedzibą w Warszawie
PDA, Prawa do Akcji	Prawa do akcji serii E
PLN, zł., złoty	Jednostka monetarna Rzeczypospolitej Polskiej
POK	Punkt obsługi klientów
Poz.	Pozycja
Prawo Bankowe	Ustawa z dnia 29 sierpnia 1997 r. Prawo bankowe (jednolity tekst Dz.U. z 2002 r. Nr 72, poz. 665 z późniejszymi zmianami)
Prospekt, Prospekt Emisyjny	Niniejszy Prospekt Emisyjny, będący jedynym prawnie wiążącym dokumentem zawierającym informacje o Emitencie i Akcjach Serii E oferowanych i wprowadzanych do obrotu na rynku regulowanym.
Regulamin Giełdy, GPW	Regulamin Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.
Rynek oficjalnych notowań	Rynek, o którym mowa w art. 16 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi, którego warunki określa Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 14 października 2005 r. w sprawie szczegółowych warunków, jakie musi spełniać rynek oficjalnych notowań giełdowych oraz emitenci papierów wartościowych dopuszczonych do obrotu na tym rynku (Dz.U. z dnia 21 października 2005 r.)
Sąd Rejestrowy	Sądzie Rejonowy w Rzeszowie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Sponsor Emisji	Podmiot prowadzący rachunek sponsora emisji zgodnie z regulacjami KDPW
Statut	Statut Emitenta
TMI	Transza Małych Inwestorów
TDI	Tansza Dużych Inwestorów
UE	Unia Europejska
UOKiK	Urząd Ochrony Konkurencji i Konsumentów
UP	Urząd Patentowy
Ustawa o obrocie instrumentami finansowymi	Ustawa z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz.U. 2005 nr 183 poz. 1538)
Ustawa o ochronie konkurencji i konsumentów	Ustawa z dnia 15 grudnia 2000 r. o ochronie konkurencji i konsumentów (Dz.U. z 2003 r. Nr 86, poz. 204 z późniejszymi zmianami)
Ustawa o ofercie publicznej	Ustawa z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U. 2005 nr 184 poz. 1539)
Ustawa o rachunkowości	Ustawa z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (tekst jednolity: Dz.U. 2002 nr 76 poz. 694 z późniejszymi zmianami)

Walne Zgromadzenie, Walne Akcjonariuszy, WZA WIBOR	Zgromadzenie Walne Akcjonariuszy Emitenta Warsaw Interbank Offered Rate – średnia stopa procentowa funkcjonująca na polskim rynku bankowym oznaczająca stopę procentową po jakiej banki udzielają pożyczek na pieniężnym rynku bankowym.
Zarząd	Zarząd UNIMA 2000 S.A.
Ustawa o podatku dochodowym Od osób fizycznych	Ustawa z dnia 26 lipca 1991 r. o podatku dochodowym od osób fizycznych (Dz. U. 2000 r. Nr 14 poz. 176, późn. zm.)
Ustawa o podatku dochodowym Od osób prawnych	Ustawa z dnia 15 lutego 1992 r. o podatku dochodowym od osób prawnych (Dz. U. 2000 r. Nr 54 poz. 654, z późn. zm.)
Ustawa o podatku Od czynności cywilnoprawnych	Ustawa z dnia 9 września 2000 r. o podatku od czynności cywilnoprawnych. (Dz. U. 2005 r. Nr 41 poz. 399, z późn. zm)
Ustawa o podatku od spadków i darowizn	Ustawa z dnia 28 lipca 1983 r. o podatku od spadków i darowizn (Dz. U. 2004 r. Nr 142 poz. 1514 z późn. zm)
Ustawa o opłacie skarbowej	Ustawa z dnia 9 września 2000 r. o opłacie skarbowej (Dz. U. 2004 r. Nr 253 poz. 2532 z późn. zm.)
Publiczna Oferta PDA	Publiczna oferta Akcji Serii E Prawa do Akcji Serii E
Ustawa o nadzorze nad rynkiem kapitałowym	USTAWA z dnia 29 lipca 2005 r. o nadzorze nad rynkiem kapitałowym (Dz.U.nr183, poz.1537)

### Słowniczek pojęć zawodowych używanych w Prospekcie

Call Center, Contact Center	komputerowy system kompleksowej obsługi telefonicznej klienta zgłaszającego się do centrali teleinformatycznej, obejmujący automatyczny dialog z komputerem (serwerem CTI); jest wspomagany wieloma podsystemami (CTI, IVR, ACD)
IT	Technologie teleinformatyczne (information technology)
IP	Technologie internetowe (Internet protocol)
VoIP	Technologie przesyłu głosu w sieciach internetowych (voice over Internet protocol)
Konwergencja	Wiele współcześnie definiowanych procesów obejmujących kojarzenie zjawisk znajdujących się na pograniczu działów telekomunikacji, informatyki i multimediów. Należą do nich zjawiska, takie jak: łączny przekaz głosu z danymi, integracja przekazów przez różne sieci współlistnienie komutacji łączy z przełączaniem pakietów, współdziałanie telefonu z komputerem (call center), integracja sieci lokalnych z rozległymi, wzajemna migracja central PABX i routerów w sieciach inteligentnych, współdziałanie sieci ruchowych i stałych, oferta jednolitych usług dostarczanych przez sieci komórkowe, stacjonarne (standard WAP).
Projekty Integracyjne	Projekty Integracyjne jest to grupa działań odnoszących się do projektowania, organizacji i zarządzania różnymi środowiskami technicznymi, tak aby uzyskać efekt ich spójnego, celowego i wzajemnego przenikania, i co istotne, aby środowiska te mogły wzajemnie korzystać ze swoich zasobów ( aplikacji, platform sprzętowych, zasobów organizacyjnych).
SLA	Usługi serwisowe o gwarantowanym poziomie (service level agreement)